

HORI *20 años* ONTE A

MAÍZ

Las empresas muestran su paleta

EL CAMPO TE PONE A PRUEBA,
CON NK SIEMPRE RENDÍS.



Volkswagen asistencia 24 h 0-800-666-3434



Amarok

Lo nuestro son los desafíos



volkswagen.com.ar



Utiliza y
Recomienda



Garantía
6
años
o 150.000 km

FOTO NO CONTRACTUAL. EDICIÓN 2018. SE MUESTRA LA IMAGEN DE LA FIGURA EN MANEJO. SE RECOMIENDA EL USO DE SEGURO DE RESPONSABILIDAD CIVIL PARA MODIFICAR O DEJAR DE USAR EL PRODUCTO. PARA MÁS INFORMACIÓN CONSULTE EN WWW.VOLKSWAGEN.COM.AR. VOLKSWAGEN ARGENTINA S.A. AV. DE LAS INDUSTRIAS NO. 3301, GRAL. BACHICO, BUENOS AIRES.



4. Sumario

6. Editorial

Esperanzas y desafíos para la próxima campaña agrícola
Por: Juan Carlos Grasa

8. El lote y la góndola

¿Se puede hacer política agropecuaria en Argentina?
Por: Iván Ordóñez

10. Entrevista a Mariano Luna

Cómo lograr las mejores mezclas
Por: Juan Carlos Grasa

16. Mercados

Maíz, enfrentando la chicharrita de cara a la campaña 2024-2025
Por: Sebastián Salvaro

18. Innovación y Mercados

El enemigo silencioso del maíz
Por: Mauricio Varela – Carlos Vidal

24. "Las 31" de avalian Juan Pablo Migasso, Gerente Senior Sistemas de Cultivos de Basf

26. Protagonistas del cambio

Tecnología, nutrición e intensificación
Por: Diego Peydro

30. Mano a mano con Marcelo Torres, presidente de AAPRESID

AAPRESID, el lugar donde se escribe el futuro del agro
Por: Sebastián Nini

34. Investigación

Nutrición eficiente en maíz ¿Cómo hacerlo bien?
Por: Esteban Ciarlo y María Fernanda González Sanjuan

40. Informe

Retos Clave en los Directorios de Empresas
Por: Alberto Galdeano

42. Investigación

Siembra de maíz- El desafío de evolucionar de una sembradora a una implantadora de maíz
Por: Santiago Tourn, Heber Raggio, Emiliano Ladreche, Enzo Moriones, Florentina Razetto y Juan Manuel Goyeneche

50. Informe

27 claves para vender más con su tienda online del Agro
Por: Mariano Larrazabal

52. Informe

¿RECURSO LIMITANTE? (Parte mil)
Por: Matías Cambareri

56. Entrevista a Alejandro Deane

Multiplicador de talentos en el crecimiento del prójimo
Por: Sebastián Nini

62. Informe

DATOS PARA LA CAMPAÑA DE MAÍZ

72. Informe

El INTA logró secuenciar el genoma de la chicharrita del maíz
Fuente: INTA Informa

76. Vidriera

78. Corporate

BASF presentó sus nuevas innovaciones para la protección de cultivos

80. Informe

LEY DE BASES y puntos de partida para la libertad de los argentinos
Por: Héctor Tristan

82. Evento

Pinceladas de Palermo





**EL CAMPO TE PONE
A PRUEBA, CON NK
SIEMPRE RENDÍS.**



ESCANEA
y encontrará
el material ideal
para tu lote.

EDITORIAL

Esperanzas y desafíos para la próxima campaña agrícola

La siembra de trigo y cebada está llegando a su fin y los cañones de la información apuntan a las futuras siembras de la próxima campaña gruesa donde la incertidumbre sobre las condiciones climáticas, los precios internacionales y la situación económica seguramente será el común denominador para la segunda mitad del año.

En este contexto, es fundamental que los productores estén bien preparados para enfrentar lo que se viene. La tecnología y la innovación serán aliadas clave para mejorar la eficiencia y la productividad. Sin embargo, también es necesario que las políticas públicas estén acertadas para que se despeje el horizonte y nos preparemos para el despegue seguro.

El **maíz** es el tema de este mes, como cada julio los contenidos de Horizonte A se dirigen para que productores, asesores y técnicos encuentren en nuestras páginas las recomendaciones para una campaña exitosa.

Santiago Tourn aporta un artículo inédito sobre: Siembra de maíz y El desafío de evolucionar de una sembradora a una implantadora de maíz

Fuimos a Pergamino y en el INTA hablamos con **Mariano Luna** sobre mezclas de fitosanitarios, cómo la complejidad de las aplicaciones requiere de una adecuada práctica a la hora de hacer las mezclas y ser conscientes de lo que se pone en el tanque de un pulverizador.

Iván Ordoñez en su columna se pregunta si es posible en Argentina hacer políticas públicas agropecuarias

Hector Tristan dedica el tema al RIGI y se pregunta si la les Bases será el despegue de nuestro país

Matias Cambareri y el clima saben que la campaña de fina comenzó y debemos saber cómo se desarrollarán y crecerán nuestros cultivos, para eso debemos mirar cómo está el reservorio de agua: el nivel de agua en el suelo.

“Las empresas en general y las empresas

agroindustriales en particular, transitan desafíos claves para el éxito de estas y el foco hay que ponerlo en los directorios” artículo de **Alberto Galdeano** que hace su entrada en Horizonte A, bienvenido!!

Nutrición eficiente en maíz ¿Cómo hacerlo bien? Es el tema que desarrollan **Esteban Ciarlo y María Fernanda Gonzalez Sanjuan**

“El enemigo silencioso del maíz: La guerra continental contra *Dalbulus maidis*” La “Chicharrita, es un pequeño insecto que ha causado una crisis agrícola en América Latina. Por: **Mauricio Varela y Carlos Vidal**

Se viene AAPRESID 2024. Tuvimos la oportunidad de conversar con su presidente, **Marcelo Torres**, para que nos cuente cómo están viviendo la previa de este Congreso que será según su propio slogan “el lugar donde se escribe el futuro del agro”

Se tomaría un café con **Carlos Bianchi**, este mes las 31 de Avalian a **Juan Pablo Migasso**, Gerente Senior Sistemas de Cultivos de Basf

27 claves para vender más con su tienda online del Agro. Interesante aporte de **Mariano Larrazabal**

Multiplicador de talentos en el crecimiento del prójimo. Te contamos la historia de **Alejandro “Alec” Deane**, un hombre de sesenta y ocho años que está hace más de 40 en el Chaco salteño trabajando con la comunidad wichí.

Investigamos la **oferta de híbridos** disponibles en el mercado argentino, cuál es la oferta de los semilleros y cuáles son los lanzamientos.

Vivimos de cerca la **exposición de Palermo**, la vidriera y la entrevista de **Diego Peydro** para completar una edición imperdible.

Espero supere expectativas!

Juan Carlos Grasa
Dirección general

STAFF

DIRECTOR RESPONSABLE PROPIETARIO
Juan Carlos Grasa
juancarlos@horizontea.com

COORDINACIÓN GENERAL
Verónica Varrenti
veronica@horizontea.com

ASESOR LETRADO
Raúl Emilio Sánchez

COLUMNISTAS
Carlos A. Vidal
Héctor Tristan
Iván Ordoñez
Mariano Larrazabal
Mauricio Varela
Mauro Bianco Gaido
Matias Cambareri
Sebastian Salvaro

COLABORADORES
Alberto Galdeano
Diego Peydro
Emiliano Ladreche
Enzo Moriones
Esteban Ciarlo
Florentina Razetto
Heber Raggio
Juan Manuel Goyeneche
María Fernanda González Sanjuan
Santiago Tourn

DISEÑO
HA EDICIONES
011-3768-0560

FOTOGRAFÍA
Martín Gómez Álzaga
datos@fotositio.net

Jorge Gruppalli
jorgegruppalli@yahoo.com.a

María Cristina Carlino
Bajczman
cbajczman@fibertel.com.ar

DEPARTAMENTO DE PUBLICIDAD
info@horizontea.com

Nº Prop. Intelectual 52705116
SSN - 1668-3072



Av. Santa Fe 4922 piso 2º A - (1425) CABA
Tel.: (011) 3768-0560
info@horizontea.com
www.horizonteadigital.com

HORIZONTE A

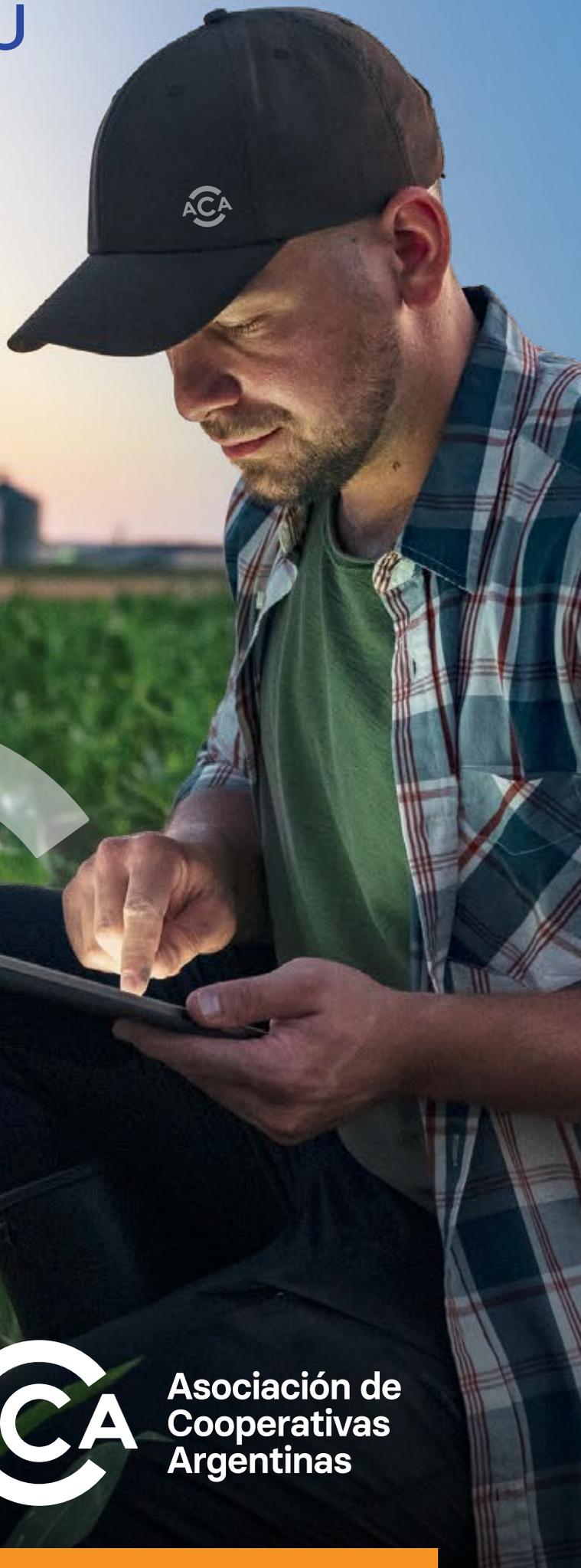


La publicación de opiniones personales vertidas por colaboradores y entrevistados no implica que sean necesariamente compartidas por la dirección de **Horizonte A**.

Queda prohibida la reproducción total o parcial de los contenidos sin la autorización expresa del editor.

Con Maíces ACA, potenciamos tu producción

Sembrá **Maíces ACA**, la mejor opción en rendimiento, sanidad y calidad.



**Crear en lo
que nos une.**



**Asociación de
Cooperativas
Argentinas**



¿Se puede hacer política pública agropecuaria en Argentina?

Sacar las retenciones es posible, mañana. Y siempre es mañana. Por lo menos eso nos enseña la experiencia de los últimos 22 años. El desafío para aquellos que tienen como objetivo reducir las o removerlas es muy complejo: en el corto plazo el costo macroeconómico de bajarlas o removerlas es muy alto, sin embargo, el largo plazo ruinoso que construyen (y habitamos hace al menos una década) genera solo **un contraefecto que gobiernos y votantes no ven o pueden percibir**, que es el desarrollo federal del país que podríamos tener imitando el éxito de Brasil, Paraguay o Uruguay.

Las retenciones obturan el debate sobre el debate de política pública agropecuaria porque, queramos o no, empujan cualquier tema de la agenda ya que al ser una sobre imposición sobre el productor y/o dueño de tierra (toca a todo el sistema, pero más a ellos) en relación al resto de la "economía fuera del Planeta #Campo" se transforman en la principal traba a la inversión/productividad. Es el elefante adentro del bazar, es imposible no verlo y en mayor o menor medida afecta a todos.

Hace casi tres décadas que tres grupos algo difusos se disputan la política agropecuaria. Por un lado, están los "históricos kirchneristas" (Julián Domínguez, Javier Rodríguez, etc.) a los que suele recurrirse para básicamente profundizar el esquema de sobre imposición sobre todo el sistema de agronegocios y que además generan rentas discrecionales intrasistema o fantasías como la expropiación de compañías o creación de "empresas testigo estatales". **Con el kirchnerismo no es interesante discutir**, hablan un idioma lisérgico solo comprendido por ellos; cuando tienen

poder lo relevante es resistir.

La visión de la política agropecuaria "pro agro" entonces queda representada en dos grupos cuyo principal punto de contacto es la eliminación de la sobre imposición y la liberalización de la exportación, pero más allá de ahí no hay coincidencias relevantes. **Los separa una diferencia fundamental sobre cómo entienden "lo rural"**. Están aquellos que a) creen que el único actor que produce valor en el agro es el productor y el resto son todos parásitos que viven de él. En esta visión se puede llegar al extremismo de suponer que hasta el ingeniero asesor o el veterinario son irrelevantes, un subtexto "cuasi fisiocrático" donde el valor genuino sale de la biología y la tierra, una visión de posesión de stocks, de la posesión de la tierra. Por otro lado, están aquellos que b) tienen visión sistémica en la que en mayor o menor medida todos los participantes del sistema aportan a la producción de valor y salvo contadas (y en algunos casos claves) excepciones que tienen que ver con fallas de mercado o regulatorias, si no aportan al proceso los barre el mercado. En esta visión **la introducción de conocimiento en la producción es crítica por muchas cosas, a quien escribe le interesa porque incluye a más argentinos que la primera.**

Lo política agropecuaria que se deriva de ambas visiones no puede ser una síntesis, porque de la primera se desprende que en un extremo no debería existir una Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca (u organismo similar de mayor o menor jerarquía), mientras que la otra ve virtudes en la coordinación y regulación positiva de la actividad.

¿Se puede hacer política pública agropecuaria en Argentina? La respuesta la da la realidad: es muy difícil porque el discurso a) cala muy hondo y tiene representantes muy activos que además (y esto es muy importante) en varios casos su reclamo es lógico y **porque siempre "hacer algo" es mucho más difícil que "no hacer nada"**; hacer implica necesariamente equivocarse, y en política pública tocar intereses. A esto se suma que en un país en el que la prioridad social absoluta es el muy esquivo equilibrio macroeconómico, se torna imposible.

Entonces, **no hay política pública agropecuaria de excelencia en Argentina de manera sostenida hace casi tres décadas**, porque es muy difícil de realizar y porque sus principales afectados no están interesados en financiarla cuantiosamente; a diferencia de otros sectores de la economía, los agronegocios no cuentan con *think tanks* que formen funcionarios (en una cantidad suficiente) y líneas de acción clara.

Nunca es tarde, la vida es una maratón, pero las oportunidades van pasando. ●



Por Iván Ordóñez
Economista especializado
en Agronegocios

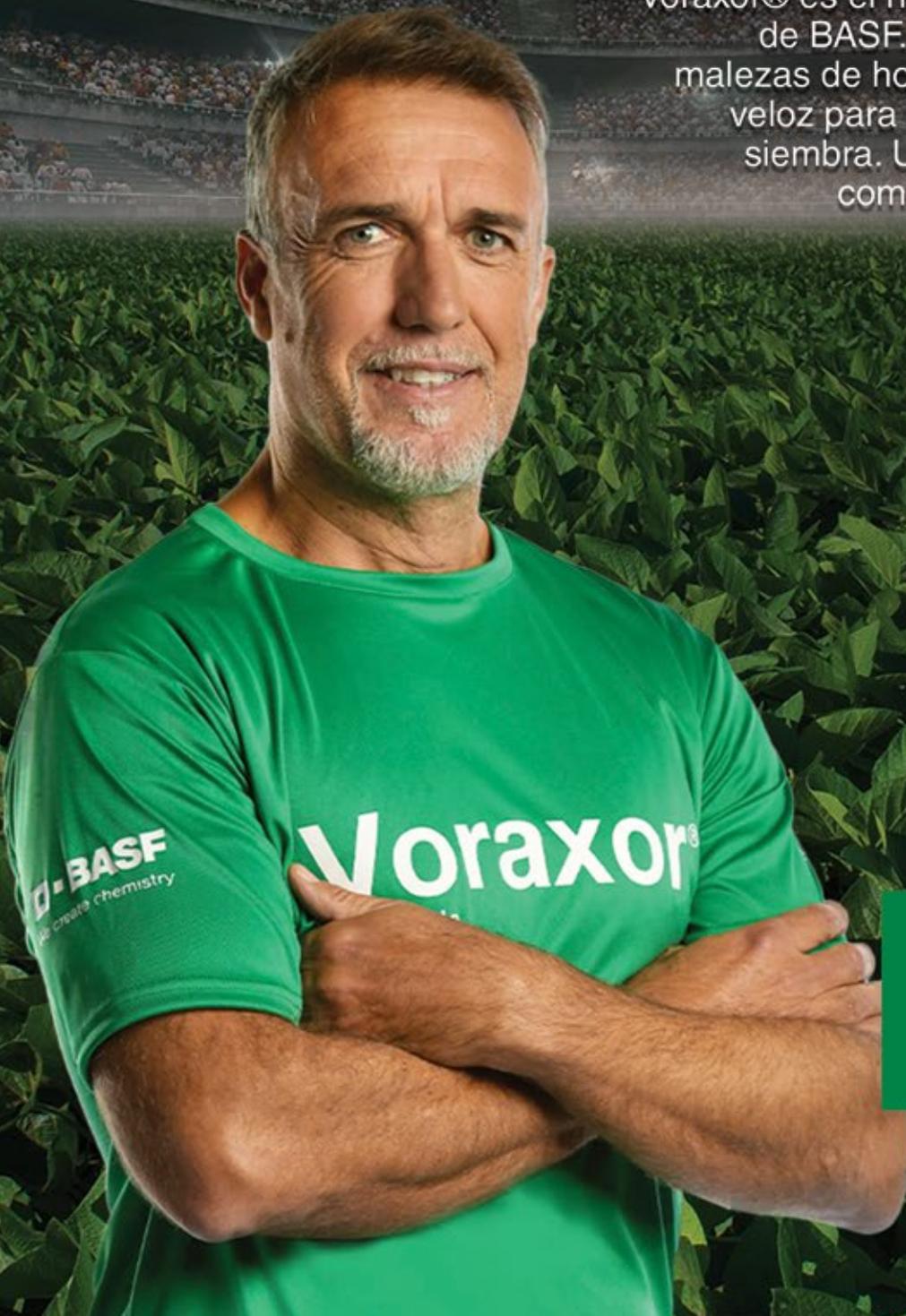
Voraxor®

Herbicida

LA MEJOR DEFENSA ES EL ATAQUE

Voraxor® es el nuevo herbicida pre-siembra de BASF. Tu jugador clave contra las malezas de hoja ancha y el atacante más veloz para lograr el control antes de la siembra. Un refuerzo de persistencia comprobada en toda la cancha.

Gabriel Batistuta



BASF

We create chemistry

Cómo lograr las mejores mezclas

Estamos en Pergamino con el Ingeniero Mariano Luna, con una mañana bien fresca, -9°. Un experto en aplicaciones de fitosanitarios nos va a detallar cómo, porqué y qué debemos hacer para lograr excelentes resultados a la hora de lograr las mejores mezclas.

Por: Juan Carlos Grasa - Director de Horizonte A

El INTA Pergamino es estar rodeado de amigos, y vamos a hablar un rato con Mariano de una parte muy importante para el sistema productivo que es el cómo aplicar bien un fitosanitario, enfocando la charla fundamentalmente a las mezclas, que es lo que estamos poniendo hoy en el tanque de un pulverizador y cómo hacer que estas mezclas puedan ser compatibles y lograr una eficaz aplicación.

Mariano, ¿cómo es el panorama argentino a la hora de atacar malezas?

Armar bien, o combinar bien los productos químicos dentro del tanque de la pulverizadora, es un sistema bastante complejo, el manejo de las malezas en Argentina se ha complejizado mucho, hoy tratar de manejar las malezas con una sola herramienta química por vez, un solo principio activo y sitio de acción se ha complicado, entonces estamos buscando desde las herramientas químicas utilizar más de un sitio de acción.

En el caso de mezclas para combatir malezas, ¿glifosato sigue siendo lo más utilizado?

Al glifo lo combinamos por ejemplo con graminicidas u hormonales, pero lo seguimos utilizando porque el glifo de una población de maleza controla la mayoría. Por decir un ejemplo, capaz el raigrás se le escapa, pero controla 39 de 40 en el lote, por eso el glifo tiene que seguir estando.

¿Sigue siendo la columna vertebral?

Y cuando vos decís, si, se me escapó la rama negra con el glifo, pero hay 39 más que está controlando, entonces ahí le sumamos un hormonal, después como tenemos sistemas complejos donde no solo tengo rama negra, también tengo raigrás, le sumamos un graminicida, y en esa combinación de productos es donde empieza a haber, por una cuestión química, interacciones negativas.

¿Y también se suman cuestiones de logística y disponibilidad de equipos?

Claro, estamos aprovechando esa pasada porque viene el equipo y después se me va el diablo, recordemos el 60% a 70% de la mano de obra de pulverización es contratada, entonces ya que está aprovecho y pongo el residual y puse un producto que trabaja diferente, y si vas sumando tenes: un residual, glifosato, graminicida, hormonal, ya van 4 productos, y podría haber más, todavía - un adyuvante, un insecticida - ya tenemos 6 productos dentro del tanque-.

Esta combinación de productos hace que muchas veces tengamos malas interacciones químicas que a veces se devienen en cortes muy violentos que

directamente forman precipitados tan grandes que tapan boquillas, filtros, cañerías y torna el proceso de aplicación inaplicable.

¿Antes del glifosato, era así, o no había tanto producto como hay ahora?

A fines de los 70, principios de los 80, todavía no estaban las sojas resistentes y en general no había tanto lio porque era otro sistema, era mucha labranza convencional, el manejo de las malezas ya se hacía con labranza y después se empleaba específicamente todo el posicionamiento de los productos con volúmenes más altos, esa es una parte importante del tema corte también, que lo vamos a tratar, pero antes no se hablaba tanto porque era un poco más simple el hecho.

¿Y por qué se cortan las mezclas?

Porque lo tenes que ver como un sistema, donde hay un montón de componentes que van a influir en el resultado final; uno es que el caldo no se corte, otro será cómo aplicarlo. Y en este aspecto se debe **arrancar con la calidad del agua**, que componentes químicos tiene porque esto influye en cómo se van a comportar los caldos.

Arranquemos con un análisis del tema agua

El agua tiene dos factores fundamentales, **pH**, o sea su acidez y su alcalinidad - generalmente el promedio de las aguas a nivel mundial es de pH 8, o sea

ligeramente alcalino - y la cantidad de **minerales** - donde son predominante el calcio y el magnesio - a eso lo llamamos **dureza**. Hay que saber qué calidad de agua tenemos, qué dureza y qué pH, y es muy importante porque por lo general las aguas más complicadas desde la temática de cortes son las de dureza alta.

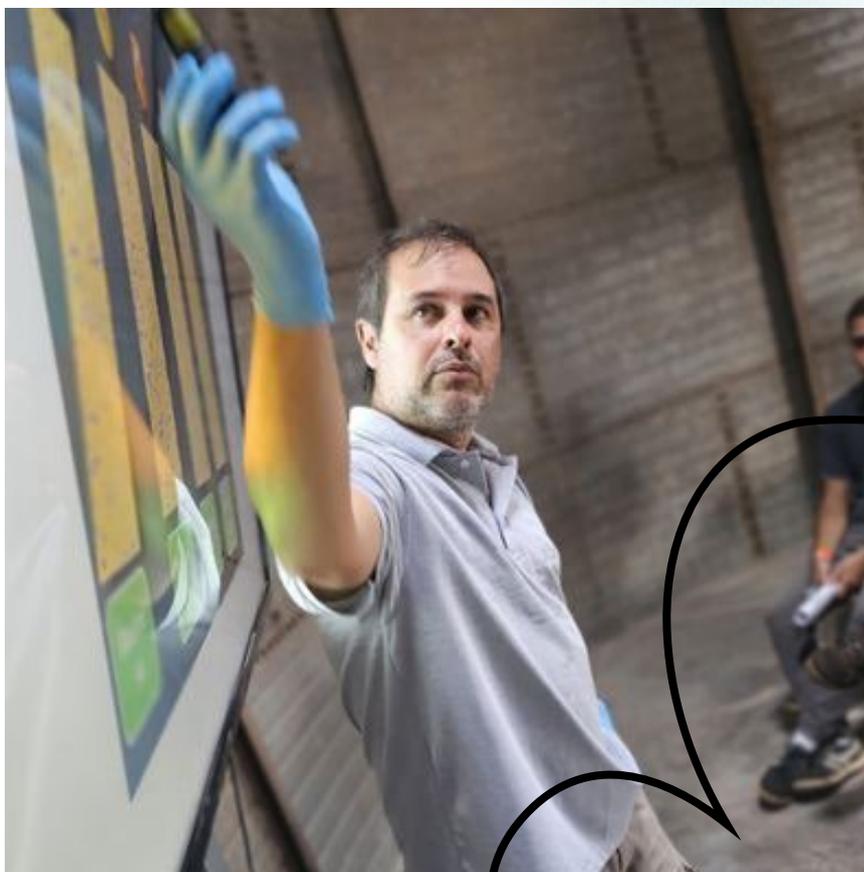
¿Esto por qué sucede?

Porque la dureza influye en cómo se van a comportar muchos productos en el tanque. Una dureza elevada interactúa, por ejemplo, con los herbicidas de fuerte reacción ácida y le quitan dosis porque forman nuevas sales, cuando el herbicida entra en el tanque de aplicación se disocia y como está en una carga muy fuerte negativa en un momento de esa disociación puede interactuar con el calcio o magnesio que son de carga positiva, entonces forman una nueva sal insoluble que no estará disponible para hacer el efecto herbicida justamente, por eso es importante controlar la dureza.

Cuando estamos arriba de las 200 ppm (partes por millón), tenés que plantearte seriamente bajar esa dureza, y cuando estás por arriba ya de las 350 ppm, esa dureza puede seriamente influir en una mayor proporción de corte.

¿Cómo ves la posición de los productores respecto al tema agua?

Es algo que todavía hay que trabajar bastante, cuando doy las capacitacio-



nes y pregunto quién en los últimos 10 años vio un análisis de agua, siempre es el 4 o 5% los que levantan la mano. Hay gente muy prolija que hace análisis de agua todos los años, cirujano hay en todos lados, pero gente que no le da tanta atención lamentablemente hay en mayor proporción.

Tenemos que tratar siempre de que las aguas que usamos para aplicación de fitosanitarios estén por debajo de las 200 ppm de dureza, si logramos estarla por debajo de las 200 partes vamos a tener aplicaciones seguras desde ese punto de vista.

¿Y el pH, hay que controlarlo?

Para mezclas, hay que controlar muy bien el pH. El tema es que hoy el glifosato no juega solo este partido, hay un montón de productos químicos a los cuales un pH muy ácido no les gusta, por ejemplo, la atrazina trabaja un pH cercano a 7, cuando vos la llevas a un pH muy ácido, esa acidez misma hace que la atrazina pierda cargas positivas, ya no se repelen entre las moléculas de por lo tanto se aglomeran y se van para abajo muy rápido, eso es corte.

¿Y hay que bajar el pH del agua en el tanque antes de ingresar los productos?

El descenso del pH en el tanque tiene que ser paulatino, no hay que pensar en acidificar de entrada sino corregir dureza, tenés dos opciones, o utilizas un corrector con un buffer de pH o si no tenés un corrector con buffer de pH hay que dividir la dosis.

Por ejemplo, tenes un agua que tiene 8,3 de pH, vos le agregar la dosis completa (para todo el volumen del tanque) del corrector y el pH te baja 6,7 estaría perfecto, pero el tema es que empezás a cargar los fitosanitarios con poca agua, si vos ponés la dosis completa de este corrector con un cuarto de agua el pH te baja 2,8, terriblemente así. Entonces qué hay que hacer, dividir la dosis: si son 9 litros, ponés 3 litros, agregas agua, empezás a agregar los productos, pasás la mitad del tanque, 3 litros y al

final 3 litros de nuevo. Esto es importante, nunca, pero nunca tenemos que bajar el pH del agua a lugares muy ácidos previo al ingreso de los productos. Manejamos dureza y manejamos pH, dureza quitando la dureza por debajo de 200 partes por millón y el pH no acidificando de entrada, eso funciona.

¿Y qué papel juegan los Adyuvantes?

Los adyuvantes nos van a dar una gran mano, algunos tienen una función muy fuerte de emulsionante, o sea crean puentes entre las moléculas para ayudar a mezclarlas y la palabra técnica correcta es surfactante- producto de acción en superficie - y hay surfactantes que son muy buenos emulsionantes; hay surfactantes que no. Los que son buenos emulsionantes nos ayudan a mezclar fitosanitarios dentro del tanque de pulverización, dan una mano "hermanando" sustancias para que luego queden bien distribuidas. Por ejemplo, ayuda a mezclar bien el aceite con el agua.

¿Aquí entran en juego los compatibilizantes?

Si, porque también podemos necesitar los compatibilizantes de mezclas, estos están formados por un emulsionante más un buffer de pH, porque cuando hay pH muy ácido algunas cosas empiezan a formar sales por ionización, entonces qué hace el buffer de pH, levanta el pH y lo lleva a un lugar donde todos se sienten más cómodos. Por ejemplo, un corte clásico es glifosato y 2,4-D; glifosato sal potásica y 2,4-D sal amina, y estos no se quieren, y muchas veces es aplicable pero ya está cortado, porque cuando vos ponés un glifosato y un 2,4-D y se pone turbio, ya está cortado. Cuando lo ves turbio es que ves cristales, y si está el cristal quiere decir que se cortó.

Entonces los compatibilizantes de mezcla hacen dos cosas, tienen un emulsionante y un buffer de pH, y esa conjunción hace que al emulsionar y levantar el pH, quede cristalino, dos líquidos solubles están como tienen que estar,

solubles en forma líquida, sin cristales.

Los emulsionantes o los compatibilizantes de mezcla, tienen variada calidad?

Con respecto a esto me gustaría dar un mensaje: Soy muy crítico con esto, y severo, no acepto que vengan con un producto que no esté inscripto en SENASA, hay ciento y moneda empresas inscriptas en SENASA, no me acuerdo el número exacto, pero hay más de 500 en el mercado vendiendo adyuvantes. Si es una empresa que no está inscripta en SENASA, directamente corto la relación ahí, porque al menos si están inscriptas en SENASA tengo un respaldo que un organismo comprobó ese producto, eso es muy importante, entonces siempre hay que utilizar adyuvante inscriptos en SENASA.

¿Cómo vamos agregando los productos herbicidas en este caso, dentro del tanque, y ahí debemos tener en cuenta dos cosas, solubilidad y formulación?

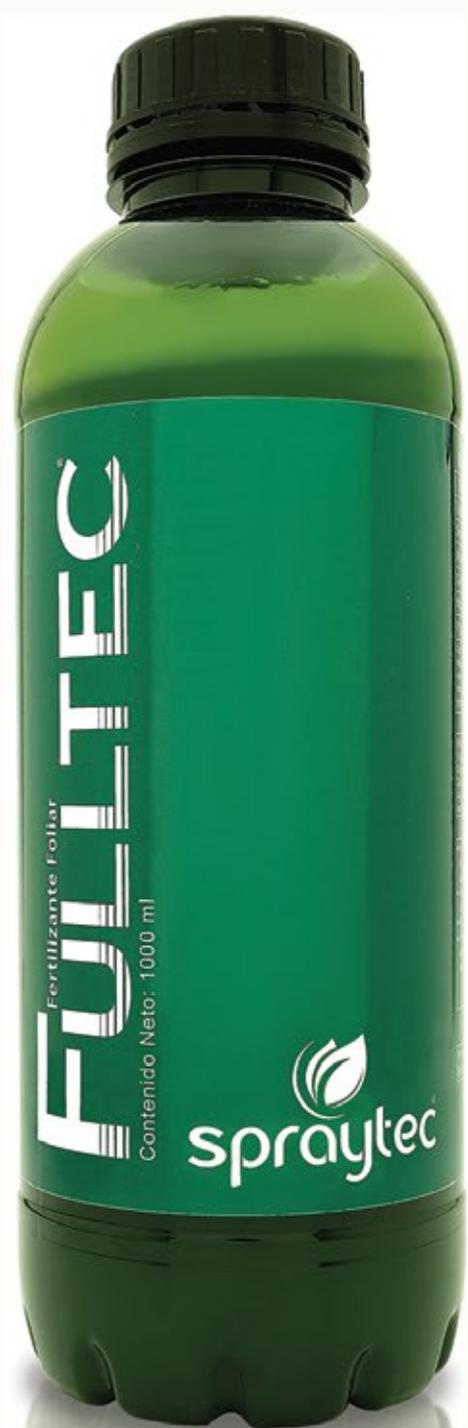
Siempre se agrega al tanque de lo más insoluble a lo menos soluble, y otra regla es agregar desde lo más básico a lo más ácido, porque no se debe acidificar de entrada.

Siempre doy este ejemplo en todas mis charlas, vos agregas el glifosato sólido primero porque justamente es sólido, pero por lo general tiene un pH muy ácido entonces hay algunas combinaciones donde si vos ponés primero el glifo sólido para que se disuelva bien, te baja rápidamente el pH y hay productos después que trabajan un pH 6 a 7 que no les gusta y ya se cortan por la acidez a la que sometiste al medio, entonces qué es mejor, poner lo básico primero y el glifo sólido al último (humectándolo previamente en un tacho o algo por el estilo) y ponerlo al final, porque baja muy rápido el pH.

¿Las dos reglas son importantes por igual?

Si...regla número 1: agregamos de lo más insoluble a lo más soluble; regla





Pasate al N° 1



spraytec[®]

www.spraytecargentina.com



“Por lo general las aguas más complicadas desde la temática de cortes son las de dureza alta”

número 2: agregamos de lo más básico a lo más ácido y si tengo que elegir entre las dos reglas voy primero por la regla número 2, lo más básico primero - de última esto va a ir al final, lo humectas antes y ya lo tiramos humectado - para que se disuelva mejor. Una tarea muy recomendable es hacer las pruebas de premezcla a las proporciones que vamos y en el orden que deberíamos estar.

Contanos un caso concreto de aplicación y cómo resolver situaciones imprevistas sobre la marcha

Este es un caso de aplicación real que me pasó el año pasado, un productor de la zona de Villegas, en el mes de agosto estaba aplicando y se le cortaba la mezcla. Eran 7 productos químicos fitosanitarios. El punto era cómo saber en qué orden ponerlos, y acá el punto es armar grupos, uno que trabaja entre 7 a 5,5 PH y dentro de este grupo que trabaja un pH similar ahí lo acomodo por solubilidad, pongo lo más sólido a lo más líquido; después armo otro grupo que en este caso es el grupo de productos que trabajan con una acidez menor a 5,5, y dentro de este grupo los rodeno por solubilidad nuevamente. Es más tedioso, sí, sin lugar a duda, pero redundante en mayores beneficios

¿Y cómo va la carga?

El corrector primero con algo de agua después va el adyuvante que va a ayudar en la mezcla y después siempre hay que dejar un mínimo de agua, a mí me gusta recomendar mitad de tancada o un poquito menos (si va la tancada completa). Luego va el grupo de los productos que trabajan a pH entre 7 a 5,5 (ordenados por solubilidad entre ellos), posteriormente agregamos más agua y al final los productos que trabajan a pH menor a 5,5 (ordenados por solubilidad entre ellos).

¿Cómo ves a nuestro país en cuanto a aplicación de fitosanitarios?

Argentina es el país que mejor aplica los fitosanitarios en el mundo, y eso que no es que tenemos la última tecnología!. Tenemos una inventiva muy grande que nos ha llevado a maximizar la eficiencia de la cantidad de gotas que conseguimos por centímetro cuadrado, según el objetivo, con la menor cantidad posible de agua dentro de límites razonables.

¿Por qué decís límites razonables?

Porque hoy hay mezclas muy complejas. Y como estamos metiendo varios productos dentro del tanque, tampoco lo podemos hacer con muy poca agua. Entonces, hoy estamos más o menos acomodando todo entre 50-60 litros de agua por hectárea, en donde tenemos una buena concentración de productos y nos permite aplicarlo bien.

Las tecnologías no son una limitante a la hora de hacer bien nuestro trabajo

Debemos ser uno de los pocos países en el mundo que mejor manejamos esa balanza de cantidad de gotas, tamaño de gotas y volumen de agua a utilizar. Somos los más eficientes en el mundo. Tenemos buenas tecnologías, pero podrían ser mejores. Hoy podríamos tener un recambio de maquinaria más grande. Podríamos estar importando cosas que hay en el mundo de detección por cámara, de maleza, etc. ya llegarán, le tengo fe.

¿Y en cuanto a maquinarias?

Hoy tenemos máquinas pulverizadoras muy buenas. Hay gente que se especializa para aplicar, que son los contratistas. En ningún lugar del mundo tenés esto. Si hay algo que deberíamos mejorar es la tarifa para que el contratista se pueda dedicar más tiempo al lote, la verdad es que las tarifas de los contratistas están un poquito por debajo de lo

que deberían cobrar y buena parte se están descapitalizando.

Si uno realmente se pone a hacer las cuentas y le pagas un poquito más al contratista, mejoras de una forma terrible la eficiencia y lo licúas a ese costo y no te das cuenta de que mejoraste la eficiencia. Es una inversión considerable para que el tipo te haga un trabajo mucho más prolijo. Porque el objetivo del tipo, al fin y al cabo, es hacer hectáreas.

¿Qué papel juegan las AgTech o los Programas como FieldView?

Fundamental, porque cuanto mejor sea la prescripción del lote, mejor será la labor a campo. Se traduce a cuál pulverizadora es mejor, por decirlo así en criollo, el manchoneo que vos podés hacer del lote o la aplicación en específico. Hoy estamos haciendo aplicaciones de verde sobre verde.

El día de mañana, sin lugar a duda, lo vamos a hacer diferente, todas las empresas de la mano de la inteligencia artificial le van a enseñar a esos equipos a identificar la maleza. Y si tienen los sistemas instalados en la máquina, le va a ordenar dosis, mezclas y demás detalles.

¿Crees que todo será más eficiente y seguro?

Hoy te diría que cada vez estamos siendo más seguros y verdes. Aquellos productos que tienen un índice de impacto ambiental muy alto, ya no se recomiendan, nadie quiere usarlos. Hoy hay mucha conciencia, y tenemos muchas herramientas para manejarlo. Hoy el sistema de aplicación cada vez va mejorando y mejorando, haciéndose cada vez más seguro. En eso no te preocupes. Hoy tenemos gente que sabe regular muy bien la pulverizadora, y sabe hacer aplicaciones muy específicas. ●

Gracias Mariano!



DONMARIO[®]
S E M I L L A S

#INNOVARJUNTOSRINDE

EL MAÍZ **DONMARIO VIENE** **PISANDO FUERTE**

Esta campaña elegí híbridos que se adaptan, resisten, rinden. Te ofrecemos una opción para cada región y plan de siembra. **Elegí DONMARIO**

Consultá nuestro
porfolio completo en

www.donmario.com



Maíz, enfrentando la chicharrita de cara a la campaña 2024-2025

La campaña de maíz cerraría con gran volumen, al menos en los papeles. El USDA y la macro argentina ponen cierta volatilidad al mercado.

Por: Sebastián Salvaro, Co-Founder y Director Simpleza SA

En el desarrollo de un exhaustivo análisis del mercado de Maíz, es clave comenzar por lo que viene siendo prometedor, la **oferta mundial**.

En primer lugar, el mes de julio y sobre todo en las últimas tres campañas, nos tiene atentos a qué pasa con las cosechas de maíz tardío tanto en Brasil como en Argentina, principales jugadores del comercio internacional. Esta campaña además tiene de condimento los posibles efectos o no de la Chicharrita, que claro está, en algunas zonas de los dos países se ha hecho notar recortando volúmenes de producción. Por supuesto que el impacto en los precios ha sido positivo, pero al arribar datos de cosecha en el global, éstos no están siendo tan malos.

Brasil

En el caso de la cosecha de Brasil, está ya avanzada en más de la mitad de la superficie de Maíz Safrinia y en general son buenos los resultados -han hecho desbordar las plantas de acopio teniendo que acopiar granos al aire libre - algo que es normal para esos lugares en años como estos; también es cierto que el productor hasta antes de la devaluación del Real de fines de junio y principios de julio, no vendía y no tenía buen flujo de mercadería.

El dato fuerte es que el USDA de julio informó un volumen de 122 mill de tn de este país y confronta contra datos de la Conab de 115 mill de tn, pero igualmente con gran producción.

Argentina

En el caso de Argentina, los informes de avance de cosecha sobre el total, según la Bolsa de Cereales, es del 62,9% de la superficie con una proyección de 46,5 Mill de tn de producción, recorte afectado por lo antes comentado de Brasil y un golpe fuerte de calor durante el mes de enero, lejos está el dato del USDA que informó un volumen de 52 mill de tn para el cierre de la campaña 2024-2025.

Cierre de campaña 2023-24

En resumen, el cierre de la campaña 2023-2024 tiene un volumen de producción generoso si por supuesto agregamos al resto de los países productores dejando un saldo de 1225,45 mill de tn según los datos del USDA del mes de julio 2024.

Con lo antes dicho, podemos confirmar que el abastecimiento de Maíz al mundo no tiene grandes problemas en las posiciones disponibles y las futuras más cercanas. Lo que sí ocurre es que, según países, vemos que el productor sigue con intenciones de vender menos.

Siguiendo con el foco en Sudamérica, Brasil viene comercializando regular, excepto las últimas semanas que avanzó como consecuencia de la devaluación del Real que al momento de escribir esta nota esta variable frenó, y sigue poniendo en jaque la cadena de pagos, ya que la expectativa de mejores precios o tipo de cambio son mayores a las sanciones tenidas por lo menos en el caso de los productores.

La cadena de distribución es la que está con balances negativos y posiciones financieras de gran preocupación. En el caso de Argentina, si bien el avance de la Ley de Bases se concretó - lo cual despejaría algunas incertidumbres respecto a tipo de Cambio, tasas de interés e inflación, por lo menos en el corto plazo - el productor sigue teniendo la expectativa de que estas variables jueguen a su favor - puntualmente la salida del Cepo - donde en caso de unificación el incentivo o el premio de esperar es grande.

Julio también es un mes donde aparecen ciertas confirmaciones de cara a la campaña 2024-2025 esencialmente donde EE. UU. ya nos aleja del dato de cuánta área se sembró y cuál es el estado del cultivo a la fecha. A nivel de precios en Chicago se ve que la prima climática no la tiene este año y eso es producto de los datos publicados por el USDA en donde en términos globales prácticamente sería una campaña

similar a la anterior, con un saldo de producción de 1224 mil de tn y con poco recorte o casi nulo de los principales países productores y exportadores - menos Ucrania que estaría un 10% por debajo del año anterior-

Lo que resta es ver qué pasa con el clima en el estado más crítico del cultivo, y los pronósticos no son tan favorables en EE. UU., existe la posibilidad de que veamos en el mes de julio y agosto un mercado climático que hasta aquí no pasó. También es cierto que la duda respecto a la campaña que viene es potencialmente qué van a hacer respecto al área de siembra países como Brasil y Argentina, influenciado por las cuestiones productivas, pero también por un nivel de precios menor al inicio de las campañas anteriores.

Respecto a la demanda, vemos que en el caso de lo forrajero, está el mundo abastecido tanto de maíz como comentamos antes pero también de trigo y cebada que son los que apuntalan este tema a nivel mundial. El dato más interesante de la coyuntura ha sido el que informó el nuevo gobierno de México, donde la presidenta electa, Claudia Sheinbaum, confirma que se enfocará en el autoabastecimiento de Maíz blanco para consumo humano, lo cual le da tranquilidad al mercado de exportación de EE. UU. para el maíz de consumo animal ya que es su principal proveedor.

Cierre

Para concluir, las fuerzas alcistas del mercado cuesta encontrarlas en los fundamentos de este al menos en lo que hace a los datos actuales, por supuesto que resta recorrer todo un año donde como comenté, falta definirse países como el nuestro. Lo que sí está claro respecto a los precios es que cuando miremos a Argentina, tanto en los precios FOB como en el FAS, son interesantes para tomarlos ya que tienen premios respecto de lo que nos deberían pagar. ●



PROFERTIL

ALMA DE POTRERO

DONDE NACE LA **PASIÓN** QUE NUTRE A NUESTRA TIERRA

Potenciamos los cultivos de quienes producen
con audacia y pasión.



El enemigo silencioso del maíz

La guerra continental
contra *Dalbulus maidis*

Por: Mauricio Varela – Carlos Vidal



Primeras Señales de alarma: Brasil y Colombia

Dalbulus maidis, conocido como la “Chicharrita del Maíz”, es un pequeño insecto que ha causado una crisis agrícola en América Latina, afectando la productividad y calidad de las cosechas de maíz en Brasil, Colombia y ahora Argentina por su condición de eficiente vector de enfermedades. Una de las primeras explosiones poblacionales de la plaga se observó en Brasil, en el estado de Paraná, durante la campaña agrícola de 2018/2019. Este insecto transmite patógenos tales como *Spiroplasma kunkelii*, Maize Bushy Stunt Phytoplasma, Maize Rayado Fino Virus y Maize Striate Mosaic Virus, que solos o en combinación son responsables del “complejo del achaparramiento o Corn Stunt Spiroplasma Complex”.

La situación se agravó en la campaña 2020/2021, cuando esta chicharrita se detectó en el 48% de los municipios muestreados en Paraná, lo que llevó a un aumento del 984% en el uso de insecticidas. Diversas instituciones en Brasil adoptaron un manejo integrado de plagas (MIP), que incluía la eliminación de plantas espontáneas, sincronización de la siembra, uso de cultivares tolerantes y tratamiento de semillas con insecticidas. En 2022, Epagri en Santa Catarina lanzó el programa “Monitora Milho SC”, instalando puntos de monitoreo para rastrear la población de la chicharrita y su infectividad.

En la última campaña, la infestación en Brasil aumentó casi un 200%, con algunas regiones capturando hasta 400 insectos por trampa, lo que puede reducir hasta el 80% de una cosecha. La preocupación principal es el “puente verde” es decir, la presencia continua de hospederos en diferentes etapas de desarrollo.

Simultáneamente en Colombia, la situación también resulta preocupante en regiones como Tolima y Huila. Desde 2016, el Instituto Colombiano Agropecuario - ICA ha estado gestionando esta crisis, realizando monitoreos y análisis de laboratorio que confirmaron la presencia de fitoplasma en los tejidos vegetales y en los insectos. Las pérdidas de producción llegaron al 50% en algunos casos, destacando la necesidad de regulaciones estrictas y buenas prácticas agrícolas.

Impacto en Argentina

Hasta la última campaña, Argentina se había mantenido relativamente a salvo de los estragos causados por *Dalbulus maidis*. Sin embargo, la situación cambió drásticamente en la campaña 2023/2024. Los productores se encontraron enfrentando una plaga que amenazaba con devastar sus cultivos de

maíz. Un informe de la Bolsa de Cereales de Buenos Aires (BCBA) reveló que la producción de maíz se redujo en 4,5 millones de toneladas respecto a las proyecciones iniciales debido a esta plaga, con pérdidas económicas estimadas en 800 millones de dólares.

La entonces Secretaría de Bioeconomía -actual Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca- relevó los daños producidos por la enfermedad del achaparramiento del maíz. La Dirección de Estimaciones Agrícolas confirmó que el daño podría alcanzar entre el 8 y 12% de la producción nacional de maíz. El impacto fue especialmente severo en los departamentos del centro de Santa Fe, Córdoba y Entre Ríos, donde se observó un incremento significativo de la plaga desde diciembre de 2023. La disminución de heladas, el escalonamiento de las fechas de siembra y el control deficiente de plantas hospederas pudieron contribuir a este aumento. La superficie afectada podría ascender a 360.000 hectáreas.

Las plantas de maíz mostraron síntomas como enanismo, clorosis y manchas rojizas en las hojas. Las siembras tardías coincidieron con los picos de población de la chicharrita, agravando los daños. La explosión poblacional de este insecto no tiene precedentes, especialmente al sur del paralelo 30. Poblaciones extremadamente altas del vector, aun con bajos porcentajes de insectos infectados, pueden provocar epifitias (cuando una enfermedad afecta simultáneamente a muchas plantas en la misma región). Cada hembra puede poner hasta 600 huevos, y el vector puede cumplir múltiples generaciones por año, especialmente en el norte.

Las hipótesis sobre el origen de esta situación incluyen un invierno con menor frecuencia de heladas, mayor disponibilidad de maíz y un proceso gradual de incremento poblacional en el norte del país y en países limítrofes. Estos factores combinados sugieren un crecimiento gradual y un fenómeno de crecimiento exponencial y expansión geográfica que provocó un cambio en el nivel de abundancia del vector.

Los efectos del *Spiroplasma* se verán en el volumen y la calidad de la cosecha. Además de la calidad del grano comercial, habrá pérdidas en el valor forrajero del grano, afectando el alimento de vacas, cerdos y pollos, lo que resultará en una menor eficiencia de conversión maíz-carne.

¿La historia del “Mal de Río Cuarto” se puede repetir?

Detectada por primera vez en 1967, esta enfermedad causó estragos significativos, reduciendo casi un tercio de la producción nacional de maíz durante



la epidemia de 1996/1997. El virus responsable del MRC es transmitido por la chicharrita *Delphacodes kuscheli*. Este vector adquiere el virus al alimentarse de plantas infectadas y lo transmite de manera persistente y propagativa a nuevas plantas. Durante inviernos benignos, las poblaciones de chicharritas se multiplican y los vientos favorecen su dispersión hacia los cultivos de maíz.

MRC se manifiesta con síntomas específicos: enanismo, hojas malformadas, entrenudos acortados y espigas atrofiadas. Las plantas infectadas desarrollan enaciones, pequeñas protuberancias en las nervaduras de las hojas que son el síntoma más característico de la enfermedad. Durante la epidemia de 1996/1997, las pérdidas económicas alcanzaron los 120 millones de dólares. En las campañas sucesivas, aunque la incidencia del MRC fluctuó, la amenaza nunca desapareció completamente.

En 2006/2007, el MRC resurgió, favorecido por condiciones climáticas como sequías y la reducción de heladas. Los agricultores aprendieron que el manejo efectivo del MRC requiere un enfoque multifacético: adelantar las fechas de siembra, usar híbridos de maíz con mayor tolerancia genética al virus y aplicar insecticidas sistémicos en las semillas. Los investigadores del INTA y el CONICET han hecho avances significativos en la comprensión del virus del MRC, identificando proteínas claves para su replicación y proponiendo estrategias biotecnológicas para su diagnóstico y control.

El surgimiento de la virosis transmitida por *Dalbulus maidis* como una amenaza significativa para el maíz en Argentina presenta paralelismos con la historia del Mal de Río Cuarto. Ambas son enfermedades transmitidas por chicharritas, que han devastado los cultivos de maíz bajo condiciones ambientales favorables y prácticas agrícolas inadecuadas. La experiencia adquirida en la lucha contra el MRC resalta la importancia de la vigilancia constante y las estrategias integradas de manejo de plagas, principios que ahora es crucial aplicar para enfrentar la nueva crisis. La historia del MRC no solo ofrece lecciones valiosas



“En la última campaña, la infestación en Brasil aumentó casi un 200%, con algunas regiones capturando hasta 400 insectos por trampa, lo que puede reducir hasta el 80% de una cosecha”



sobre la gestión de enfermedades del maíz, sino que también llama a fortalecer el monitoreo, la investigación y la respuesta rápida ante nuevas amenazas, combinando conocimientos históricos y avances tecnológicos para proteger y asegurar la resiliencia de la producción de maíz en Argentina.

Un nuevo aliado: La tecnología a partir de la experiencia de la AgTech SIMA

En respuesta a la crisis agrícola en Brasil, SIMA, una AgTech argentina con presencia en el país vecino desde hace seis años, en colaboración con Bayer Brasil, inició en 2020 el proyecto “Escuadrón de Combate a la Chicharrinha”. Este proyecto tenía como objetivo crear una red colaborativa de monitoreo utilizando trampas tradicionales para proporcionar datos en tiempo real a los agricultores, permitiéndoles tomar decisiones informadas y rápidas. La estrategia inicial se centró en la instalación de trampas y la construcción de una red de monitoreo capaz de alertar a los pro-

ductores sobre la presencia de la plaga en sus cultivos.

Con el éxito inicial del Escuadrón, la necesidad de una solución más avanzada llevó a la exploración de nuevas tecnologías. Así, se desarrolló un proyecto ambicioso: crear trampas automáticas auto limpiantes equipadas con inteligencia artificial (IA) que no solo monitorearan la presencia de la chicharrita, sino que también proporcionararan datos en tiempo real. Estas trampas estarían equipadas con sensores avanzados y mecanismos de captura, capaces de registrar y analizar los datos de manera rápida y precisa, reduciendo la necesidad de intervención manual y aumentando la eficiencia del monitoreo.

Con el apoyo de la Cooperativa Agraria Agroindustrial y Bayer Brasil, se inició el desarrollo de estas trampas innovadoras. Utilizando técnicas de prototipado rápido, los primeros modelos tomaron forma. El algoritmo de IA pasó por una rigurosa fase de entrenamiento, con miles de imágenes de chicharritas recolectadas y anotadas manualmente para garantizar alta precisión en la identificación de los insectos. La plataforma digital de SIMA se expandió para integrar esta nueva tecnología, permitiendo a los agricultores monitorear sus cultivos en tiempo real a través de una interfaz amigable, accesible vía web y dispositivos móviles.

En 2024, se instaló el primer prototipo de trampa automática auto limpiante desarrollada por Neltume, una AgTech chilena dedicada al desarrollo de trampas automáticas para frutales, marcando un avance significativo en la lucha contra la chicharrita del maíz. Este informe

detalla la evolución de las actividades desde la concepción inicial del proyecto hasta el desarrollo e implementación de las nuevas tecnologías de monitoreo, destacando los impactos y las perspectivas futuras de esta iniciativa.

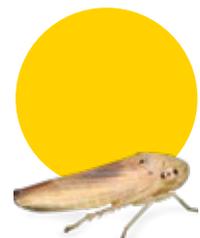
El proyecto, desde la concepción del “Escuadrón de Combate a la Chicharrita” hasta el desarrollo de la trampa autónoma, sirve como un ejemplo de cómo deben funcionar y ejecutarse los proyectos de agricultura digital: elegir la herramienta adecuada, trabajar sobre la cultura digital de los stakeholders y tener un plan de ejecución (piloto, análisis, escala). La unión entre SIMA, Cooperativa Agraria, Bayer Brasil y Neltume demuestra el poder de la colaboración y la innovación para enfrentar desafíos críticos en la agricultura, proporcionando un futuro más sostenible y productivo.

Lo que sigue en la batalla contra la plaga

Frente a esta crisis, todos los sectores públicos y privados del agro argentino, desde investigadores a técnicos y productores se vieron obligados a buscar soluciones rápidas y efectivas. Se enfatizó la importancia de implementar un manejo integrado de plagas, combinando el uso de insecticidas con prácticas agrícolas adecuadas. También se recomendó monitorear constantemente la presencia de la chicharrita y eliminar las plantas hospederas para reducir las poblaciones del insecto.

A medida que la situación se desarrollaba, se hizo evidente que el control de *Dalbulus maidis* requeriría un esfuerzo concertado y continuo. La comunidad agrícola se mantuvo en estado de alerta,

“Varias instituciones argentinas han unido fuerzas para establecer una red de monitoreo innovadora, capitalizando la experiencia de la plataforma SIMA”



BUNGE

Fertilizantes
Líquidos



ECO POWER

Nuevas soluciones para una agricultura más sustentable.

Las nuevas mezclas de SolMIX Eco Power con nitrógeno, azufre y zinc, suman la tecnología Armour™, un inhibidor temporal de la nitrificación que deja al nitrógeno disponible por más tiempo, maximizando su disponibilidad para la absorción por parte de tu maíz.

Mayor eficiencia con menor impacto ambiental.



Proyectá tus cultivos
con nuestra WebApp.
Ingresá en fertiapp.com.ar



Seguinos en Facebook e Instagram en [agro.expertos.Bunge](https://www.facebook.com/agro.expertos.Bunge)

Consultá en [bungeargentina.com](https://www.bungeargentina.com) el Agro Expediente más cercano a tu zona.

ARMOUR es una marca comercial de Koch Agronomic Services, LLC. Koch y el logotipo de Koch son marcas comerciales de Koch Industries, Inc. ©2024 Koch Agronomic Services, LLC



“La unión entre SIMA, Cooperativa Agraria, Bayer Brasil y Neltume demuestra el poder de la colaboración y la innovación para enfrentar desafíos críticos en la agricultura”

trabajando conjuntamente para mitigar los efectos de la plaga y proteger la producción de maíz en el futuro. La resiliencia y la cooperación se convirtieron en las principales herramientas para enfrentar este desafío, mientras Argentina buscaba recuperar la estabilidad en sus cultivos de maíz.

En respuesta a la creciente amenaza, varias instituciones argentinas han unido fuerzas para establecer una red de monitoreo innovadora, capitalizando la experiencia de la plataforma SIMA. Esta plataforma, conocida por sus avances y experiencia en el manejo de datos de plagas en Brasil y Colombia, será la columna vertebral tecnológica de esta iniciativa crucial para la agricultura argentina.

El proyecto "Red de Monitoreo Nacional de la Chicharrita del Maíz, *Dalbulus maidis*", tiene como objetivo general informar sobre la dinámica poblacional de los adultos del insecto y su porcentaje de infectividad en las principales zonas agroecológicas productoras de maíz

del país. Esta red se centrará en cinco regiones clave: el Noroeste Argentino (NOA), el Noreste Argentino (NEA), la Zona Centro, la Zona Núcleo y el Litoral. También es muy probable que la red se extienda a Uruguay.

La metodología del proyecto es exhaustiva y precisa. Cada una de estas regiones contará con un número fijo de puntos de muestreo: 100 puntos en cada una de las primeras cuatro regiones arriba mencionadas y 50 en el Litoral, sumando un total de 450 puntos de monitoreo en todo el país. En cada punto se instalará una trampa cromática amarilla pegajosa, monitoreada y cambiada cada quince días, para capturar adultos. Estas trampas se colocarán a un metro de altura del suelo y cubrirán un radio de acción de 100 kilómetros.

Además del monitoreo de la población de adultos, el proyecto incluye la evaluación de la infectividad estacional de estos insectos. En cada región, se recolectarán muestras de adultos para determinar su grado de infectividad mediante técnicas de PCR. Estas muestras se tomarán en cuatro épocas del año (otoño, invierno, primavera y verano) y se analizarán en el Centro de Bioinvestigaciones (UNNOBA - CICBA) para detectar la presencia de *Corn Stunt Spiroplasma* (CSS) y otros patógenos como el fitoplasma y el virus del rayado fino (MRFV).

La implementación de esta red de monitoreo es un esfuerzo coordinado por varias organizaciones, incluyendo AAPRESID, AACREA, AAPPCE, MAÍZAR e INTA, cada una de las cuales tendrá responsables regionales que supervisarán los puntos de muestreo y asegurarán la correcta recolección y envío de datos. La EEAOC (Estación Experimental Agroindustrial Obispo Colombes) actuará como coordinadora general, gestionando toda la información generada y asegurando su análisis y difusión. Este proyecto, con una duración prevista de tres años, representa un paso significativo hacia la vigilancia y el manejo de la problemática en Argentina. Con el respaldo de la tecnología y la colaboración de múltiples instituciones, se espera que esta iniciativa no solo mitigue el impacto de la plaga, sino que también establezca un precedente para futuras estrategias de manejo de plagas en la región. ●



 Cosechá resultados con **YaraVita™**
Fertilizantes foliares de alta calidad

¡Conseguí el plus que buscás esta campaña!





SUMMIT AGRO



Elegí la máxima calidad en Pyroxasulfone.

Somos pioneros en el desarrollo de Pyroxasulfone para que en tu campo tengas la mejor experiencia. Y los únicos en ofrecértelo de la mejor manera: con la calidad de la tecnología japonesa líder.

Por eso, para controlar gramíneas anuales y malezas de hoja ancha en soja y maíz, elegí Fierce. El nombre es **Pyroxasulfone**. El apellido, **Summit Agro**.



Summit Agro. Una empresa de Sumitomo Corporation.

PELIGRO: SU USO INCORRECTO PUEDE PROVOCAR DAÑOS A LA SALUD Y AL AMBIENTE. LEA ATENTAMENTE LA ETIQUETA

Las 31



avalian

Juan Pablo Migasso
Gerente Senior Sistemas de Cultivos de Basf



1- ¿Qué cosa no compartirías con nadie?

El postre.

2- De las tareas del hogar, ¿qué cosas no te gusta hacer?

Cambiar pañales y secar los platos. De lo primero no pude zafar.

3- ¿Con quién no irías ni a la esquina?

Tanto como para no ir ni a la esquina no sé, con alguien muy soberbio.

4- ¿Cómo te proyectas de acá a 10 años?

Disfrutando del laburo y de la familia. Ojalá como hace 20 años en este sector que me dio tantos amigos, el Agro.

5- ¿Mejor motivo para sonreír?

Jacinta, Antonia, Francisca y Justina (mis hijas). Todos los días son una aventura que siempre vale la pena vivir.

6- ¿Un referente en la vida?

Mi viejo (y mi vieja, obvio) pero con mi viejo compartimos la misma profesión y siempre fue una referencia.

7- ¿El gol de Boca que más gritaste?

El segundo de Palermo contra el Real Madrid en Japón para ser campeones el mundo, un sueño.

8- ¿Una marca?

BASF

9- ¿Un orgullo argentino?

Astor Piazzolla

10- ¿Qué título le pondrías al libro sobre tu vida?

Dato mata relato

11- ¿Tu mejor arma y tu peor debilidad?

Mejor arma: la empatía y el sentido del humor. Debilidad: Si me buscas me encontras fácil.

12- ¿Bancas el Congreso Aapresid en Buenos Aires?

Lo banco donde sea, pero me encanta en Rosario.

13- Si pudieras viajar en el tiempo, ¿a quién te gustaría conocer?

A mi abuela paterna, no la conocí.

14- ¿La voz, de quién?

De mi vieja, esas personas que te transmiten tranquilidad siempre.

15- De los avances tecnológicos, ¿cuál te sorprendió más?

La inteligencia artificial

16- ¿Obligado a hacerte un tatuaje, que te tatuarías?

Un escudito de Boca.

17- ¿Volver al pasado, pausar el presente o viajar al futuro?

Pausar el presente. Hay que disfrutar más el ahora y no pensar tanto en lo que paso y lo que puede pasar más adelante.

18- Si te ofrecieran tener superpoderes, ¿cuál elegirías?

Viajar en el tiempo como Marty McFly. ¡Fanático de Back to the future!

19- ¿Qué sentiste cuando te enteraste que venían 3 juntas?

Ni el que nos hizo la ecografía lo podía creer!!!. En el momento no entendés nada. Una de las noticias más lindas de mi vida.

20- ¿Un aroma que te remonta a dónde?

La colonia que ponía mi abuela Cuca en la almohada cuando me quedaba a dormir en su casa.

21- ¿Con que famoso te tomarías un café?

Carlos Bianchi

22- ¿Una empresa argentina que te sorprenda?

Mercado Libre

23- ¿A qué lugar de los que ya conoces volverías?

Al caribe, disfrutamos mucho en familia y volvería para disfrutar con nuevos integrantes.

24- ¿Cuál es para vos el mayor ídolo de Boca?

Martin Palermo, sin ninguna duda.

25- ¿Javier Milei?

Una persona con la gran responsabilidad de mejorarle la vida a todos los argentinos, ojalá lo logre.

26- ¿Algo que todos deberían tener?

Amigos y motivos para brindar.

27- ¿Horizonte A?

Una hermosa revista. Me encantaba hojearla cuando llegaba a la oficina en la versión papel.

28- ¿Qué argentino/a nos representa mejor en el exterior?

Lionel Messi un tipo respetuoso y educado que mantiene la humildad y sencillas de siempre. Un genio!.

29- ¿Flor Allub con una palabra?

Una palabra es poco. Mi complemento, mi mejor compañera de viaje en esta vida.

30- ¿Cometes con frecuencia algunos de los 7 pecados capitales?

Gula, cada vez que vuelvo a Tres Arroyos, a la casa de mis viejos.

31- Decime ¿Qué fue lo que no te preguntamos?

Nada, esta perfecto. Muchas gracias!



Con vos en cada
pequeño gran cambio.



avalian

COBERTURA MÉDICA



+ Ing. Agr. Guillermo Pugliese, Coord.
Técnico Pampa Húmeda Sur Bs. As Bunge Fertilizantes

Tecnología, nutrición e intensificación

Ubicada en la localidad de Tres Arroyos, provincia de Buenos Aires, "La Aurora" es un establecimiento agrícola -ganadero que trabaja 3000 hectáreas invirtiendo en una rotación intensiva diversificada y en una nutrición equilibrada, obteniendo campaña tras campaña excelentes rendimientos. **Guillermo Pugliese**, en plena campaña de soja y maíz comparte la estrategia productiva para lograr buenos resultados económicos rentables y sustentables.

Por: **Diego Peydro**
Director de AgroTV



“La Aurora” es una empresa agrícola ganadera con ciclo completo que trabaja 3400 hectáreas entre campos propios y alquilados. En el campo de El Carretero hay un gran crisol de cultivos que se manejan con impronta tecnológica y una nutrición precisa. Con suelos profundos, la empresa siembra dos tercios de la superficie con cultivos de granos gruesos y el resto con grano fino con excelentes rendimientos.

Guillermo, detallanos un poco sobre la zona, el campo y la labor diaria.

Estamos en una zona limitante entre Tres Arroyos y San Cayetano llamada El Carretero, Provincia de Buenos Aires. Es una zona de campos profundos que no es típico del partido, pero hay una zona de unas 15/20 mil hectáreas donde permite hacer cultivos de alta producción. Básicamente lo que uno puede hacer acá como agrónomo es lucirse, porque los rendimientos siempre son muy superiores, para eso es necesario una buena genética, el cuidado del agua y los fertilizantes.

Cuando uno cuida el agua, fertilizar es fácil, creo que el insumo que más respuesta tiene son los nutrientes. Uno puede tener un impacto importante con la genética, pero en el cultivo de maíz, la diferencia con nutrición puede ser hasta de 5,000 kg entre uno bien tratado y otro sin fertilizar.

“La Aurora” tiene dos partes muy marcadas, una cerquita de Tres Arroyos donde los campos son más heterogéneos con un poco más de tosca, y una zona privilegiada que pueden dar 6.000/7.000kg de trigo y más también, de hecho, hace 7 años hubo un rendimiento de 10,200 kg de trigo. Cifra que nos cuesta superar, pero eso se hace teniendo un plan de cultivo, desde la genética, el cuidado de las enfermedades y la nutrición.



En los últimos años y gracias al avance genético, ¿cómo viene creciendo la soja en la rotación y cómo ha sido la última campaña?

El cultivo de soja se hace sobre antecesoros de maíz, estamos en una zona que era muy girasolera pero debido a los precios o a la vulnerabilidad del girasol a las enfermedades, se ha pasado un poco más a soja, este año por lo menos. Los rendimientos son muy variables porque necesita bastante agua durante el ciclo del cultivo y estamos en una zona donde llueve poco. Los rendimientos van desde los 1000 a los 4000 kilos.

¿Qué aspectos influyen para lograr rindes?

El suelo es bueno, pero también influye el antecesor, que es maíz, el haber fertilizado muy bien el maíz es importante y todo lo que es genética y acompañamiento desde lo tecnológico, como el sistema precision planting, son cosas que suman y hacen al rendimiento final.

La fertilización residual durante el invierno muestra resultados estimulantes para la soja, un cultivo que exhibe respuestas positivas esta campaña.

Como pasa en el maíz, que antes se sembraba con 80,000 semillas y hoy se siembra variable, por ejemplo, en esta zona se siembra de entre 30.000 y 70,000 semillas dependiendo del ambiente. Con la soja empezamos a hacer lo mismo, estamos entre 200,000 a 400,000 semillas, con lo cual los kilos por hectárea son entre 40 y 55.

¿Cuáles son las densidades variables que están utilizando en el cultivo de soja?

Ésta que se está cosechando ahora es una 40R21 de DonMario, está en 3700 kg de promedio, con pisos de 3000 y techos de 4200, que para cómo se dio el año está muy bien. Estuvimos desde el 15 de marzo al 10 de abril sin lluvias y con bastante temperatura y el peso de 1000 granos cuando debería ser de 160 gr está de 130, con lo cual lo que uno se imaginaba en un momento cerca de 5000 está terminando aproximadamente en 3000, que no es para nada malo.

Según las limitaciones edáficas de este ambiente, ¿cuántas hectáreas están llevando adelante de maíz?

Hacemos alrededor de 700 hectáreas de maíz y acá si se divide en dos paquetes tecnológicos distintos, porque una cosa son los maíces para esta zona y otra los que son para los campos cercanos a Tres Arroyos, donde se siembran entre 20,000 y 45,000 semillas. Se usan híbridos principalmente de Dekalb y Tijereta. Y en “La Aurora” ya se puede apuntar entre 40,000 y 70,000, donde usamos Dekalb, Tijereta y también entra algo de Nidera. Después se acompañan con buenas dosis de fertilizante, son variables, entre 80 y 160 kg por hectárea y la fertilización nitrogenada todavía la



hacemos fija, es un tema que tenemos que mejorar porque estamos haciendo aproximadamente 450 kg de Solmix Zinc que son más o menos unos 120 130 kg de nitrógeno.

Guillermo, si tuviéramos que mencionar los hitos, ¿Cuáles fueron los que permitieron este salto en rendimiento de manera estable en las últimas campañas?

Me acuerdo en su momento hace unos 15 años atrás fue pasar de una sembradora común a una John Deere, después fue entrar con Solmix y después la agricultura de precisión. Y por supuesto que la genética ayudó un montón, hoy estamos en algunos ambientes profundos con rendimientos de 16-18 en seco, que es un disparate. Pero creo que el impacto más grande en la zona de Tres Arroyos lo hizo la variable en los campos someros. Antes sembrabas 60-80 mil semillas de maíz en esos campos y daba 2000/3000 kg, algún año de 6000.

Se estabilizó el rendimiento de maíz entre 7000/8000 kg y es más, hoy es de los cultivos más rentable, estamos en zona triguera y casi que el maíz es más rentable que el trigo. Tiene un problema, que después del maíz, deberías ir a una soja o un girasol y a veces no son los más rentables.

Con un manejo intensivo de maíz con barbechos limpios y mucha fertilización en campos con buena disponibilidad de fósforo, “La Aurora” cosecha muy buenos rindes de manera estable, Pugliese describe cómo llevan adelante el manejo variable por ambiente.

Específicamente en éste, un lote profundo que sale de un trigo candeal y soja de segunda, se tomó un muestreo completo de suelo. Nosotros estamos hablando de cuatro nutrientes, fósforo, nitrógeno, azufre y zinc. Ajustamos el nitrógeno para aproximadamente 11,000 kg de maíz, en fósforo lo hacemos muy bien porque lo hacemos variable, acá hay ambientes que van a dar 7000 kg y otros que van a dar 15000 o más, con lo cual el fósforo de 80 a 160. En nitrógeno deberíamos hacer lo mismo, tal vez

hay ambientes para 600 kg de SolMix y ambientes para 250, hasta ahora hacemos una sola aplicación, y la hacemos temprano, en esta zona no tenemos problemas de lavado. Eso es importante, hemos logrado con Solmix respecto a urea unos 550 kg, un Solmix Zinc le gana alrededor de 550 kg a urea, que es un montón de dinero.

¿Y cuál es el partido que juegan los micronutrientes como el zinc para lograr cosechar estos niveles de rinde? ¿Qué hace cada uno de ellos?

Yo me acuerdo hace 26 años cuando empecé a trabajar en esto, ni el azufre era importante en esta zona. La agricultura nuestra sigue siendo de balance negativo, con lo cual los nutrientes salen de la materia orgánica, de nuestro suelo, que cada vez está un poco más agotado, entonces empieza a entrar el zinc. Lo que hace específicamente es actuar en los procesos de elongación celular, con lo cual si lo pones temprano incentiva un buen sistema radicular para poder absorber mejor todos los otros nutrientes, entonces es importante.

¿Cuáles son las estimaciones de rinde que tienen para este maíz?

Pensamos que será entre 11.000/13.000 kg, siempre el dueño del campo me dice que quiere un poquito más, pero fue un año duro, donde en el periodo del cultivo llovieron 250mm, más lo que se hizo en diciembre. La recarga anterior no fue del todo buena porque el cultivo viene de soja de segunda -digamos se chupó un poco el agua de marzo y de abril - que son los meses de recarga.

¿Qué recomendaciones le podemos acercar al productor, cual es hoy la relación insumo-producto?

De a poco van bajando y va mejorando la relación, hoy tenemos una urea de cerca de 500 dólares con un trigo de casi U\$250, o sea, estamos hablando de dos a uno, una relación muy buena, imagínense que en esta zona la urea en el cultivo de trigo tiene un impacto de 1500 kg / 1800 kg, es un cultivo de invierno, el suelo no da nada porque está frío.

El nutriente que más impacta en el rendimiento es el nitrógeno, pero hay que hacer muy bien el trabajo con el fósforo, yo digo siempre que es la usina en la fábrica, es la que aprende y apaga a luz, está en todos los procesos energéticos y más en el invierno, en un cultivo que arranca con un julio muy frío.

El fósforo es importante, hoy estamos con un fósforo de cerca de 850 y un trigo de 250 casi 4 a 1 es la relación, no sé si es la mejor, pero ya es mucho mejor que la del año pasado, que estaba cerca de 5 a 1 y yo creo que de a poco va a ir mejorando, pero lo importante es que el cultivo pasó de ser poco rentable a ser rentable en un mes y medio. Subieron por distintos motivos o condiciones que pasaron en el mundo, pasó a ser un cultivo rentable y ni hablar si después entra una soja de segunda.

Con una mentalidad productiva diversificada y con objetivos claros “La Aurora” se convirtió en pocos años en un productor referente en Tres Arroyos. Pugliese comparte las ventajas de la cebada y los cultivos de colza y camelina en la rotación del sudeste.

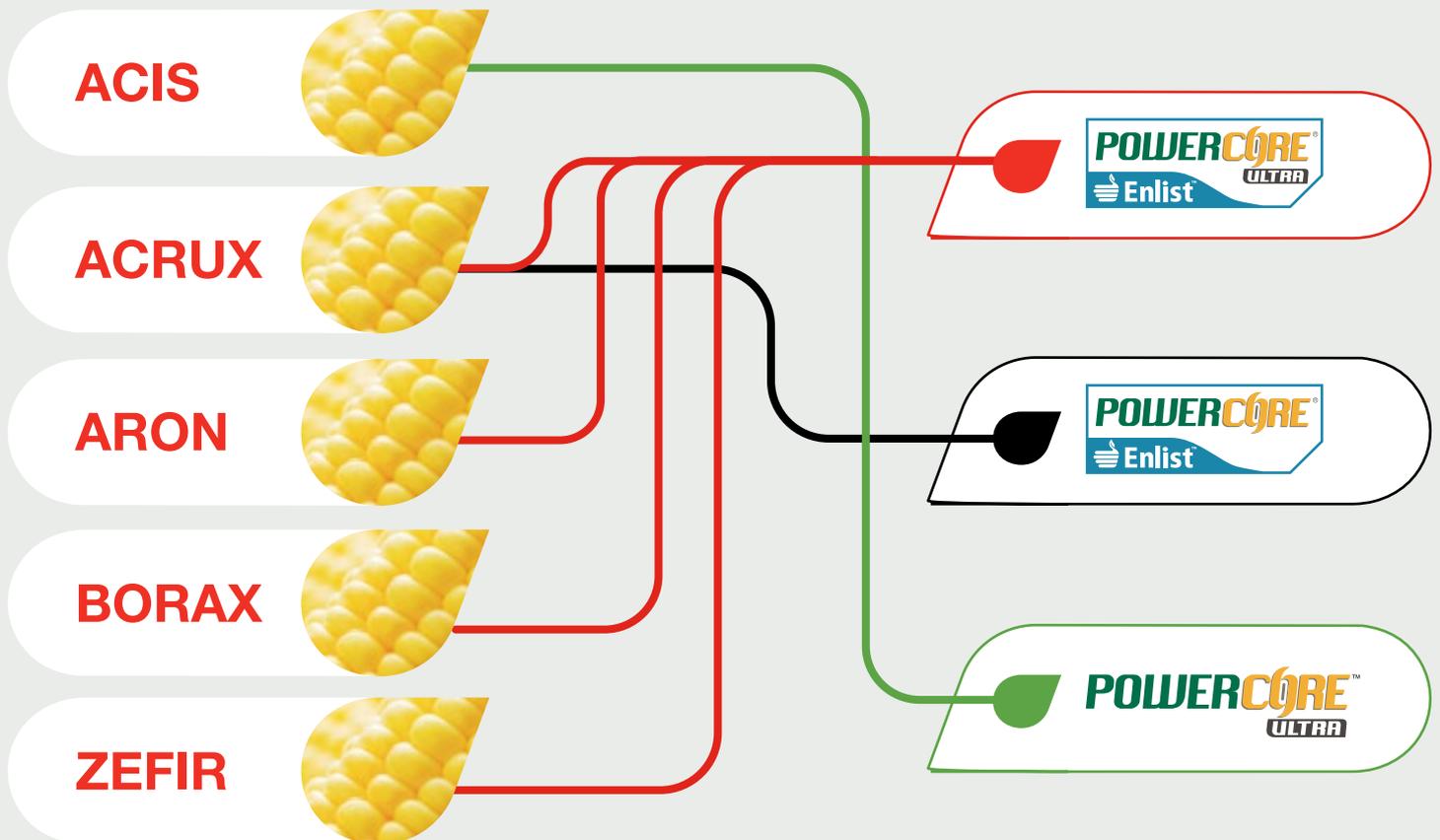
La gran ventaja de la cebada es que tal vez uno la cosecha 7 o 10 días antes y por 40 kg por día de soja es un lindo número extra.

De a poco está entrando la colza, la camelina, estamos trabajando con toda la línea de semillas que producen aceites y tratar de que no compitan con el consumo humano. Estamos en esa línea, venimos muy bien, lo importante es que los cultivos que le siguen a colza o camelina están respondiendo muy bien, es una buena alternativa productiva y es muy beneficioso también para la rotación, específicamente camelina porque acá en el sur de Buenos Aires después de soja vamos a trigo, pero en el norte del país después de soja va maíz; ese espacio que hay entre la soja y el maíz lo cubre muy bien un cultivo de servicio con renta como sería este y que además podemos hacer combustible para aviones. ●

Gracias Guillermo!

“El suelo es bueno, pero también influye el antecesor, que es maíz, el haber fertilizado muy bien el maíz es importante y todo lo que es genética y acompañamiento desde lo tecnológico, como el sistema *precision planting*, son cosas que suman y hacen al rendimiento final”

LÍNEA DE HÍBRIDOS NORD: UNE A CADA SEMILLA CON LA MEJOR TECNOLOGÍA.



#SeguíElRumboNord

@semillasnord

Descargar
Catálogo
2024/25:



PowerCore® Ultra Enlist: La tecnología multi-evento PowerCore® fue desarrollada por Dow AgroSciences LLC y Monsanto Technology LLC. PowerCore® y su correspondiente logo son propiedad de Monsanto LLC. Liberty® y LibertyLink® y sus correspondientes logos son marcas registradas de BASF.

PowerCore® Enlist: La tecnología multi-evento PowerCore® fue desarrollada por Dow AgroSciences LLC y Monsanto Technology LLC. PowerCore® y su correspondiente logo son propiedad de Monsanto LLC. Liberty® y LibertyLink® y sus correspondientes logos son marcas registradas de BASF. Enlist® es una marca registrada de Corteva® o una de sus empresas afiliadas.

PowerCore® Ultra: PowerCore® Ultra es marca registrada de Monsanto Technology LLC. Mir162 es un evento integrante de PowerCore® Ultra y su marca comercial es Agrisure Viptera®, propiedad y marca registrada de Syngenta Agro S.A. Liberty® y LibertyLink® y sus correspondientes logos son marcas registradas de BASF.

PowerCore®: La tecnología multi-evento PowerCore® fue desarrollada por Dow AgroSciences LLC y Monsanto Technology LLC. PowerCore® y su correspondiente logo son propiedad de Monsanto LLC. Liberty® y LibertyLink® y sus correspondientes logos son marcas registradas de BASF.

POWERCORE ULTRA Enlist LIBERTY LINK

POWERCORE ULTRA Enlist LIBERTY LINK

POWERCORE ULTRA Enlist Agrisure Viptera LIBERTY LINK

POWERCORE ULTRA Enlist LIBERTY LINK



APRESID 2024, el lugar donde
se escribe el futuro del agro

MARCELO

Torres

Se viene AAPRESID 2024, un Congreso con muchas novedades. Tuvimos la oportunidad de conversar con su presidente, **Marcelo Torres**, para que nos cuente cómo están viviendo la previa de este Congreso que será según su propio slogan “el lugar donde se escribe el futuro del agro”

Por: **Sebastián Nini**
Periodista

Marcelo ¿Cómo fue este último año de la presidencia de AAPRESID?

Bueno, fue un año lleno de actividad, lleno de desafíos para la institución, donde tuvimos que trabajar mucho, con entusiasmo, con oportunidades de corto y largo plazo, tanto locales como globales. Un año intenso, donde creo que el principal desafío es tener un buen balance entre una mirada estratégica de mediano y largo plazo, pero también tener los pies en la tierra y ver lo que está pasando hoy. Inclusive balancear respecto de la oportunidad que tiene la Argentina, de ser referente en la transformación de la agricultura global, por el nivel de avance y de adopción que tenemos en siembra directa, en rotación de cultivos, en uso de cultivos de servicios, respecto al mundo que tiene que ir en esa dirección. Pero repito, buscando siempre el equilibrio y el balance entre atender las urgencias del corto plazo y poder prepararse para capturar esta oportunidad.

¿Cuáles son las problemáticas que últimamente van surgiendo?

Estábamos haciendo un recuento el otro día, tenemos 167 productos técnicos este año. ¿Qué quiere decir 167? Se trata de problemáticas planteadas por el productor, trabajando en escenarios reales de producción. Mostrándolas, muchas de ellas, en 30 jornadas a campo que tienen que ver con las UPA.

Estamos involucrados en el tema más urgente, el achaparramiento del maíz y se-

guimiento de la población de chicharritas. Trabajando en la red de maíz también, en comportamiento de los híbridos respecto de chicharritas.

Es decir, son líneas de corto plazo, líneas inmediatas. También proyectando un poco qué pasa en el mundo en este contexto donde hay tanto foco puesto en el impacto ambiental y donde Argentina tiene una gigantesca oportunidad para capturar.

Hablando de preocupaciones, ocupaciones, miradas de largo y corto, obviamente en el corto, ¿preocupa la situación del agro argentino y del país en general?

Entendemos y vemos que hay acuerdo con el rumbo, pero manejar esta transición es complejo. Estamos para apoyar, y en esa línea también nos preocupa el avance de la labranza, que es producto también de esta mirada de corto plazo. También podemos entender que el productor se siente en un combate muy complejo y va avanzando como puede y a veces se pierde un poco la mirada del mediano y largo.

¿Qué desafío supone para Aapresid el avance de la labranza en el campo argentino?

Entendemos que la coyuntura es complicada, estamos absolutamente conscientes de eso. Respecto al avance de la labranza, creemos que ya en Aapresid estaba el instituto, un instituto de Aapresid, que esto promovía un poco la mirada, un poco no,

mucho, la mirada sistémica para poder atajar, atacar algunos problemas productivos como compactación, malezas, desde la mirada del sistema. Bueno, hemos reeditado el instituto Aprender con esta mirada, de dar respuesta al avance de la labranza, que estamos viviendo con preocupación en Argentina.

¿Qué novedades implicó esta alianza con Exponenciar para trabajar en el Congreso AAPRESID?

Aapresid tiene una historia repleta de alianzas. Siempre fue de construir redes y sinergias. Y bueno, estamos caminando el primer año junto a Exponenciar, donde hay aprendizaje de ambos lados. La cultura de, en este caso, los dos actores es bastante distinta.

Siempre se producen grandes oportunidades de sinergia, pero también hay un aprendizaje en cómo hacer esa sinergia, dentro de culturas muy diferentes. Aapresid, una organización de productores, con esa idiosincrasia; Exponenciar, con mucho expertise en la parte de organización de eventos de agro y que suma su gran capacidad de contacto con empresas, con gobiernos, nacionales, provinciales, locales.

¿Cómo se puede sinergizar estas dos miradas?

En algunos casos son muy similares, en otras diferentes, pero afirmo que Aapresid y Exponenciar logran potenciarse. Este año que tenemos el gran desafío de ir

“Hemos reeditado el instituto Aprender con esta mirada, de dar respuesta al avance de la labranza, que estamos viviendo con preocupación en Argentina”

a Buenos Aires y con un Congreso que, si uno toma los metros cuadrados involucrados, estamos cerca del triple respecto de nuestro último Congreso en Rosario.

Existe una mística alrededor de AAPRESID en Rosario en el mes de agosto. ¿Eso se sintió al decidir este cambio? ¿Cómo esperan suplantar esa sensación al asistente al Congreso?

La primera cosa para aclarar respecto de Rosario es que esta decisión no tuvo que ver con ninguna connotación negativa respecto de Rosario. Tuvo que ver con que ya la Institución tiene un mandato de itinerancia, de llevar la voz del Congreso, la voz de la comunidad agroalimentaria, a distintas plazas. Nos hemos ocupado de aclararlo en cada una de las entrevistas que hemos hecho. Inclusive esta decisión fue tomada antes de la alianza con Exponenciar. Es decir que Exponenciar tampoco tuvo que ver con esta decisión.

¿Cuál es la cantidad de inscriptos que se esperan?

Nosotros aspiramos a tener entre 8.000 y 10.000 asistentes, pensando desde luego en presencial independientemente de la gente que lo siga por streaming.

Este año también el streaming va a ser especial, va a ser un compendio de las charlas que se están dando, una síntesis, entrevistas, no va a ser como años anteriores que uno podía seguir en vivo la charla taller por taller - eso va a estar disponible en los canales de la institución una vez que termine el Congreso-

¿Qué cantidad de expositores se han sumado comparado con años anteriores?

Este Congreso que va a ser el triple de grande en superficie comparado con el último que realizamos en Rosario. Esa opción es importante porque podemos desplegar un montón de propuestas de todo tipo. Vamos a tener cerca de 150 empresas, contra cerca de 108 que tuvimos en Rosario. Esto es un crecimiento bastante grande y esa posibilidad la da una plaza y una sede, como es la Rural de Palermo, donde tenés más metros cuadrados por explorar. No quiere decir que esto no se pueda hacer en otros lados, por supuesto que sí. Habría que pensar en el caso de Rosario, de Córdoba, bueno, dónde podemos hacer un Congreso que tenga esta superficie, ¿no?

Mas allá de la decisión de cambiar la sede para este 2024, Buenos Aires ofrece una paleta de servicios mayor a la de Rosario. Esto es un plus, seguramente. ¿Los expositores lo

valoran a la hora de armar un evento propio en el marco del Congreso como suele ocurrir en Rosario?

Bueno, hablando de los servicios de la Ciudad de Buenos Aires respecto del interior, hay pros y contras, ¿no? Todos tienen ventajas y desventajas. Una ventaja de Buenos Aires es la conexión aérea más directa, lo que permite facilitar el acceso a algunos disertantes y asistentes tanto internacionales como nacionales.

En hotelería y gastronomía habrá una amplia oferta. Las empresas, al igual que en Rosario, van a hacer también lanzamientos particulares y en Rosario hay excelentes oportunidades, pero en Buenos Aires también, digamos, en eso vemos que las dos plazas son muy buenas.

¿Cuáles son las expectativas que tiene la organización? Hay muchas novedades como los Ejes temáticos del Congreso

Propongo hacer un recorrido por los ejes temáticos que presentará el Congreso, hay que aclarar que en cada uno de estos ejes hay un grupo de socios y equipos de Aapresid que trabajan en ver cómo se estructuran, qué charlas que se dan, qué disertantes se convocan, los paneles que se conforman, etc.

Los ejes son Productivo Ambiental, donde tenemos dentro de ese eje los sub-ejes de Agricultura Regenerativa, Manejo de Cultivos, Salud del Suelo y Cambio Climático, Sistemas Integrados Agrícola-Ganaderos.

En el eje social tenemos Comunicación y Educación, QUO VADIS, que es un espacio que nació en el 2008, cuál es nuestro proyecto de país, y cómo todos podemos contribuir a eso, invitar esa mirada de largo plazo, que vemos que en otros países, a pesar de cambiar de gobiernos con distintos signos políticos, a veces bastante marcados, hay un rumbo general bien definido, y creo que eso nos falta en Argentina,

seguramente esto se va a abordar en QUO VADIS donde vamos a hablar de representatividad, campo-ciudad, y nos parece importante también ver Desarrollo Federal.

Políticas Públicas es otro eje dentro de lo social; en el eje económico también vamos a hablar de Bioeconomía. En el eje tecnológico tenemos sub-eje Agtech y Digitalización, Maquinaria Agrícola, Biotecnología y Manejo del Agua. En la mayoría de estos ejes, siempre estamos invitando a que participen, como dije, socios, equipos de Aapresid, instituciones, facultades, el INTA, y también las empresas, porque creemos que las empresas tienen que estar en la discusión de estos temas.

La idea es entre todos construir una mirada respecto a los ejes que acabo de enumerar.

¿Para próximos años, la idea es seguir rotando las sedes, quedarse en Buenos Aires o volver a Rosario?

Este año se concretó la sede en el predio de la rural de Palermo, pero esto no implica que está decidida la sede de 2025. No tenemos ninguna decisión tomada todavía y no creo que lo hagamos hasta después del Congreso respecto de dónde va a ser la edición 2025.

Hay aspectos para considerar sobre Buenos Aires y el interior también. Aspectos positivos, aspectos negativos, fortalezas, debilidades, obviamente que hacer el Congreso en el Interior es más cómodo para un montón de productores, asesores, empresas que tienen su actividad económica en el interior del país, etc.

¿El interior productivo en el medio de la ciudad es muy significativo, no te parece?

Si, esta edición en Buenos Aires nos da la posibilidad de llevar la voz del interior, la voz del desarrollo federal a la ciudad. Entendemos la mirada, pero también creemos que es una oportunidad para llevar esto, ¿no? la pujanza, la fuerza, los valores que tiene muchas veces la gente que vive en el interior y trabaja en contacto con la naturaleza, llevar esta agenda a la gran ciudad, nos parece que también es una oportunidad. ●

Gracias Marcelo!



SpeedProtection

SERVICIO TÉCNICO

Reconocemos que nuestro servicio técnico es un activo invaluable. Implementamos **programas de capacitación** y entrenamiento adecuados para **mejorar las habilidades y competencias.**

RED COMERCIAL

PRODUCTOR

COADYUVANTES MULTIACCIÓN

Nos esforzamos por **desarrollar y comercializar** coadyuvantes de formulación compuesta que sean amigables con el medio ambiente.

FITOSANITARIOS

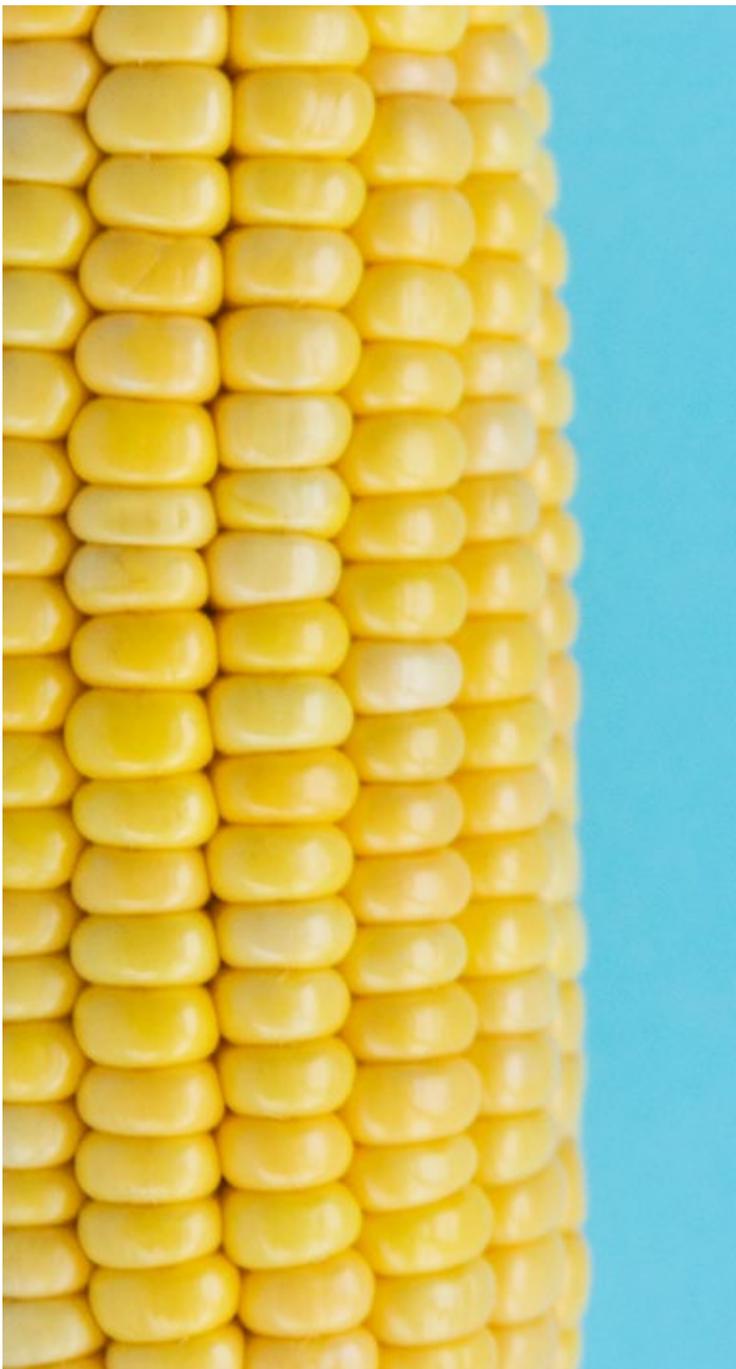
Contamos con la mejor y más variada paleta de productos del mercado, con el objetivo de **proteger el cultivo en todas sus etapas de crecimiento.**

SpeedAgro

Nutrición eficiente en maíz

¿Cómo hacerlo bien?

Por: Esteban Ciarlo ^{1,2} y María Fernanda Gonzalez Sanjuan¹
¹FERTILIZAR ASOCIACION CIVI ²FACULTAD DE AGRONOMIA DE LA UBA



Importancia del maíz en la producción argentina y en las rotaciones

La producción de maíz ha demostrado ser un cultivo altamente adaptable a distintas condiciones climáticas, lo que lo posiciona como un recurso crucial para garantizar la seguridad alimentaria en todo el mundo. En Argentina es cultivado en todo el país, pero es la zona central donde se concentra la producción de este cereal, que llegó en la campaña pasada a un área sembrada a nivel país de 8,9 millones de hectáreas y una producción de 47,5 Mt (Fte BCR), siendo el segundo cultivo en volumen producido, cercano a los 50 Mt de soja.

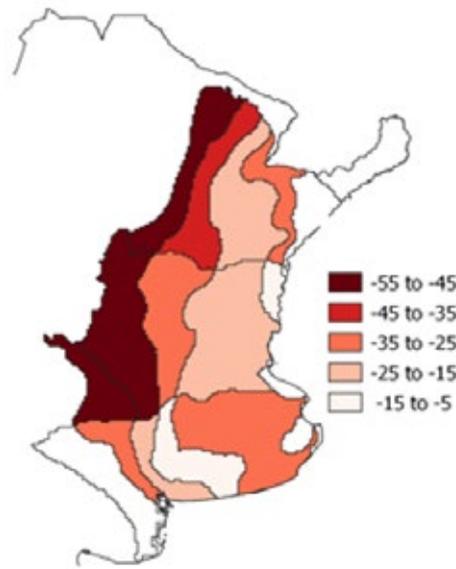
El cultivo de maíz es además muy relevante en cuanto al agregado de valor que es aplicado sobre los granos (proteínas animales, energía no fósil más un amplio abanico de aplicaciones industriales). Adicionalmente, su rol en la conservación del suelo es clave: su amplio desarrollo radicular contribuye a la formación de compuestos orgánicos precursores de la materia orgánica estabilizada, que le brinda al suelo y a los sistemas de producción que se apoyan en el mismo, un sinnúmero de beneficios y una estabilidad ante condiciones ambientales cambiantes.

En una época donde el secuestro de carbono parece ser la clave para mitigar el cambio climático, este gigante que entierra carbono y además nos provee de un producto esencial, que se transforma y es fuente de divisas genuinas, no debería ser limitado por las prácticas de manejo que aplicamos para producir. Sin embargo, en Argentina se observa una producción por debajo de lo alcanzable, debido en gran parte a déficits en la gestión de los planes nutricionales, lo que podría afectar hasta un 30% del rendimiento potencial alcanzable.

Con un ejemplo puede verse el balance parcial para el caso del nitrógeno (N exportado en grano - N aplicado), con un balance promedio negativo (déficit) de -35 kg N/ha para los cultivos de maíz (Datos entre 2017-2019).

Necesidades nutricionales del maíz

Más allá de los distintos usos que puede darse al cultivo, e independientemente de su tipo de siembra (tempranos vs tardíos), el maíz es un cultivo de gran tamaño que demanda una cantidad significativa de nutrientes para cumplir con sus necesidades estructurales y fisiológicas. Estos requerimientos deben ser satisfechos a través de una fertili-



Balances parciales (Reposición - Exportación) de N para el cultivo de maíz por zona. Fte: Monzón, 2023

zación planificada en base a evidencias previas y a determinados criterios para alcanzar rendimientos óptimos y granos de alta calidad.

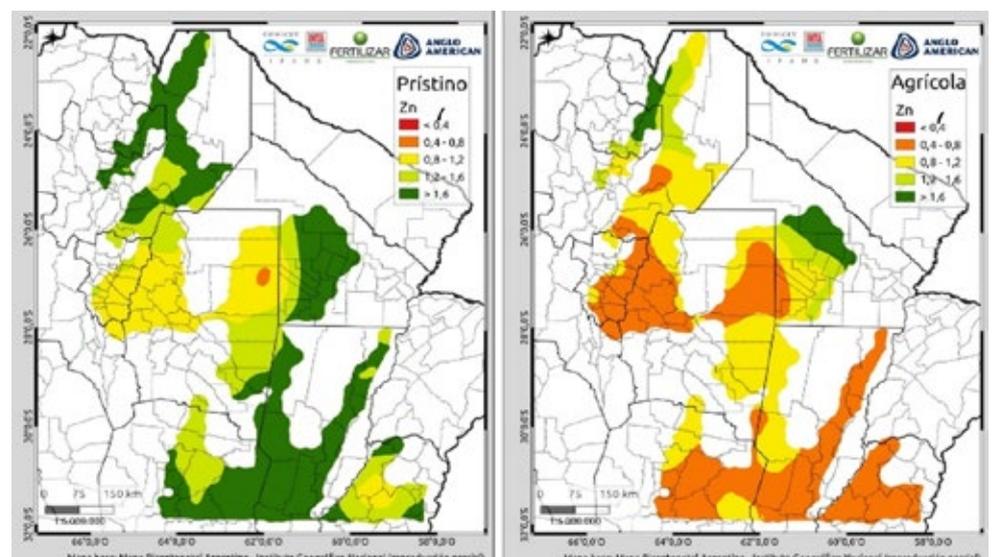
El cultivo de maíz requiere, cubrir los requerimientos de una amplia gama de nutrientes esenciales. No obstante, son algunos pocos, con algunas excepciones puntuales, los que generalmente restringen los rendimientos. En orden de relevancia éstos son el nitrógeno (N, siempre el más limitante), el fósforo (P), el azufre (S) y el zinc (Zn). En ese orden es que debe realizarse la planificación, considerando que la corrección de un elemento será mucho más eficiente en términos de producción, cuando se haya corregido la deficiencia de un

nutriente de jerarquía superior. Por otro lado, el potasio (K), aunque suele estar disponible en cantidad suficiente en muchas regiones, puede limitar los rendimientos en zonas específicas, como en el litoral argentino en provincias como Corrientes y Entre Ríos.

Un párrafo aparte merece el Zn, el principal micronutriente que restringe el crecimiento del cultivo. Aunque el Zn se absorbe en cantidades pequeñas, la oferta desde el suelo también es baja, especialmente en suelos arenosos, con bajos contenidos de materia orgánica, o con prolongada historia de uso agrícola. Esto hace que su disponibilidad tienda a ubicarse en niveles de deficiencia en muchas áreas de cultivo, tal como fue observado en un reciente estudio publicado por FERTILIZAR y el INTA en zonas del NOA y NEA argentino; este aspecto no debe ser soslayado ya que el Zinc es un nutriente clave para la alimentación humana.

El arranque es importante... diagnóstico inicial y fertilización de base

El primer paso para un buen comienzo es la correcta lectura del escenario nutricional. Para ello, la herramienta más útil y barata (aunque lamentablemente escasamente aprovechada) es la secuencia muestreo-análisis de suelos. En este sentido, deben evaluarse principalmente los contenidos de P extractable a 0-20 cm (Bray1 es el extractante más utilizado en los modelos) y de nitratos a 0-60 cm, en tres estratos de 20 cm. Los métodos analíticos para detectar zonas de posible respuesta para S



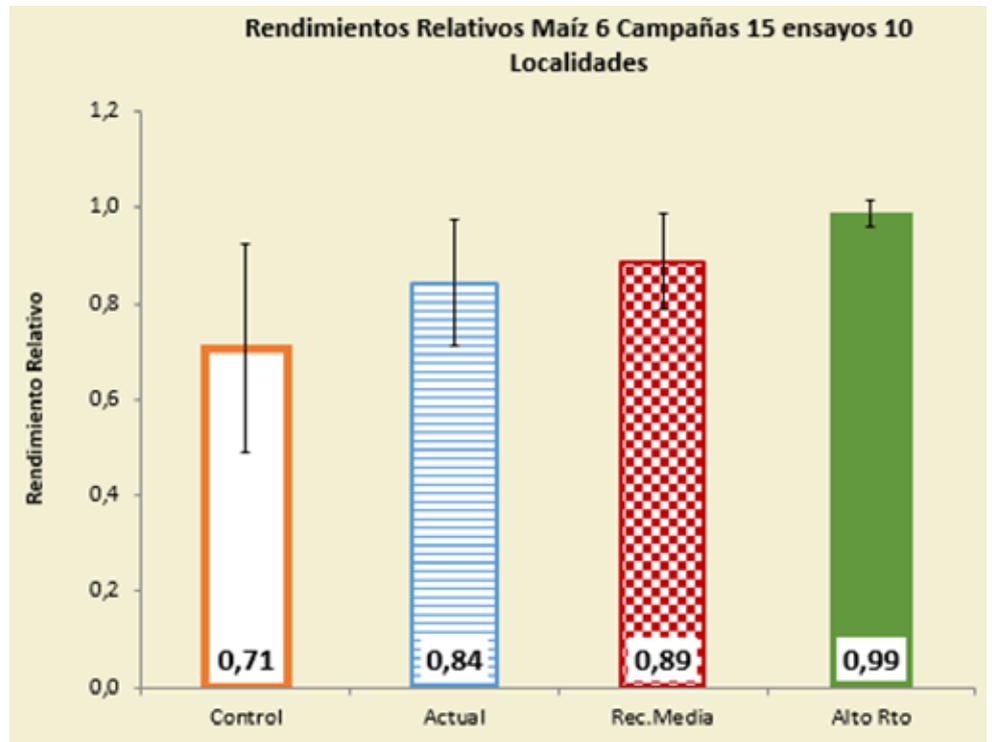
Niveles de Zn (en partes por millón o PPM) en distintas áreas productoras del NOA y NEA argentinos, en ubicaciones prístinas (no disturbadas) en mapa de la izquierda, y en sitios agrícolas con por lo menos de 10 años de historia productiva en mapa de la derecha. Fuente: FERTILIZAR-INTA 2024.

y Zn son más incipientes y con mayores fuentes de error, aunque ya existen modelos de respuesta con estos parámetros.

La oferta de nutrientes, no obstante, no se limita a lo que provea el suelo al momento de la siembra. Procesos como la mineralización de la materia orgánica son una fuente importante de nutrientes como el N y el S durante el ciclo del cultivo, especialmente en aquellos que crecen durante el verano como el maíz. En los últimos años se ha difundido ampliamente un método, la medición de NAN (Nitrógeno incubado en anaerobiosis), inicialmente desarrollado por profesionales del INTA-UNMDP, que permite predecir con muy buen ajuste la posible oferta por mineralización del N y del S, incluyéndose con éxito en los ajustes de los modelos de fertilización en maíz. Como referencia, cada unidad de NAN (amonio expresado en ppm) indica el aporte por mineralización de aproximadamente 3,5 kg de N por hectárea.

Al diagnóstico inicial le sigue la recomendación preliminar de la dosis de fertilización, que se basa en diferentes modelos empíricos, y en criterios o “filosofías” de aplicación para el caso de nutrientes poco móviles como el P. Esta aplicación de base puede realizarse toda a la siembra en caso de dosis medias-bajas; si las dosis son altas la logística demanda la aplicación de una parte del fertilizante previa a la siembra, al voleo en cobertura total o incorporada localizada.

Para ser concretos, si el objetivo de la aplicación de fertilizante es únicamente cubrir los nutrientes exportados, un cultivo de maíz requiere para cosechar 10.000 kg de grano por hectárea, 150 kg de nitrógeno, 30 kg de fósforo y de 15 kg de azufre y 270 g de zinc en dicha superficie. No obstante, la absorción



Rendimientos relativos del cultivo de maíz en la Red de Estrategias de Nutrición de larga duración. De izquierda a derecha los tratamientos presentan dosis crecientes de N y P, el tratamiento de Rec. Media incluye además S, y el de alto Rto, S y Zn (fertilización balanceada). Fuente: FERTILIZAR AC, 2023.

necesaria de estos nutrientes es aún superior a los valores de los nutrientes exportados, con proporciones exportado/absorbido (Índice de Cosecha IC) que varía entre nutrientes, siendo máxima para el caso del fósforo, donde 3 de cada 4 átomos de fósforo absorbidos son exportados en los granos. Entonces, para producir los 10.000 kg por hectárea de maíz, el cultivo precisa absorber alrededor de 220 kg de N, 40 kg de P y S, y 500 g de Zn.

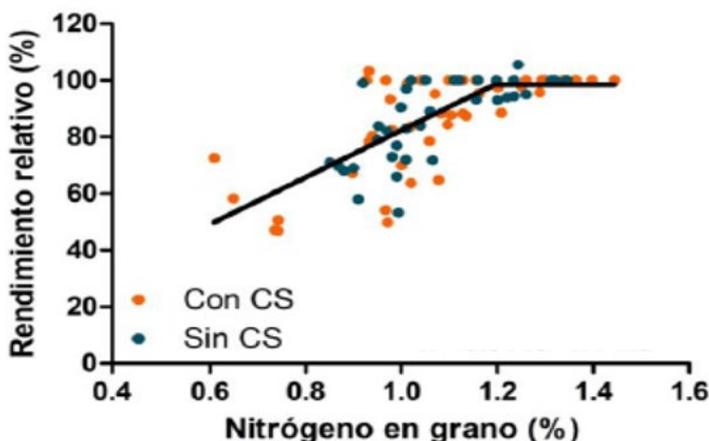
La decisión final de la dosis de fertilizante a aplicar está condicionada a la oferta hídrica que se espera que tenga el cultivo durante su ciclo. Condiciones más húmedas implican casi siempre

mayores rendimientos potenciales, lo cual aumenta la demanda de nutrientes móviles como el nitrógeno por el cultivo. Cuando las condiciones son más secas, la demanda de nutrientes, especialmente de los móviles en el suelo, es más limitada, debiéndose ajustar las dosis. No obstante, la eficiencia de uso del agua (insumo que no puede ser fácilmente adquirido) es afectada por la nutrición; está muy bien documentado que la aplicación de nitrógeno y fósforo optimiza el uso de cada milímetro de agua que el cultivo tiene a disposición, especialmente en los años con alguna restricción hídrica, por lo que tampoco es aconsejable reducir demasiado las dosis de fertilización a aplicar.

Más allá de las cantidades, está ampliamente probada que la inclusión de varios nutrientes en el plan nutricional, es decir lograr una fertilización balanceada, es una decisión agrónomicamente óptima que se refleja en mayores producciones y una mejor rentabilidad general de la práctica de fertilización.

Manejar el durante: la nutrición en tiempo real

La necesidad de nutrientes varía a lo largo del ciclo de crecimiento del cultivo, y el propósito principal de cualquier plan de fertilización debería ser sincronizar la disponibilidad de nutrientes con la necesidad del cultivo. Dado que la aplicación de fertilizantes en múltiples momentos no es práctica,



Rendimiento relativo del cultivo de maíz (%) en función del contenido (%) de N en grano. Fte: Reussi Calvo 2024 (Adaptado de Barbieri & Col. 2013 y Carciocchi & Col., 2021).



**SI NO
SEMBRÁS
STINE,
A LLORAR
AL CAMPITO.**



STINESEMILLAS.COM.AR

"Las condiciones ambientales, especialmente el clima, también pueden ir modificando la adecuación del plan inicial a nuevas condiciones de crecimiento"

la práctica común es aplicar una cantidad significativa de fertilizante en el momento de la siembra o poco antes, y luego realizar ajustes, especialmente con nitrógeno, cuando el cultivo tiene entre 6 y 8 hojas, dependiendo del progreso del cultivo y las expectativas de producción.

Las condiciones ambientales, especialmente el clima, también pueden ir modificando la adecuación del plan inicial a nuevas condiciones de crecimiento. Por ello es conveniente que el diagnóstico inicial se vaya contrastando con mediciones regulares del status nutricional del cultivo, con el objetivo de lograr un monitoreo dinámico casi on the go. Los análisis de concentración en hoja son una opción para este monitoreo, aunque no son del todo prácticos porque dependen de los tiempos del laboratorio para responder con velocidad. Otras opciones, específicas para la nutrición nitrogenada, son las mediciones in situ de verdor con clorofilómetro (tipo SPAD) o medidores manuales de índices de vegetación de canopeo (el más conocido es el Green

Seeker) que arroja índices usualmente utilizados como el NVDI; para estos casos, deben dejarse en los lotes franjas con saturación de N de modo de poder detectar posibles limitaciones. En caso de detectar limitaciones, las últimas correcciones con altas dosis de nutrientes sólo pueden realizarse hasta el estado de 6-8 hojas; luego sólo pueden compensarse parcialmente con alguna aplicación foliar.

Fin de ciclo y retrospectiva ¿Pudimos hacerlo mejor?

Deficiencias nutricionales limitan, por un lado, la productividad del cultivo de maíz, como también la calidad de los granos obtenidos (es bien conocida la relación entre los contenidos de nitrógeno y azufre y el porcentaje y valor nutricional de las proteínas del grano). Por ello, y aunque no existan en el mercado estímulos fuertes para el aumento de la calidad nutricional del maíz, la calidad de los granos obtenidos, medidos en términos de las concentraciones de los principales elementos, podría indicar posibles limitaciones ocurridas

durante el ciclo del cultivo. Para el caso del nitrógeno, algunos estudios indican por ejemplo que con valores menores a 1,2% de nitrógeno en grano, los rendimientos pueden haber sido limitados por falta de este nutriente.

También puede monitorearse como fue la nutrición, particularmente la nitrogenada, midiendo la concentración de nitratos en la base de los pseudo tallos a cosecha, aunque esta no es una práctica común en los sistemas de producción argentinos.

Finalmente cabe recordar los beneficios de una adecuada fertilización van más allá del cultivo donde se aplica. En primer lugar, muchos nutrientes tienen efectos residuales, aprovechándose en el plazo de 2 a 5 años en promedio. Por otro lado, sitios fertilizados producen mayores niveles de biomasa, estimulando la acumulación de MO y elevando, de esta manera, la calidad productiva del suelo. Por otro lado, en los sitios no fertilizados, o fertilizados con bajas dosis, se registra un deterioro en el tiempo de la fertilidad química. ●



CONOCÉ FOSZINC45

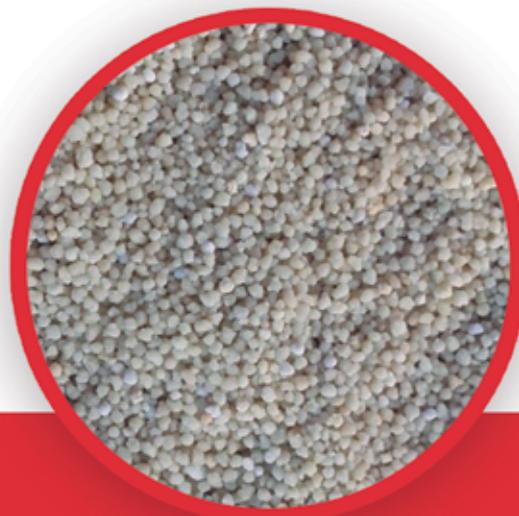
¡Con un plus de fósforo!

FOSZINC

Grado equivalente: 12 - 45 - 0 Azufre 5% Zinc 1%

¡POTENCIÁ EL RINDE DE TUS CULTIVOS!

FosZinc es una mezcla química con óptimo balance de nutrientes que incluye Zinc para potenciar el rinde de tus cultivos. Tiene la misma composición en cada gránulo, garantizando un aporte homogéneo de nitrógeno, fósforo, azufre y zinc en tus lotes.



CARACTERÍSTICAS

Fertilizante mezcla química

Grado eq: 12 - 45 - 0 - 5S - 1Zn

Azufre: 5%

Zinc: 1%

Nitrógeno total: 12%

Fósforo total: 45%

Granulometría: entre 2-4mm 90% min

Color: Beige

Solicítalo en tu distribuidor o comunícate con nosotros ingresando a nuestro sitio web

www.cofcofertilizantes.com.ar



**COFCO INTL
FERTILIZANTES**

Retos Clave en los Directorios de Empresas

“Las empresas en general y las empresas agroindustriales en particular, transitan desafíos claves para el éxito de estas y el foco hay que ponerlo en los directorios”

Por: Lic. Alberto Galdeano
Co-Founder y Director Simpleza SA
www.simplezasa.com.ar

En el dinámico mundo de las empresas, los directorios enfrentan desafíos significativos que pueden impactar su capacidad para crear valor sostenible. Estos desafíos, o "dolores", se pueden organizar en cuatro ejes fundamentales: Propiedad, Gobernanza, Estructura y Negocios.

Uno de los problemas más acuciantes dentro del eje de Propiedad es la falta de visión a mediano y largo plazo. Muchas empresas carecen de una estrategia clara que guíe su desarrollo futuro, lo que puede resultar en decisiones reactivas y oportunidades perdidas. Esta situación se agrava con la desalineación entre directores y propietarios, donde las diferencias en objetivos y expectativas pueden generar conflictos y frenar el avance de la empresa. Además, la transparencia en la selección y renovación de los directores es un punto crítico; la opacidad en estos procesos puede llevar a la desconfianza y a la falta de legitimidad de los miembros del directorio. Finalmente, la claridad en los mecanismos de rendición de cuentas es esencial, ya que, sin un sistema transparente y eficiente de rendición de cuentas, es difícil evaluar el desempeño y tomar decisiones informadas.

Gobernanza

En cuanto a la Gobernanza, la necesidad de diversidad y complementariedad en el directorio se destaca como un desafío crucial. Un directorio diverso en habilidades y perspectivas puede enfrentar mejor los desafíos y aprovechar oportunidades. Sin embargo, la efectividad en la dinámica de trabajo sigue siendo una asignatura pendiente, ya que la colaboración efectiva es esencial para la toma de decisiones estratégicas y operativas. Además, la definición de líneas estratégicas claras es fundamental; la falta de claridad en la estrategia puede desorientar y debilitar a la empresa. Otro dolor significativo es la supervisión adecuada de la estrategia y los riesgos, ya que es crucial que los directores no solo definan la estrategia, sino que también supervisen su implementación y gestionen los

riesgos asociados. Por último, la medición y potenciación del impacto de las decisiones del directorio es vital para el crecimiento sostenido, y debe ser un esfuerzo continuo para mejorar.

Estructura

En términos de Estructura, la claridad en la definición de roles y responsabilidades es indispensable. La ambigüedad en los roles puede generar ineficiencias y conflictos internos. Además, la incertidumbre sobre el liderazgo futuro de la compañía plantea un desafío importante; asegurar una sucesión planificada y efectiva es fundamental para la continuidad de la empresa. La dificultad para mantener una adecuada sucesión y renovación de los miembros del directorio también es un problema recurrente, ya que una renovación adecuada garantiza la frescura de ideas y perspectivas. Por último, los problemas de comunicación y flujos de información dentro del directorio pueden obstaculizar la toma de decisiones informadas, ya que la información debe fluir de manera eficiente y precisa.

Negocios

Finalmente, en el eje de Negocios, los directorios enfrentan la dificultad para su-

pervisar la estrategia y anticipar cambios en el entorno. Anticipar estos cambios y ajustar la estrategia es esencial para mantenerse competitivo. La falta de innovación es otro dolor significativo; sin un enfoque constante en la innovación, las empresas pueden quedarse atrás en un mercado que cambia rápidamente. Además, gestionar adecuadamente la remuneración y los incentivos de los directores es crucial, ya que un sistema adecuado de incentivos puede alinear mejor los intereses de los directores con los de la empresa. La limitada capacidad para aprovechar las oportunidades de crecimiento y diversificación también representa un desafío, ya que aprovechar estas oportunidades es clave para el desarrollo sostenible. Por último, la limitada capacidad para mitigar las amenazas al crecimiento es un problema crítico que debe ser abordado para proteger la estabilidad de la empresa.

Abordar estos desafíos es crucial para que los directorios de las empresas puedan crear y sostener valor a largo plazo. La implementación de prácticas de gobernanza efectivas, la claridad en la estructura y roles, y una visión estratégica robusta son pilares fundamentales para superar estos dolores y guiar a la empresa hacia un futuro próspero. ●





**Estamos mejorando
la productividad
agrícola mundial.**



**Y también
el cuidado del
agua del planeta.**

Visítanos en corteva.com.ar

TM ® son marcas registradas de Corteva Agriscience y sus compañías afiliadas.
© 2024 Corteva.



Estamos presentes,
siempre.



Siembra de maíz

El desafío de evolucionar de una sembradora a una implantadora de maíz

Por: Ing. Agr. Dr. Santiago Tourn, Heber Raggio, Emiliano Ladreche,
Enzo Moriones, Florentina Razetto y Juan Manuel Goyeneche
Equipo de Mecatech - www.mecatech.com.ar



“La superposición en cabeceras y en cruces de “maquinadas” puede generar que el gasto de semilla aumente entre un 2 y un 10%”

Tabla 1. Recupero de inversión en hectáreas de maíz según tecnología adoptada para la sembradora

Tecnología	Costo	Recupero estimado	Retorno de la inversión
Corte en cabecera	USD 20.000	12,6 USD/ha	1587 ha
Corte + dosificador neumático	USD 55.000	64,4 USD/ha	854 ha
Dosificador neumático eléctrico + piloto	USD 110.000	89 USD/ha	1230ha

Nota: Fuente Mecatech

semillas sea mínimo.

3) Controlar profundidad de siembra en zona adecuada del suelo para lograr una emergencia uniforme.

Las 3 variables parecen sencillas de lograr, pero encontrar el equilibrio entre ellas puede generar alta complejidad por la interacción entre sí y por que son afectada de manera multifactorial.

En este artículo abordaremos los puntos principales de la sembradora que intervienen en cada proceso mencionado y el impacto productivo de una buena calidad de implantación.

DENSIDAD, OBJETIVO Y SUPERPOSICIÓN

Una vez definida la densidad agronómica es necesario replicarla con la configuración de la sembradora. Independientemente del mando del dosificador, ya sea con cajas mecánicas de mando mecánico, eléctrico o hidráulico o bien con motores eléctricos, la densidad en sembradoras de precisión no resulta complejo y está definida por la relación de velocidad de giro del dosificador en función del espaciamiento entre cuerpos y la cantidad de orificios de la placa. Sin embargo, siempre debe realizarse chequeos en el tiempo para asegurar la densidad objetivo. La superposición en cabeceras y en cruces de “maquinadas” puede generar que el gasto de semilla aumente entre un 2 y un 10% (Figura 1).

En Argentina existen todavía una gran cantidad de hectáreas de maíz sembradas con niveles altos de superposición. El primer paso para poder reducir sustancialmente esto es con la incorporación de cortes en cabeceras hidráulicos (eliminando ruedas de mando) y embragues magnéticos/eléctricos cuerpo a cuerpo hasta motores eléctricos. En la Tabla 1 se presenta un es-

tudio de caso teórico generado con la siguiente información

1) Ahorro de semillas estimado por corte cuerpo a cuerpo 3%

2) Recupero por calidad espacial de siembra al usar dosificador neumático (200 kg/ha)

1) Modelo sembradora mecánica de productor de 16 cuerpos a 0,52 m.

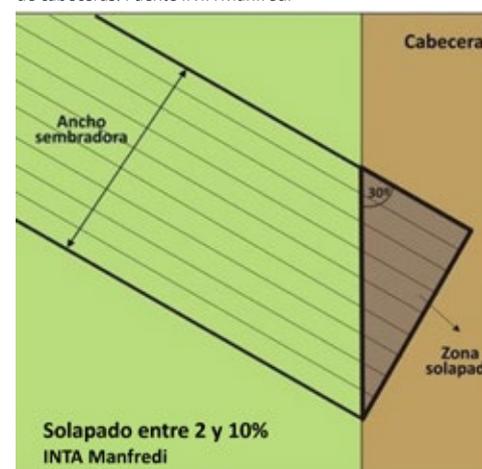
2) 100 ha de Maíz y densidad 40.000 sem/ha

3) 100 kg/ha de DAP

4) Ahorro de semillas y fertilizante estimado por corte en cabecera 7%

El recupero puede ser con menos hectáreas cuando la inversión es mayor, por ello dependiendo la disponibilidad económica podrán encontrar el nivel de inversión que más les convenga.

Figura 1. Esquema de gasto de semillas por superposición de cabeceras. Fuente INTA Manfredi



Que la chicharrita no nos saque del foco de los procesos importantes. La implantación del cultivo de maíz define gran parte de su desarrollo y potencial de rendimiento. Es así, que entender y actuar sobre los procesos que intervienen en la implantación resulta fundamental.

Tres son las variables que definen más del 80% del resultado de la implantación,

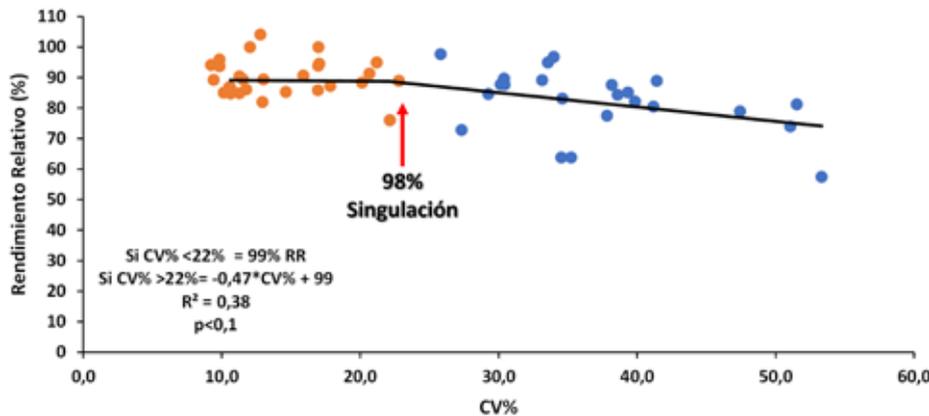
1) Densidad de plantas objetivo igual a la real con la menor proporción posible de superposición de pasadas con la sembradora.

2) Alta singulación, es decir, que el porcentaje de dobles y fallos tienda a cero y la variación del espaciamiento entre





Figura 2. Rendimiento de maíz en función del coeficiente de variación del espaciamiento para densidades entre 40.000 y 70.000 semillas/ha. Fuente Red de Calidad de Siembra coordinada por Mecatech.



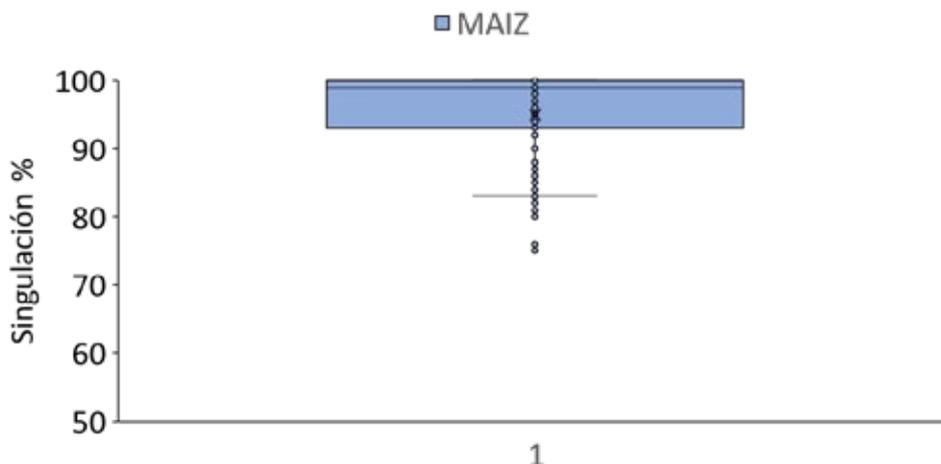
SINGULACIÓN Y COEFICIENTE DE VARIACIÓN

En este último tiempo hemos estudiado el impacto de lograr la menor cantidad de fallos y dobles y del correcto espaciamiento entre semillas. Las formas de estimar estas variables generan algunas controversias entre técnicos encargados de la medición a campo. En definitiva, siempre que se pueda medir se va a poder mejorar y cuánto más nos acerquemos a las normas internacionales de determinación, más probable va a ser que la mejora genere un impacto mayor.

La singulación que proviene del término singulation en inglés, define en porcentaje la cantidad de semillas que fueron acep-

tablemente sembradas, es decir, aquellas que no son consideradas ni dobles ni fallos. **La singulación se define en primera medida con la configuración del dosificador que va a estar condicionado por el tipo y calidad de la semilla, la carga tecnológica del dosificador y de su estado de mantenimiento.** Entonces, una singulación del 100% a la salida del dosificador significa que por cada orificio de la placa hubo una semilla de maíz. Por otro lado, si al descubrir el surco de siembra vemos semillas corridas de su lugar objetivo, podemos considerar que sea un fallo o un doble, según lo define la norma internacional ISO 7256/1. Por lo tanto, el primer punto fundamental a trabajar está en lograr altos valores de singulación, se ha registrado que a partir de 98% de singulación no se

Figura 3. Diagrama de cajas de singulación medida a campo de 60 sembradoras de maíz. Mediciones puntuales sin ajustes realizados. Promedio de singulación 94%. Fuente Mecatech.



“La posición del paralelogramo es fundamental para poder lograr el copiado total o parcial del terreno”

generan pérdidas de rendimiento, independientemente si el 2% son dobles y/o fallos (Figura 2).

Por otro lado, el corrimiento de semillas puede afectar el rendimiento de maíz por diferencias en recursos que tendrán las plantas, explicado por el espacio físico de exploración de raíces y también por la radiación interceptada, esta última variable pierde importancia en bajas densidades. El corrimiento se puede caracterizar con el coeficiente de variación (CV%) del espaciamiento entre semillas y se ve afectado mayormente por pérdidas de continuidad de giros en el mando del dosificador, por rebotes de semillas dentro del tubo de bajada o bien por desplazamiento por la cola o rueda contactadoras de semillas.

En la Figura 2 se muestra cómo se afecta el rendimiento de maíz en función de la variación del espaciamiento determinado con el CV%. Estos datos provienen de 4 años de ensayos en la zona sur y centro de la provincia de Buenos Aires y utilizando los 4 híbridos más representativos del market share desde el 2019 y 2024.

Según estas observaciones el punto de pérdida de rendimiento según la función lineal plateau se encuentra con CV% de 22. Es decir, por encima de ese valor es probable que se pierda rendimiento de maíz. **En términos absolutos por cada punto de CV% por encima de 22, se perderían 50 kg/ha de maíz.** Los ensayos realizados considerando la singulación mostraron cómo punto de quiebre del plateau un valor de 98% (Figura 2).

¿Qué calidad de dosificación nos ofrece el mercado argentino?

Hace poco más de 2 años estamos evaluando los principales dosificadores neumáticos que se comercializan en Argentina. El factor común es positivo, con una semilla de calidad, una configuración apropiada y el mantenimiento adecuado registramos 100% de singulación en mediciones localizadas y entre 98 y 99% en situaciones generales de lotes. Ahora bien, cuando evaluamos la brecha entre lo que realmente sucede y lo obtenido con todas las variables controladas, observamos que el promedio de singulación ronda los 94% (Figura 3). Ese 4% de diferencia puede significar entre 300 y 500 kg/ha de pérdida de rendimiento.

La mejora notable en cuanto a control y continuidad de la calidad de siembra la hemos registrado cuando se va reemplazando la rueda de mando tradicional - con cadenas y engranajes - por motores hidráulicos o eléctricos colocados antes de las cajas variadoras, y más aún cuando se utilizan motores eléctricos directos al eje de movimiento de la placa o bien la periferia de placas dentadas Figura 4.

Otro punto de mejora que se ha registrado es la utilización de tubos con sensado pre-

NUEVA LÍNEA MAÍCES 2024

EVOLUTION

NUEVO

EQS 75-03 EVO

Estabilidad y alta
producción para su campo

EQS 72-03 EVO

El mejor potencial de
rendimiento en grano


SEMILLAS

ciso que permiten rápidamente encontrar fallas en el ajuste del dosificador y realizar los cambios que sean necesarios, como cambio de vacío o presión, posición del enrasador hasta problemas con el dosificador (vacío semi interrumpido, mal cerramiento de la carcasa, etc).

CONTROL DE PROFUNDIDAD DE UNIFORMIDAD DE EMERGENCIA

La uniformidad de emergencia de maíz es la variable menos medida de las 3 que se presentaron. Por un lado, porque la cantidad de información publicada sobre el impacto del retraso de la emergencia no es muy grande en Argentina y por otro, que no existen metodologías normalizadas para estimarla.

Para que una semilla se convierta en una plántula en el mismo momento que el resto de la población sembrada, tienen que ocurrir varios procesos.

- Semilla con vigor suficiente para generar una plántula
- Temperatura y humedad para desencadenar la germinación
- Contacto suelo semilla uniforme entre semillas para que el desencadenamiento ocurra.

De los procesos antes mencionados, una vez que la semilla está en la sembradora, sólo podemos manejar el control de la profundidad para lograr el contacto suelo semilla. Antes de desarrollar este tema, se mencionará el impacto de la uniformidad temporal sobre el rendimiento en grano del maíz.

Durante la campaña 2022/23 en la red de ensayos que coordinamos se realizaron diversos ensayos para poder estimar el impacto del retraso de la emergencia en maíz. En la Figura 5 se muestran los resultados para la localidad de Balcarce.

La pérdida potencial de espigas fue similar con 3 y 7 días de retraso en la emergencia y notablemente más alta cuando se alcanzaron los 15 días. Es decir, una planta que nace retrasada entre 3 y 15 días respecto a las de al lado tiene un potencial de pérdida entre 27 y 50%. Estas estimaciones no consideran la compensación de las plantas no retrasadas que pueden estar contiguas a las retrasadas. Para ello, se trabajó en determinar una proporción de plantas retrasadas y observar el comportamiento del cultivo en general. En la Figura 6 se muestra la pérdida de rendimiento de la población de plantas habiendo 30% de plantas retrasadas totales y siempre una retrasada entre dos plantas sin retraso.

Al analizar los resultados de la Figura 6, se puede observar que con un 30% de plantas retrasadas y 3 días de retraso, las pérdidas de rendimiento fueron insignificantes respecto al testigo sin retraso. En cambio, con 7 y 15 días de retraso, las pérdidas promedio fueron entre 11 y 22 %, respectivamente,

Figura 4. Ejemplos generales de conversión de mandos mecánicos de dosificadores a otros mandos.



Figura 5. Pérdida de rendimiento promedio por espiga de plantas retrasadas 3, 7 y 15 días. Fuente Mecatech

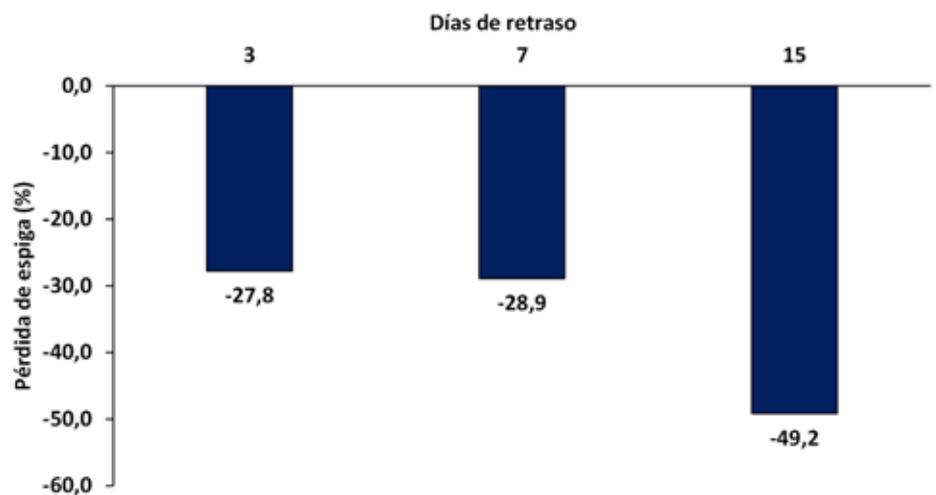


Figura 6. Pérdida de rendimiento de maíz con diferentes días de retraso y una proporción de 30 días de retraso. Fuente Mecatech.

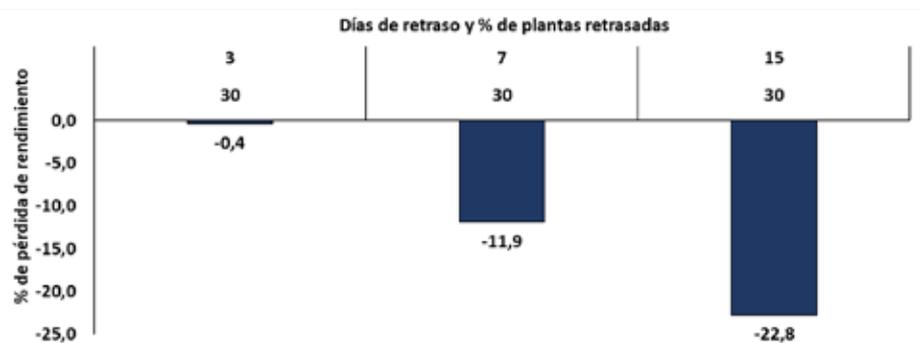


Figura 7.

te, esto indica que si bien la población de plantas no retrasadas compensan con más espigas o espigas más grandes ante 3 días de retraso, una des-uniformidad mayor provoca pérdidas de rendimiento considerables.

Ejemplo: para un maíz estimado en 11.000 kg/ha, con 7 días de retraso y 30% de plantas retrasadas, es probable perder 150 dólares por hectárea.

Configuraciones para lograr controlar profundidad de siembra



A woman wearing a straw hat, glasses, and a plaid shirt is standing in a cornfield, looking at a laptop. The scene is bathed in warm, golden light, suggesting sunrise or sunset. A large green arc is at the top, and a blue arc is at the bottom, framing the woman. The text is overlaid on the lower part of the image.

Creamos valor
para la agricultura,
regenerando el
medio ambiente.

Si es Bayer, es bueno.





Figura 8. Esquema de cómo debería trabajar el paralelogramo en suelo nivelado. Fuente Guillermo Marrón.

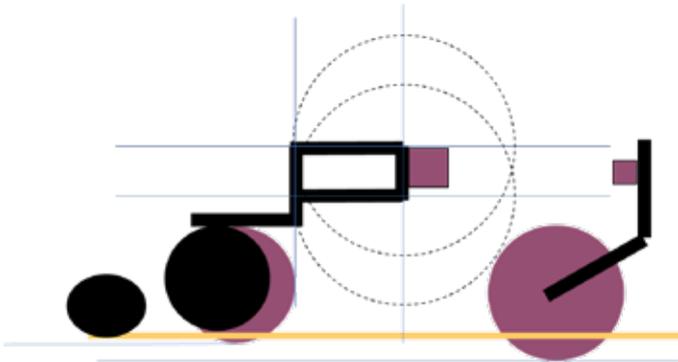


Figura 9. Profundidad de siembra de maíz con diferentes posiciones del paralelogramo y carga sobre el suelo.

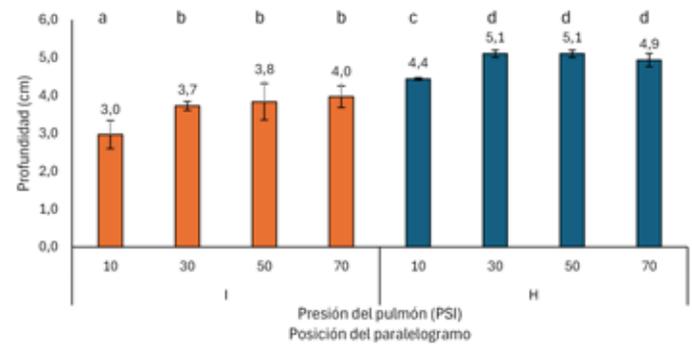


Tabla 2. Carga sobre el suelo a medida que se aumenta la presión de pulmones neumáticos en una sembradora PLA Emerge Tech con el paralelogramo inclinado u horizontal.

Posición del paralelogramo	Carro tapador	Presión del pulmón (PSI)							
		0	10	20	30	40	50	60	70
		----- carga sobre el suelo (kg) -----							
Horizontal	Si	70	60	80	99	118	135	152	176
Inclinado	Si	60	75	89	108	113	124	126	127

El control de la profundidad de siembra es el gran desafío, ya se mostraron los resultados negativos que puede tener no colocar la semillas en óptimas condiciones.

El control de profundidad depende fundamentalmente de:

- Estado de balancines de control de profundidad
- Estado de brazos de las ruedas limitadoras
- Posición del paralelogramo
- Transferencia de carga del bastidor a la base de las ruedas limitadoras

En la **Figura 7**, se pueden observar dos balancines que limitan el desplazamiento de los brazos de las ruedas limitadoras y, en consecuencia, la profundidad máxima a la que se puede colocar una semilla. El desgaste excesivo de esta pieza puede generar hasta 2 cm de diferencia de pro-

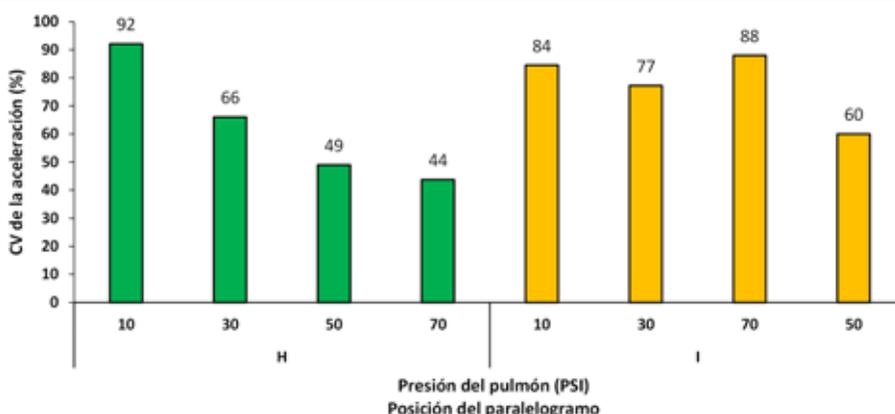
fundidad entre cuerpos y puede ser aún mayor si el brazo de la rueda limitadora de profundidad presenta desgaste. Estos accesorios son de bajo costo y deben monitorearse anualmente.

La posición del paralelogramo es fundamental para poder lograr el copiado total o parcial del terreno. Independientemente del diseño del paralelogramo, su horizontalidad en terreno plano le confiere la máxima versatilidad de copiado, ya sea cuando se avanza sobre una depresión o bien sobre una elevación del terreno (Figura 8).

La posición horizontal o hasta 10° de inclinación debe ir acompañado de una carga suficiente para que, a velocidades apropiadas, se logre que la rueda limitadora no se despegue del suelo.

En un ensayo realizado por Mecatech, se evaluó el efecto de la posición del paralelogramo sobre la carga que recibía el suelo

Figura 10. Aceleración de la rueda limitadora de profundidad con diferentes posiciones del paralelogramo y carga sobre el suelo.



a medida que se aumentaba la presión de los pulmones neumáticos colocados en la sembradora para lograr una carga descendente fija. Los resultados parciales se presentan en la Tabla 2.

El aumento de la presión del sistema de carga del cuerpo de siembra generó mayor carga sobre el suelo cuando el paralelogramo estuvo en posición horizontal y la presión superó los 50 PSI. Esto indica que para poder lograr el control de la profundidad mínima y máxima la posición del paralelogramo juega un rol fundamental y se debe trabajar sobre la configuración de la máquina para que se pueda lograr esta situación.

En la Figura 9 se puede observar la profundidad real cuando el paralelogramo de la sembradora estuvo inclinado u horizontal y al aumentar la carga. Con la posición horizontal del paralelogramo y cargas de más de 30 PSI se logró estabilizar la profundidad de siembra y alcanzar al objetivo, no así cuando el paralelogramo se presentó inclinado. Esto se debió a que cuando estuvo horizontal, se trasladó más carga sobre el suelo y la rueda limitadora presentó menos aceleración vertical respecto a cuando estuvo inclinado (Figura 10).

COMENTARIOS FINALES

El control de la calidad de siembra resulta fundamental, pero sobre todo, saber dónde actuar para potenciar la implantación del cultivo.

La elección de una buena semilla va a condicionar fuertemente al dosificador y explotar su potencial. Un dosificador neumático por más tecnología que presente, no va a poder singular con altos niveles una semilla descalibrada o de mala calidad.

Invertir en cortes en cabecera o cuerpo a cuerpo genera un impacto muy importante en la reducción del gasto de semilla y fertilizante.

La singulación y el control de profundidad son las principales variables que se deben controlar y monitorear para alcanzar el éxito en la implantación. ●

NITRAP AGROBIOLÓGICOS

Soluciones biológicas que potencian el futuro del agro.

REVOLUCIÓN
biológica

Los **bioinsumos** permiten
abordar diversas problemáticas:

- No generan resistencia de las plagas y patógenos.
- Control de plagas y enfermedades.
- Inducción de defensas.
- Promoción del crecimiento y desarrollo vegetal.
- Disminuye la demanda de recursos no renovables para su producción.
- No deja trazas de residuos tóxicos en los alimentos.
- Herramienta biotecnológica que brinda soluciones al sector en el contexto de las Buenas Prácticas Agrícolas.
- Permite generar alimentos inocuos y sustentables ambientalmente.

www.nitrap.com.ar

   nitrapagro

NITRAP[®]
AGROBIOLÓGICOS

27 claves

para vender más con su tienda online del Agro

Por: Ing. Agr. Mariano Larrazabal
Consultor en agromarketing digital y social media
Bialar. @AgroBialar



Si tiene una tienda online de productos agropecuarios o alimentos y no recibe las visitas esperadas o no convierte esas visitas en ventas, necesita aplicar estas 27 recomendaciones para mejorar tu comercio electrónico. Muchos consideran que ya es suficiente si cuentan con un agronegocio online y representan las mejores marcas. ¿También lo cree? Quizás sí. Por eso, es bueno que sepa que sin una estrategia de agromarketing online y algunos trucos profesionales no llegará muy lejos.

En esta transformación digital de los negocios agroalimentarios algunas empresas construyen su proyecto e-commerce pensando que todo se venderá como el pan, porque el producto ya lo vale. Tengo dos noticias, una no tan mala y otra muy buena. La no tan mala es que los agronegocios online requieren atención, conocimiento técnico, mantenimiento y mucho trabajo. La muy buena es que aquí presento un pack de 27 soluciones con las que va a descubrir las claves para vender más con tu tienda online.

Redes Sociales

Una presencia inteligente en redes sociales servirá para aumentar la visibilidad de tus productos. Debe poner el foco en aquellas que sean válidas para su agronegocio y donde esté su audiencia objetiva. Recomendaciones: aplique estrategias de participación en sus publicaciones. Con esto me refiero a que, debe responder siempre las consultas o comentarios, solucionar sus problemas y aportar contenido de valor.

1. Twitter para acceder al público objetivo, es ideal participar en conversaciones por medio del uso de hashtags y realizar una escucha activa de tu competencia.
2. En su Fan Page en Facebook comparta fotos de sus productos online y enlaces a post objetivos de su web o tienda. Converse con sus clientes y fidelícelos.
3. Cuente con imágenes en Instagram, la historia de su marca y la experiencia de clientes con sus productos.
4. Comparta material e inspire a sus seguidores con una buena estrategia digital en Pinterest. Haga que se dirijan a su tienda online o blog.
5. Acérquese a grupos de interés comunes a sus productos online por medio

de una página en LinkedIn. Obtenga recomendaciones de sus clientes.

6. Si tiene un punto de venta offline, fomente la conexión online. Traccione a sus clientes del offline a sus redes sociales.
7. Ponga en marcha el Marketing de Recomendación. Que sus usuarios transmitan opiniones positivas sobre sus productos online. Esta estrategia en redes sociales beneficiará sus ventas.

Marketing de contenidos

Cree contenido de valor que despierte el interés de su público, que sea útil y entretenido y, colabore en la estrategia de captación de leads.

8. Dé una vuelta por su competencia e identifique su marketing de contenido por medio de un FODA.
9. Cree o potencie el blog de su tienda online. Si aún no lo tiene ¿a qué espera? Por medio de una estrategia blog, su posicionamiento en Google mejorará.
10. Enfóquese en dos tipos de contenido: educativo y entretenido.
11. Con contenidos en vídeo en su canal de Youtube, logrará hacer crecer su branding online y visibilidad, situarse como un experto.
12. Sume diapositivas en power point y abra una cuenta en SlideShare.
13. Diseñe Infografías para aportar datos de manera gráfica y fácil de consumir.
14. Incorpore los podcasts como estrategia de audio para vender más online.
15. Elabore un catálogo de sus productos online en PDF, insértelo en su e-commerce y logre que los usuarios los descarguen o consulten.
16. Estructure un calendario de publicaciones con diferentes formatos de contenido.

Optimizar su tienda online

Su tienda online o web con e-commerce es el centro de su ecosistema digital. Aquí le acerco 5 recomendaciones que le van a ayudar a optimizar su página, brindar una buena experiencia de usuario y una inolvidable navegabilidad.

17. Prueba social. El poder de un testimonio en su web aumentará su credibilidad y la de los productos que vende.
18. Utilice el Copywriting, aplique un lenguaje persuasivo para atraer a su cliente y mejorar la conversión en ventas online. ¿Ya conoce el Agrocoppy?
19. Aplique la imagen e identidad de su marca a su tienda. Tenga presente su branding. Consiga que su agronegocio online destaque.
20. Mejore la experiencia de usuario. Hágala sencilla y rápida de manejar. Cuantos menos clics tenga que hacer su cliente para encontrar lo que busca, mejor.
21. Diseño responsive, un 'must'. Si su e-commerce no es responsive, le recomiendo que lo solucione ya.

SEO

Tome nota de estos trucos y recomendaciones que seguro le ayudarán a mejorar el posicionamiento orgánico de su Tienda Online en internet.

22. Seleccione estratégicamente sus palabras clave. Piense en sinónimos y haga una correcta aplicación de ellas.
23. Compruebe su contenido duplicado. ¿Por qué? Porque su tienda online podría estar penalizada por Google.
24. Cree una 'telaraña' que interconecte su sitio de venta online. Analice los enlaces relevantes y enlaces internos.
25. Optimice el tiempo de carga de su página y verifique que su sitio tenga un Certificado de seguridad SSL.

Email Marketing

Diseñar puentes de contacto con sus clientes por mail y realizar campañas efectivas de carritos abandonados utilizando el correo electrónico, aumentará sus ventas online. Por supuesto, si lo hace bien. Aquí van algunas recomendaciones.

26. Capte y encuentre suscriptores. Estos son una pata de su negocio online, ya que son personas que han manifestado una intención de compra.
27. Simple. No envíe la misma newsletter a todos sus suscriptores. El email marketing sólo es efectivo con la segmentación correcta. ●



¿RECURSO LIMITANTE? (Parte mil)

Por: Ing. Agr. Matías Cambareri - CPO Caburé

En gran parte del país, porque debemos exceptuar una zona situada al oeste de la Patagonia con un régimen hídrico Monzónico, el invierno es una época en donde las precipitaciones son escasas. Sin embargo, los pocos milímetros de lluvia que puedan ocurrir serán claves para la decisión de siembra de cultivos de fina o una vez tomada la decisión, para la implantación y el desarrollo de los mismos. Lamentablemente, el mes de julio viene siendo esquivo para las lluvias, así como lo viene siendo hace un tiempo. La precipitación acumulada durante el mes de junio (Figura 1) estuvo muy por debajo de lo normal (prácticamente en todo el país no se superó el 50% de la precipitación acumulada normal de junio). De la extensa red de estaciones pluviométricas con las que cuenta Caburé (www.cabure.com.ar), sólo el 15% de ellas (menos de 130 puntos de medición) tuvieron una precipitación acumulada mayor a 20 mm. En la Provincia de Misiones, se dio la mayor cantidad de días con precipitación superior a 10 mm (6 días; en San Vicente) y en ese sitio también, se dieron los valores más altos de precipitación acumulada superando los 250 mm. Sin embargo y en términos más generales, el primer mes del invierno meteorológico no permitió incrementar los niveles de agua en el suelo en la mayoría del territorio productivo y ya podríamos empezar a pensar nuevamente en el agua como un recurso limitante.

La campaña de fina comenzó y debemos saber cómo se desarrollarán y crecerán nuestros cultivos y para eso debemos mirar cómo está el reservorio de agua: el nivel de agua en el suelo. El mes de junio no permitió buenas recargas de agua en los perfiles, pero (por suerte!)

Figura 1. Precipitación acumulada medida durante junio 2024 (PP ac, mm). Fuente: Red pluviométrica de Caburé.

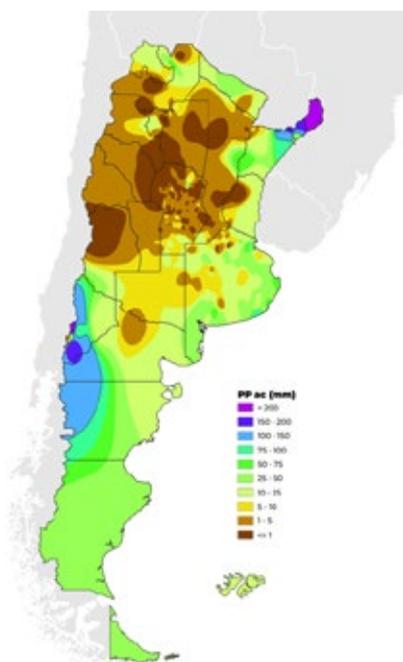


Figura 2. Agua útil en la capa arable del suelo (%) al 15 de julio de 2024. Fuente: Instituto de Clima y Agua. SMN-INTA-FAUBA

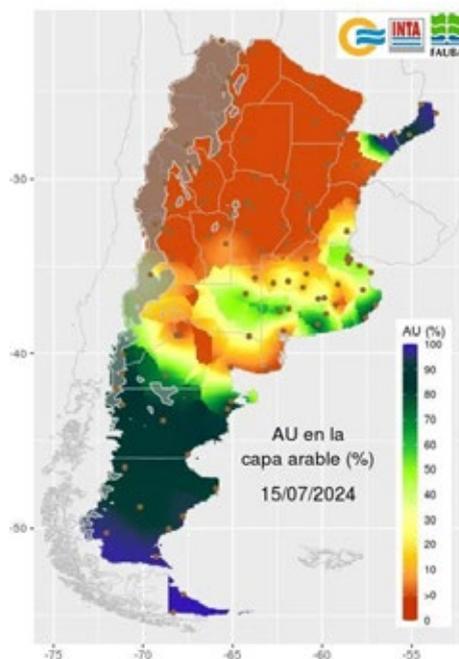
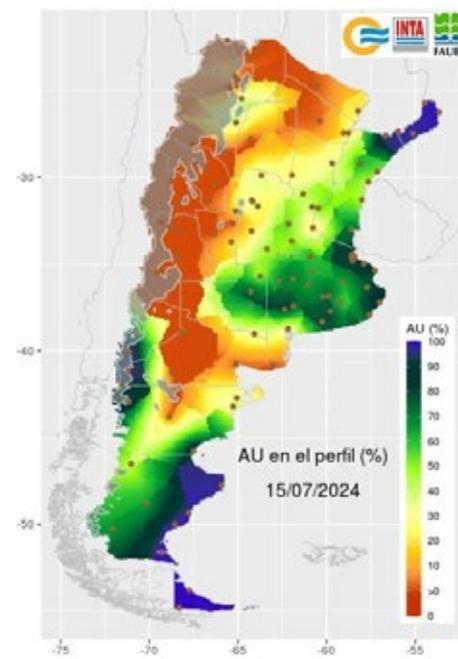


Figura 3. Agua útil en el suelo (%) al 15 de julio de 2024. Fuente: Instituto de Clima y Agua. SMN-INTA-FAUBA



las temperaturas fueron muy bajas en todo el mes, razón por la cual el agua que había en el suelo prácticamente no se “perdió” evaporándose a la atmósfera. Si bien superficialmente, que es lo que rápidamente está disponible para evaporación (primeros 10 cm; Figura 3), puede observarse alguna limitante, en profundidad (Figura 4), los niveles de agua en el suelo están entre adecuados a abundantes (más del 50% de agua útil en el perfil), lo que hace pensar que al menos en las primeras etapas de desarrollo de los cultivos de fina el estrés hídrico edáfico no debiera ser algo de qué preocuparse, una vez emergidos los cultivos. La escasez de precipitaciones sí nos hace pensar en cómo armar el esquema de fertilización.

Esta “foto” inicial del agua en el suelo para “la fina” junto a los pronósticos a largo plazo, nos permitirán realizar un correcto análisis para tomar las mejores decisiones en nuestro sistema productivo. Como la evolución del nivel de agua en el suelo puede ser estimada a partir de un balance entre la “demanda” (de la atmósfera o del cultivo una vez implantado) y la “oferta” de agua (precipitaciones), conociendo cuál es la tendencia a largo plazo (más allá de los 30 días) de las variables determinantes, puede predecirse de forma aproximada su comportamiento.

Con distintos niveles de probabilidad de ocurrencia, el pronóstico trimestral elaborado por el Servicio Meteorológico Nacional (SMN) ayuda a dilucidar cómo serán las condiciones de oferta (precipitaciones) y demanda (evapotranspiración, determinada en parte por la temperatura del aire) que hacen al balance de agua en el suelo, durante los próxi-

mos meses. El pronóstico trimestral del SMN para el próximo trimestre de julio-agosto-septiembre indica: (i) **mayor probabilidad (50-55%) de tener temperatura media por debajo de lo normal en el centro y norte de la Patagonia y hacia el centro-este de Buenos Aires**, (ii) **mayor probabilidad (40-50%) de tener una temperatura media normal o inferior a lo normal sobre la región de Cuyo, La Pampa y oeste de Buenos Aires**, (iii) **mayor probabilidad (>=40%) de tener una temperatura media normal sobre Entre Ríos, centro-sur de Santa Fe, Córdoba y sur de la Patagonia** y (iv) **mayor probabilidad (40-50%) de tener temperaturas medias superiores a lo normal en el NOA y NEA** (Figura 5). Esto significa que donde tenemos mayor probabilidad de tener temperatura media por debajo de lo normal, la temperatura media del trimestre mencionado sería al menos 0,5 °C menor a los valores de temperatura media que observamos en la Figura 6. Por lo tanto, como gran parte de la demanda atmosférica está asociada a la temperatura, es esperable que la evapotranspiración acumulada en este período sea menor a lo normal, en estas regiones y algo del agua que hoy existe en el suelo pueda conservarse.

Por otro lado, las **precipitaciones acumuladas** para el próximo trimestre (julio-agosto-septiembre) tienen **mayor probabilidad de estar por debajo de lo normal (40-50%) en prácticamente todo el territorio argentino** (Figura 7). Es decir que se esperan, dependiendo de la zona (Figura 8) menos de 50 a 150 mm acumulados en los tres meses. El balance hídrico atmosférico (diferencia entre la demanda atmosférica y las precipitaciones) tenderá a ser negativo en gran parte del país, por lo que es pro-

bable que la primavera meteorológica se inicie con valores de agua en el suelo “en rojo”, comenzando en ese momento clave a verse limitados los cultivos de fina implantados (**No se realiza pronóstico para el NOA, debido a que esta es la estación seca**).

Con respecto a la actualización del fenómeno ENSO (El Niño South Oscillation) que en gran parte de nuestro terri-

Figura 4. Pronóstico trimestral de temperatura media para el trimestre julio-agosto-septiembre. Indica mayor probabilidad de ocurrencia de una categoría. Fuente: Servicio Meteorológico Nacional: Pronóstico Climático Trimestral, 26 de junio de 2024.

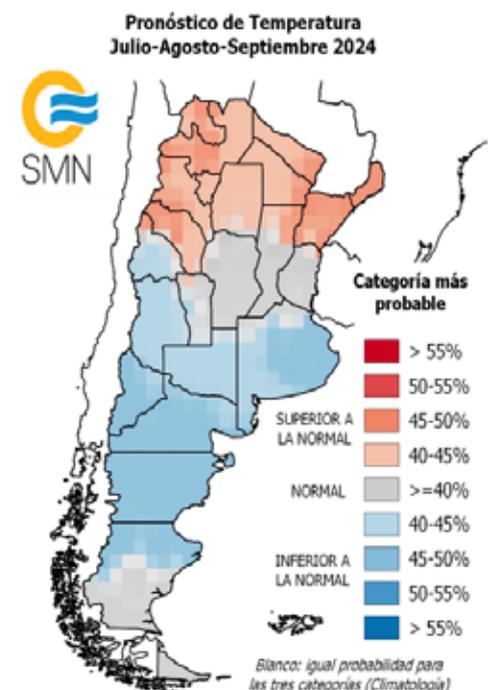


Figura 5. Mapa de temperatura media del trimestre julio-agosto-septiembre. Fuente: Servicio Meteorológico Nacional: Pronóstico Climático Trimestral, 26 de junio de 2024.

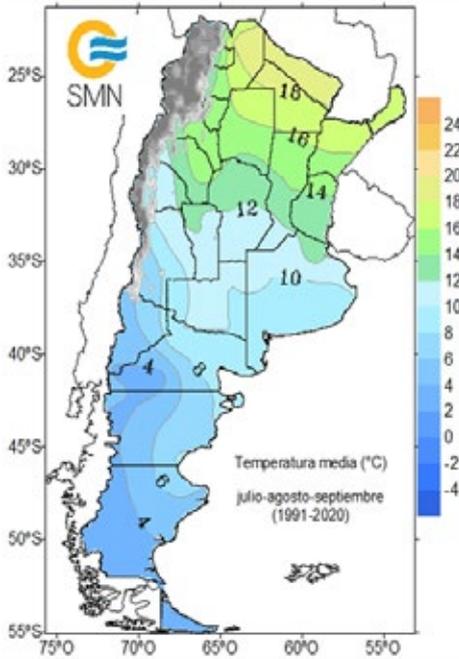


Figura 6. Pronóstico trimestral de precipitación acumulada para el trimestre julio-agosto-septiembre. Indica mayor probabilidad de ocurrencia de una categoría. Fuente: Servicio Meteorológico Nacional: Pronóstico Climático Trimestral, 26 de junio de 2024.

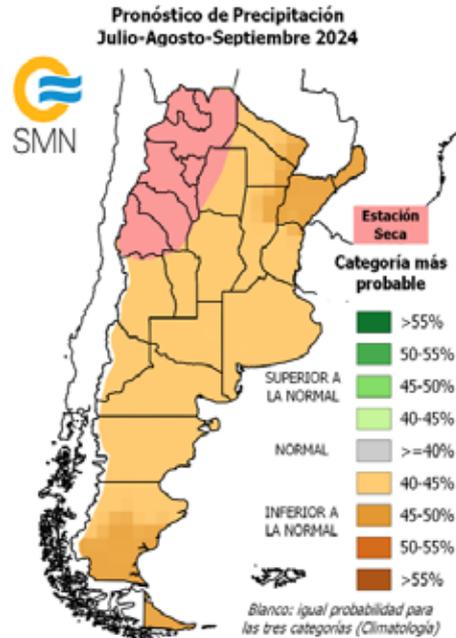
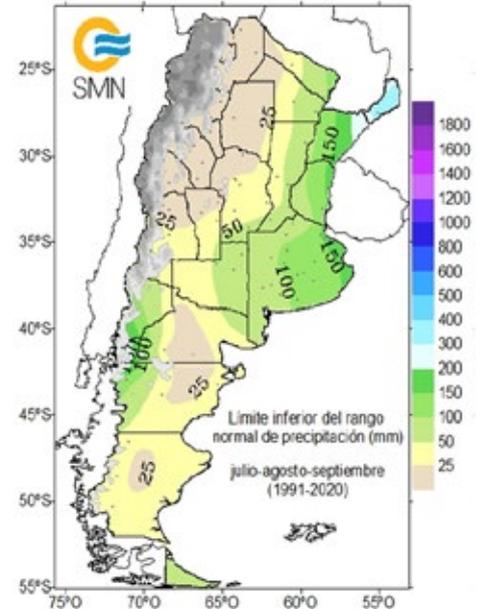


Figura 7. Mapa de límite inferior del rango normal de precipitaciones (implica que donde las anomalías sean negativas, los valores de precipitación acumulada serían inferiores a estos límites) acumuladas en el trimestre julio-agosto-septiembre. Fuente: Servicio Meteorológico Nacional: Pronóstico Climático Trimestral, 26 de junio de 2024.



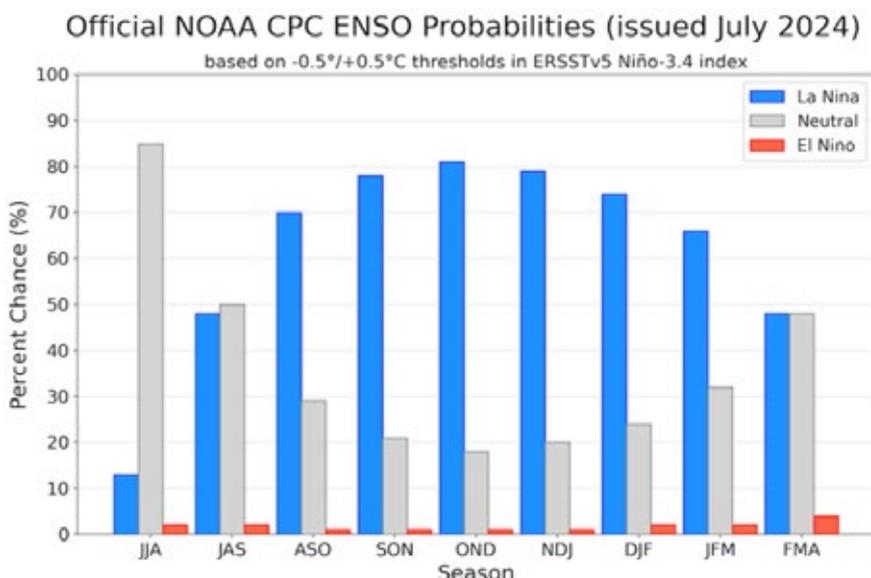
torio tiene un impacto negativo (o positivo!) sobre las precipitaciones, estamos transitando la fase neutral del evento y continuará así al menos por el próximo trimestre. Sin embargo, el evento la Niña tiene niveles de probabilidad superiores al 70% desde el trimestre agosto-septiembre-octubre y hasta el fin de la campaña fina por lo que se espera que las precipitaciones nuevamente sean una limitante, o al menos más difícil que ocurran durante todo el ciclo (Figura 9). Es decir que será una campaña en la que ocurran lluvias, pero seguramente con escaso milimetraje o bien, de poco desarrollo en el espacio y el tiempo.

En resumen

Entre idas y vueltas, el fenómeno ENSO de esta campaña agrícola fina será “la Niña” (fase fría del evento) y al agua nuevamente puede llegar a limitar el crecimiento y desarrollo de los cultivos de fina (principalmente) en las zonas donde este evento tiene una señal importante. Si bien este evento puede asegurarnos menor humedad en la atmósfera y menor cantidad de eventos de lluvia en algunas regiones, no quiere decir que no existan precipitaciones próximamente. El pronóstico trimestral del SMN, indica que en el mediano plazo habría precipi-

taciones por debajo de lo normal en una gran parte del territorio argentino, pero como indicamos la humedad en el suelo no debiera ser una limitante en las primeras etapas de desarrollo de los cultivos. Utilizar la agrometeorología como una herramienta más que permita maximizar el uso del agua, haciendo economía del recurso hídrico es siempre clave. Como siempre, recomiendo hacer monitoreo de las condiciones actuales -una estación meteorológica sería lo ideal-, analizar los pronósticos (a mediano y corto plazo) y recopilar DATOS para la construcción de estadísticas que ayuden a tomar las mejores decisiones.

Figura 8. Pronóstico probabilístico del fenómeno ENSO producido en base a CPC NOAA. Julio de 2024 <https://iri.columbia.edu/>



Este artículo muestra sólo un pantallazo general de lo que puede ocurrir y debe seguir ajustándose a medida que la campaña avance, contando con mayor certeza en los indicadores. En una escala temporal menor (por ejemplo, mensual) podría ocurrir que llueva más de lo que el pronóstico trimestral indica por lo que estemos atentos a los pronósticos de corto plazo (7-15 días). La atmósfera es caótica y dinámica y las previsiones climáticas que acá presentamos se refieren a condiciones medias durante el periodo analizado, **por lo tanto, no contemplan la ocurrencia de eventos puntuales** tanto en la escala intra-estacional como en una escala espacial menor a la regional. ●



INNOBIO
PROTERGIUM TERRA



INNOBIO PROTERGIUM TERRA
TRATAMIENTO BIOLÓGICO DE SEMILLAS
ALTAMENTE EFECTIVO PARA CEREALES.

POTENCIÁ EL CRECIMIENTO Y
EL RENDIMIENTO DE TUS CULTIVOS.

CUIDÁ EL SUELO DESDE LA SEMILLA.

ar.helmcrop.com

SEGUINOS EN NUESTRAS REDES:





empowering for

Multiplicador de talentos en el crecimiento del prójimo

Esta es la historia de **Alejandro "Alec" Deane**, un hombre de sesenta y ocho años que está hace más de 40 años en el Chaco salteño trabajando con la comunidad wichí, este hijo de una irlandesa que se dedicaba a la jardinería y de un inglés que fue presidente del CREA de Carmen de Areco, se educó en el Colegio San Jorge y sintió que tenía un llamado, una necesidad de dar.

Por: Sebastián Nini

Dicen que la base de la fe cristiana tiene su núcleo en el capítulo 25 del evangelio de San Mateo, en estar para el otro, en la relación con el prójimo, en vestir al desnudo, visitar al enfermo, alimentar al hambriento, etc. En los actos de misericordia se le devuelve a Dios todo el amor que Dios nos da, se le devuelve en aquellos que necesitan de nosotros, en el más pequeño está Dios a la espera de nosotros. Y después de darle de comer al que tiene hambre, el acto de misericordia más hermoso es ayudarlo a no necesitar nunca más de la ayuda del otro para cubrir sus necesidades. Si ya se alimentó al hambriento es momento de enseñarle a que cultive su propio alimento.

La charla con Alec se abre cuando sale la fe. Cuando conversando sobre la comunicación y las dificultades para lograrlo con la gente en el Chaco salteño, aparece Cristo, pensándolo como el principal comunicador de la historia y cómo fue que Jesús a través de parábolas llegó a un pueblo sencillo para hacer entender sus ideas.

Alec vino a Buenos Aires buscando el apoyo para seguir trabajando en su gesta de llevar la agricultura de huertas familiares para la producción y el consumo a las familias wichí en el Chaco salteño, donde ya tiene más de 90 pozos de agua y trabaja los cultivos con riego por goteo.

Lleva orgulloso bajo el brazo un manual con dibujos y en ambas lenguas, español y wichí. Necesita seguir trabajando en la comunicación, en las relaciones sociales con la gente con la que trabaja. Es necesario desde hace mucho tiempo, porque lleva años trabajando con ellos y necesita

que los que estamos en la ciudad podamos dimensionar cómo es este trabajo, la gente con la que trabaja, cómo es la sociedad para esa gente y cómo es su lugar y su cultura.

¿Como pasaste del ingeniero agrónomo que se educó en el St George's College a vivir en Salta trabajando con los wichís?

Yo vengo de un mundo más urbano, pero tenía un llamado y hoy mirando para atrás, siento que seguí en ese momento el plan que el Señor tenía para mí.

Mi papá trabajaba el campo, en unos campos en Chacabuco; y mi madre en el tema de jardinería era muy reconocida, fue de las primeras paisajistas. Yo me crié con belleza. Fui al colegio y tuve lo mejor de todo y volviendo al tema bíblico, me vienen a la cabeza la parábola de los Talentos. Yo siento que Dios me ha dado mucho y corresponde que los use. Cuando uno alcanza cierta edad, vuelven estas cosas y nos preguntamos qué hicimos con lo que tuvimos.

Sos parte de logros concretos a la hora de pensar en las obras que se llevaron a cabo.

Si, el otro punto que es interesante como mandato, es que debemos ser sal y luz, la sal de la tierra y la luz que no debe quedar bajo la mesa para que se vean las buenas obras. Nosotros hoy tenemos 95 pozos de agua hechos y donde hay agua hay alimentos. Es una cadena.

Es raro que habiendo estudiado ingeniero

en producción agropecuaria y licenciado en zootecnia nunca pensé que me iba a ir al Chaco salteño a producir tomate. Algo totalmente ajeno para mí.

¿Cómo pasas de estudiar esto en la UCA al Chaco salteño codo a codo con los wichís?

Está atado al regreso a la fe porque en el colegio teníamos educación religiosa, pero no creíamos en nada. Sin embargo, de repente en la universidad un amigo que trabajaba en la iglesia San Andrés de Olivos y se dedicaba a la evangelización entre estudiantes me acercó nuevamente. Le costó bastante la verdad.

Resultó ser que uno de los integrantes de la iglesia anglicana que venía a los canales fueguinos a misionar siguiendo el legado de Alan Gardiner y que termina fundando Ushuaia, tuvo una hija que se casa con otro misionero que viaja al norte, y en uno de esos viajes conoces a los wichís en el Chaco salteño. Así se donan 500 hectáreas en misión chaqueña. Para el indígena la llegada de esa misión fue una total paz. Los wichís son anglicanos, tienen 2 obispos y más de cien iglesias de tobas y wichís.

¿Cómo llegas vos ahí?

Se empezaba a ver que la topadora se llevaba el monte y la iglesia compró más de 5.000 hectáreas buscando mejorar tanto la logística como la organización y cercanía. Allí se hacían pimientos y tomates, con un riesgo enorme. Y a mí la iglesia anglicana que tiene su brazo social al que llama iniciativa cristiana, me manda a dirigir todo eso. Había un equipo importante con mu-



cha gente de origen ingles que aprendían el wichí directamente.

¿Cómo funciona la Fundación Siwok*?

Yo me dediqué treinta años al tema artesanal porque noté que la agricultura era de altísimo riesgo y se necesitaba muchísimo capital para llevarla adelante. A partir del 3 de abril del 82 se fueron todos los ingleses y yo me quedé solo, y ahí tuvimos 200 hectáreas de tomates, un gran proyecto, pero de altísimo riego. Por ese motivo cuando los nativos me trajeron unas tallas en madera que me parecieron muy lindas - tengo esto desde mi infancia del amor por las cosas estéticas - me puse a trabajar con esto y a hacer artesanías que mandábamos a Buenos Aires, a la iglesia San Andrés para que las comercialicen los fines de semanas.

Todo a mano, sin electricidad, con unas maderas espectaculares. Después de cinco años no pudimos seguir por un tema de salud de mi mujer y yo contra lo que me pedía la familia no me volví a Chacabuco, sino que seguí con las artesanías por treinta años. Llegamos a tener venta por catálogo en Estados Unidos y Europa, con el apoyo de agencias de ayuda al tercer mundo en los Estados Unidos.

En esa época teníamos en Salta treinta y



cinco personas que cobraban cada viernes. Y después a vender a Caba y al exterior. Pero para el año 2010 aproximadamente cuando tenía un taller y un showroom me di cuenta de que no estaba ahí para eso. Di un paso a lo gastronómico con un socio para vender también pinturas wichí pero no funcionó, rápidamente nos dimos cuenta que no era por ahí.

¿Cuál es la misión de la Fundación?

Mejorar la calidad de vida de las familias de los pueblos originarios del Chaco salteño (wichí) respetando su cultura y costumbres mediante proyectos que promuevan el acceso al agua potable, el desarrollo de la agricultura y emprendimientos productivos como fuentes sustentables de alimentación e ingresos. Necesitamos ser una organización que junto a las comunidades wichí pueda colaborar, acompañar y fortalecer la sustentabilidad de cada una de ellas mediante el trabajo de sus familias.

Hubo un episodio que cambia radicalmente la organización

Si, en ese momento fallece una niña wichí por una deficiencia de proteína, y muere en la finca que produzco más proteína de

todo Salta. Me pidieron que me encargue de los trámites y que lleve el cuerpo. Todo eso me golpeó mucho y a la vez me entero de la existencia de un maíz que no lo atacaba el cogollero, porque era el maíz VT. Esta novedad con la idea que traía de mi madre del riego por goteo me animó a la locura de encararlo con los wichis.

El maíz como canal para crecer y sostener salud

En ese momento, un inglés dona una cantidad de libras y con esa plata hicimos treinta cultivos que eran un espectáculo, y al igual que como me pasó con las artesanías - que no le tenían fe - parecía que no iba a andar y anduvo bárbaro. En ese momento el Hospital Británico se entera que estoy haciendo esto y manda un Programa que tiene el hospital donde quince médicos diagnostican, hacen controles, cirugías, etc. Todo esto funcionaba por fuera del sistema oficial trabajando a full.

Los médicos insistían en la importancia de que los chicos se alimenten correctamente porque un chico de bajo peso con diarrea tiene mas tendencia a morir. Salta tiene casi tres veces más mortalidad infantil que otras provincias, por esto el Hospital



MOLINOS agro

GRUPO PEREZ COMPANC

INDECAR
MÁQUINAS AGRÍCOLAS



PHANTOM

**LÍDERES EN FERTILIZACIÓN
Y SIEMBRA NEUMÁTICA CON
LA MAYOR PRECISIÓN DEL MERCADO**

SEMBRAMOS INNOVACIÓN, CULTIVAMOS TECNOLOGÍA



 indecar_Agro

 indecar_Agro

 www.indecar-agro.com.ar

 ventas@indecar-agro.com.ar

 +54 (02273) 444018

 Ruta 7 km 140, B6725 Carmen de Areco,
Provincia de Buenos Aires

“La misión de la Fundación es mejorar la calidad de vida de las familias de los pueblos originarios del Chaco salteño (wichi) respetando su cultura y costumbres”

Alec se entusiasma con los planes. Con las personas a las que tiene que visitar para lograr nuevos acuerdos. Tiene 68 años y parece un joven de veinte y pico. La pasión lo mantiene joven y con sueños. Chespirito decía que siempre se es joven mientras se tengan proyectos, tal vez por eso Alec no mete un rebaje ni en las curvas, le encanta lo que hace y cómo lo hace.

Vino a Bs. As. para plantearle al INAI lo que puede darle y lo que necesita del Instituto. Políticas de largo plazo, tener un interlocutor de confianza. Coordinar un sistema general de evaluaciones en las escuelas. El armado de Huertas con fondos para esto. Apoyo para el centro de Capacitación Wichí y cursos de soldadura, herrería, electricidad, etc. Además, apunta a que la Secretaría de Agricultura le de un mapa de agua para la zona de los pueblos originarios, perforación de pozos de agua, equipos de riego por goteo, semillas de calidad, etc.

Queda mucho por hacer para este joven samaritano, pero también hay mucho camino andado, mucho hecho con los talentos que Dios le dio. Seguramente el día que deba dar explicaciones sobre sus talentos le dirá “Muy bien, servidor bueno y honrado; ya que has sido fiel en lo poco, yo te voy a confiar mucho más.” Y podrá pasar al banquete eterno del padre.

Británico entendió que mi propuesta de producir alimento generaría niños más sanos y por eso decidieron ayudarme.

¿Cómo se iban generando las donaciones?

La gente del Hospital Británico junto a Elena Rogers generaron algunos conciertos que recaudaron el dinero para potenciar el Programa que tiene el hospital y así enviar a estos médicos a ayudarnos con la parte de sanidad.

Yo también me asocié al proyecto semilleros de futuro de Monsanto que después se hizo Bayer, un año salimos segundos y al año siguiente lo ganamos, pudiendo a partir de ese ingreso de dinero invertir en más y mejores instalaciones. Con esto y otras ayudas pudimos poner en valor a dos casas antiguas de adobe que hoy son nuestros centros de capacitación.

En época de pandemia, ¿cómo fue la dinámica?

Durante la pandemia mi amigo americano quien me sumó a esta tarea misionera tenía un donante que le ofrecía un dinero que mi amigo no podía usar porque por la pandemia se habían cerrado los aeropuer-

tos. Así que él mismo le ofreció a su donante que trabaje conmigo en la construcción de pozos. Yo le presenté un proyecto de ocho pozos y seguimos con otros cinco proyectos llegando a construir cuarenta!

Este último donante me cambió la vida para no tener que depender de los pedidos al gobierno y para poder trabajar más rápido y mucho mejor y así mostrar resultados asombrosos. Tenemos noventa y cinco pozos y siete invernaderos produciendo tomates.

¿Cuál es tu proyecto a largo plazo?

Hoy estamos marcando el rumbo de para donde vamos y queremos tener un plan de largo plazo, un mapa de agua, que la escuela tenga su propio huerto. Hoy las que lo tienen cuentan con un gran beneficio como así también aquellas que no lo hacen tiene un perjuicio desde el gobierno de la provincia. Los niños necesitan tener estas capacitaciones, no es menor que los niños de la provincia están muy por debajo de la media en el corazón wichí del nivel de educación.

La importancia de la escolarización para los wichis es primordial. ¿Qué es lo que soñas para ellos?



Los números de la población wichí en cuanto a educación, alimentación, los hogares, el acceso al agua, etc. son preocupantes. Es importante que estén en las escuelas para conocer sobre la importancia de cada una de estas realidades. Nosotros estamos trabajando para ayudarlos a valerse por ellos mismos. ●

Gracias Alec!

*[instagram.com/fundacionsiwok](https://www.instagram.com/fundacionsiwok)
siwok.org

“Se empezaba a ver que la topadora se llevaba el monte y la iglesia compró más de 5.000 hectáreas buscando mejorar tanto la logística como la organización y cercanía”



Congreso
Aapresid

Edición
Amarok



CON LA FUERZA DE



TODO ESTÁ CONECTADO

El lugar donde se escribe el futuro del agro

**12 ejes
temáticos**



**300
disertantes**

**250
charlas**

**7, 8 y 9 de
agosto de 2024**

**La Rural, Predio Ferial
de Buenos Aires**



web: <https://congreso.aapresid.org.ar>
ventas@exponenciar.com.ar | ☎ +54 9 11 5844-2945
troiano@aapresid.org.ar | ☎ +54 341 601-8111





La gente de ACA nos mencionó tres novedades de su paleta de híbridos las tres con perfiles diferentes. Estas novedades son a la vez la recomendación de la compañía.

DATOS PARA LA CAMPAÑA DE MAÍZ

Novedades y recomendaciones en una paleta cada vez más amplia

Nos propusimos consultar a las empresas sobre sus novedades en híbridos de maíz para la próxima campaña y encontramos varias novedades y propuestas para el productor. Las recomendaciones de las empresas fueron amplias, presentando innovaciones muy interesantes para la campaña que viene-



Aquí no solo se menciona al maíz, sino además al sorgo, ya que los consideran dos jugadores que se complementan y multiplican.

La novedad en Sorgo ADVANTA pasa por el primer híbrido que apila las tecnologías igrowth + Aphix. Una potente combinación que le brinda al productor un híbrido de excelencia no solo en la protección de este hacia malezas y pulgón amarillo, si no también brindando un rinde que supera el promedio de cualquier híbrido granífero. El híbrido ADV G2550 IGAX, ya fue sembrado por más de 100 pioneros la campaña 2023 y este año la producción permite cubrir todo el país para seguir potenciado el cultivo. Este paso le permite a Advanta seguir marcando el camino en sorgo y consolidar su liderazgo.

Novedades – Biotipo Graníferos

- **ADV G2500 AX:** Su ciclo intermedio - largo permite explorar el más alto rendimiento en siembras tempranas con tecnología para el manejo del pulgón amarillo.
- **ADV 1202 AX:** La máxima tolerancia al pulgón amarillo en un ciclo corto que permite potenciar el rendimiento en siembras tardías o de segunda.

Novedades – Biotipo Doble propósito

- **ADV F8450 IG:** Para cosecha de grano o silaje de planta entera, este híbrido presenta el más alto potencial de rendimiento del segmento doble propósito.
- **ADV F7450 IG:** Acorta la brecha de rendimiento en el segmento BMR, logrando la máxima calidad de fibra incluso en lotes con alta presión de malezas. Calidad y rendimiento, en su máxima expresión.

Novedades – Biotipo Forrajero

- **ADV 2650 IG:** Permite incorporar lotes enmalezados a la rotación, manteniendo estos libres de malezas luego de cada pastoreo, facilitando y mejorando la implantación del cultivo subsiguiente.

Para maíz, Advanta ofrece un porfolio integral con el lanzamiento de nuevos híbridos:

- **ADV 8063 TRE:** Combina alta estabilidad de rendimiento, amplia adaptación y un efectivo control contra *Spodoptera frugiperda* (Cogollero) y *Diatraea saccharalis* (Barrenador del tallo), gracias a la tecnología Trecepta.
- **ADV 8510 VIP3:** Ciclo intermedio de altísimo potencial de rendimiento que combina la mejor protección contra lepidópteros y una amplia adaptación. ADV 8620 VT3P: Excelente performance en siembras tempranas y tardías, destacándose tanto para cosecha de grano o silaje en ambientes de bajo a medio potencial.
- **ADV 8122 VT3P:** Combina un excelente paquete sanitario, adaptación a todas las regiones maiceras del país y el mayor potencial de rendimiento.

Más precisión para la ganadería, otra pasión argentina

La ganadería es otra de las pasiones argentinas, pero para mejorar la brecha de rendimiento, hoy más que nunca es necesario medir, hacer una ganadería de precisión. Con ese objetivo, Advanta lanzó "Caradvana", un servicio técnico

orientado a sistemas ganaderos de carne y leche, que se basa en un principio: "Lo que no se mide, no se puede mejorar".

Lo que busca este servicio es, bajo un estricto protocolo de visita, cuantificar los indicadores clave en la transformación de cultivos como sorgo y maíz en leche/carne. Y de esta manera, poder recomendarle a los productores híbridos o indicadores que le permitan ganar más kilos de carne por hectárea o litros de leche.



La empresa propone volver a hacer agronomía. Considera de vital importancia el trabajo conjunto para promover la implementación de buenas prácticas de manejo en la producción agrícola. En estas se encuadran el manejo integrado de plagas que incluye la rotación de cultivos, la siembra de refugios, el monitoreo pre y post emergencia del cultivo. Así mismo, el manejo integrado de malezas, que contempla el uso de herbicidas con distintos modos de acción, rotación de principios activos, identificación de malezas pre y post aplicación. También es un buen punto la nutrición de los cultivos y para esto es clave el avance significativo en la agricultura de precisión.

Para la campaña 2024/2025 ofrece los híbridos **NORD** de altísimo potencial que nuclea tecnología, genética y rentabilidad. Acis, Acrux, Aron, Borax y Zefir están especialmente indicados para cada zona maicera de la Argentina y llevan incorporada la tecnología más avanzada del mercado: PowerCore Ultra Enlist, PowerCore Enlist y PowerCore Ultra.

Para las zonas Centro sur y Sur: Acrux PWUE, Acrux PWE, Aron PWUE y Borax PWUE. Y, para la región Centro norte y Norte del país: Acis PWU y Zefir PWUE. Todos los híbridos con tratamiento de semillas Lumisure + Maxim Quattro.

En Refugio ofrece RFG22 con tecnologías RR y RR Enlist.

En este sentido, ALZ-Agro ofrece coadyuvantes, bioestimulantes y fertilizantes entre los que se destaca Smartfoil, que contiene elementos orgánicos, aminoácidos y metabolitos de alta asimilación para promover el vigor, reducir el aborto floral, aumentar la producción de semillas y asegurar el

rendimiento; además colabora en la recuperación de síntomas de fitotoxicidad causados por la aplicación de agroquímicos; potencia la acción de los fungicidas y es apto para uso en mezcla con herbicidas e insecticidas.



La gente de Basf respondió a nuestras consultas diciéndonos que del catálogo de la marca se destaca el 7349 Vt3Pro. Según los técnicos de BASF es el mejor híbrido del mercado, por el rendimiento y estabilidad que demostró. En los últimos 3 años salió 2 veces segundo y 1 vez primero en la Red de Ensayos AACREA del Sur de Santa Fe - una de las mejores redes para evaluar un híbrido, porque participan 20 híbridos líderes del mercado, en 13 localidades de las más productivas del país- En estos 3 últimos años que fueron muy desafiantes para el maíz argentino.

Este año además BASF estará pre-lanzando 2 Híbridos nuevos al mercado:

- **Experimental Viptera 3 y Clearfield:** Un híbrido muy estable en rendimiento en todos los ambientes. La tecnología Viptera 3 le confiere la máxima protección contra insectos y la tecnología Clearfield nos permite aplicar nuestros herbicidas OnDuty y OnDuty Plus, para un control total de malezas gramíneas y las más importantes malezas de hoja ancha.
- **Experimental VT3Pro:** un híbrido que ha mostrado en nuestros ensayos un altísimo potencial de rinde, superando a nuestro 7349, lo que lo posicionaría en lo más alto del mercado argentino. Nuestras expectativas sobre este híbrido son altísimas y esperamos que sea rápidamente adoptado en el mercado.

METALFOR FLUX

FERTILIZADORA OFICIAL

Expoagro

EDICIÓN

YPF

agro

**El mayor despeje
del mercado**

**Entrada
Tangencial**

Calidad, uniformidad
y precisión



Versatilidad | Alto despeje y autonomía

Encontranos en
metalfor.com



Metalfor



MetalforSA



metalforSA





La respuesta de Brevant a la problemática de *Dalbulus maidis* en el país es inmediata, protegiendo su portafolio con tratamiento de semillas a dosis recomendadas para el control de la plaga hasta V2.

La recomendación de híbridos de CORTEVA para las zonas agrícolas de Argentina son las siguientes:

Norte de Argentina (NOA/NEA/Centro norte)

- **Brv 510 pwue**, el híbrido más versátil del portafolio con muy buena tolerancia para CSS y excelente relación rinde ambiente.
- **Brv 8472 pwue**, la elección para explorar rindes potenciales altos gracias a su espiga flex, con buena tolerancia a CSS y respuesta a manejo agronómico

Zona Centro y Sur

- **Brv 8380 pwue** Los híbridos de ciclo más corto del portafolio, con excelente respuesta a manejo y ambiente, alcanzado techos de rindes excepcionales. Buena tolerancia a CSS, excelente alternativa para siembras tempranas
- **Next 22.6 pwue** El híbrido más vendido del portafolio y uno de los top del mercado. Versatilidad y adaptación a distintos ambientes en distintas fechas de siembra.
- **Brv 8421PWUE** El híbrido recomendando para planteos en dónde se requiera alta tolerancia a estrés. Excelente comportamiento en distintos ambientes y fechas de siembra. Adaptabilidad y estabilidad



El gerente de Maíz para el cono sur de DEKALB, Manuel Areco, nos contó que este año la marca presenta un portafolio completamente renovado con más del 50% del portafolio con genética renovada de alta competitividad sumado a la tecnología TRÉCEPTA que aporta nuevos modos de acción para el control efectivo de lepidópteros.

En la zona Norte, un nuevo híbrido de genética subtropical, DK76-12Pro4, con excelente adaptabilidad en las regiones del NEA y NOA. Este híbrido cuenta con un comportamiento superior frente al complejo de Achaparramiento en Maíz



La empresa ofrece un portafolio completo para competir en toda la región Maicera de Argentina. El foco de la marca es desarrollar maíces estables y de alto potencial de rendimiento, a partir de genética de elite e incorporando todas las tecnologías disponibles.

Su inversión en mejoramiento genético se incrementó significativamente en los últimos años, teniendo la mira en lograr híbridos estables y de altos potenciales de rendimientos aptos para siembras tempranas y tardías.

Tales como el DM 2773 VT3PRO/TRE es versátil porque se adapta desde Salta a Balcarce. Destacado en el top 5 de los híbridos del mercado porque combina máximo rendimiento con máxima estabilidad y excelente perfil sanitario. También el DM 2738 MGRR2, de acelerado secado de espiga, permite cosechas primicias. Es muy estable en ambientes restrictivos, por lo cual es muy buena opción para aquellas zonas de menos productividad, lugares de baja y ultra baja densidad de La Pampa, San Luis, costa de Buenos Aires.



El híbrido ideal para la zona núcleo maicera por su altísima productividad es DM 2712 TRE, recomendado tanto para temprana como tardía para captar los máximos potenciales de rendimiento que aporta precocidad a cosecha. Por último, DM 2789 VIP3 es estable y rústico para sitios de ultra baja densidad. Al igual que DM 2738 MGRR2, es recomendado para ambientes de media productividad en temprana y tardía por tener tecnología Viptera.



Ofrecen un portafolio con más de 14 productos que se adaptan a las distintas regiones del país, nos hizo varias recomendaciones sobre sus híbridos haciendo base en Sanidad, Estabilidad, Potencial y Silo

Si hablamos de híbridos de Sanidad desde la compañía nos recomiendan KWS 16-607 VIP3: La mejor combinación de potencial y sanidad, Híbrido templado para el norte del país con excelente comportamiento a Corn Stunt, la mejor relación ciclo y rendimiento del portafolio.

También remarcan al K 9606 VIP3: Sanidad tropical con la mejor tecnología, un híbrido tropical con excelente tolerancia a Corn Stunt, comportamiento a enfermedades foliares y estreses del norte argentino.

En cuanto a los híbridos por su estabilidad la recomendación es KWS 19-120 VIP3: estabilidad, sanidad y versatilidad de uso. Excelente híbrido para planteos defensivos de baja densidad en todo el país, máxima prolificidad del portafolio KWS y además versatilidad para usarlo como granífero con Aptitud silera en planteos de Silo.

Hay dos híbridos de KWS para tener en cuenta por su potencial, el KWS 14-408 VIP3: El granífero ideal del mercado potencial, excelente potencial de rendimiento para fecha de siembras tempranas y productores elite. Así también es importante contar con el KWS 13-916 VIP3: Potencial y versatilidad para tu campo, excelente relación ciclo rendimiento en un ideotipo granífero, que además presenta excelente producción de materia seca en aquellos productores que deseen producir forraje.

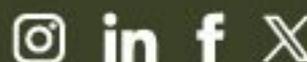
ATANOR®

**El portafolio de herbicidas,
fungicidas e insecticidas más amplio
y competitivo del mercado.**



Consultá con tu distribuidor de confianza.

**O podés ponerte en
contacto con nosotros.**



PELIGRO. SU USO INCORRECTO PUEDE PROVOCAR DAÑOS A LA SALUD Y EL AMBIENTE. LEA ATENTAMENTE LA ETIQUETA.



Por último, la empresa KWS recomienda cuando se piensa en híbridos para Silo al KWS 60-950 VIP3: Mayor estabilidad y calidad en producción de silo en siembras tempranas y tardías. La mejor conversión de leche y carne. Este híbrido suma además de rendimiento, digestibilidad y almidón a la ración.



Nidera Semillas afirma que sus maíces se destacan por su potencial, versatilidad, sanidad y tecnología. Ofrece dos nuevos lanzamientos.

- **NS 7624 VIPTERA3CL:** Híbrido de ciclo corto con excelente performance en siembras tardías y gran adaptabilidad a todos los ambientes. Combina el mayor control para lepidópteros con tres herramientas herbicidas.
- **NS 7626 VIPTERA3CL:** Ciclo corto con máxima performance en fechas de siembra tempranas en ambientes de medio y alto potencial. Combina el mayor control para lepidópteros con 3 herramientas herbicidas.

Además, cuenta con los maíces AX 7761 VT3P, Híbrido de excelente performance para todos los ambientes en fechas de siembra temprana. Capacidad única para combinar el mayor potencial de rendimiento en ambientes de alta y máxima estabilidad en ambientes de baja, con muy buen perfil sanitario.

NS 7818 VIP3, Gran performance en fechas de siembra tardía en todo el gradiente ambiental con muy buena adaptación a fechas de siembra tempranas. Posee la mejor biotecnología para el control de insectos con tolerancia a glufosinato de amonio, gran potencial de número de granos y elevado peso de los mismos.

AX 7784 VT3P, Híbrido de muy buena performance y estabilidad en todos los ambientes. Ideal para silo de planta de

maíz por su equilibrio entre volumen y calidad de materia seca con excelente relación precio-producto.

NS 7921 VIPTERA3 CL, Híbrido de amplia adaptabilidad a todos los ambientes productivos del país con destacada performance y perfil agronómico. Combina la mejor biotecnología del mercado para control de insectos con 3 herramientas para el control de malezas.

NS 7621 VIPTERA3, Híbrido de máxima performance en fechas de siembra tempranas en ambientes de medio y alto potencial con la mejor biotecnología para el control de insectos.



La compañía amplía su portafolio con nuevos materiales adaptados y más servicios digitales bajo el lema **“El campo te pone a prueba, con NK siempre rendis”**

La propuesta de NK cuenta con el respaldo de los servicios y herramientas complementarias de gran valor agregado para cada productor. Con la Red de Distribución oficial, buscan llevar la innovación digital a un nivel óptimo pensando en las necesidades del productor. El valor agregado en la planificación y la decisión de compra de semillas apunta a dar un impacto positivo para los distribuidores en todo el territorio garantizando el máximo nivel de servicio en cada localidad.

La inversión en las herramientas exclusivas de la marca genera mejores recomendaciones para cada campaña. Francisco Perez Brea, Gerente de Marketing NK Semillas, afirma *“Logramos con Sistema NK generar recomendaciones específicas según la realidad del lote de cada productor y lograr un correcto posicionamiento de nuestros productos*

basados en datos. Además, la plataforma de Manejo Específico nos permitió tener otro tipo de llegada con el cliente y ofrecer un servicio diferencial de prescripciones de densidad y manejo variable para nuestros híbridos sumado a la posibilidad de generar ambientaciones para ayudar al productor a conocer la variabilidad de su lote”

“La profesionalización de la recomendación llega a través de la integración de NK a la plataforma de soluciones digitales Cropwise. A partir de ahora, los distribuidores oficiales podrán crear y ofrecer el servicio de prescripciones de densidad y fertilización variable para los híbridos NK, desde la funcionalidad Planting” cierra Perez Brea.



Matba Rofex



Aseguramos que
todos los días
puedas seguir.

Protegé tus cultivos de **finca**
con la empresa líder en
seguros agrícolas.

Ingresá a lasegunda.com.ar
o consultá con tu **Productor**
Asesor de Seguros.

Tu campo en buenas manos.

 **la segunda**
SEGUROS

Esta propuesta demuestra que la densidad y el manejo de los híbridos son la clave para llegar a la maximización del rendimiento durante todo el ciclo del cultivo y ser más eficiente con el uso de los insumos.

NK Semillas pone al alcance un porfolio completo con híbridos de alto potencial en ambas fechas de siembra y más versátiles por su ciclo. En maíz, la marca creció en competitividad con NK 842 VIPTERA3, NK 870 VIPTERA3 y NK 855 VIPTERA3. Este año, con el lanzamiento del NK 835 VIPTERA3, continúan con la mejora de rendimiento e introducen el híbrido más corto del porfolio.

NK 835 VIPTERA3: un híbrido de alto potencial que suma al porfolio un rendimiento más competitivo junto a la oferta de materiales en ciclo corto, ideal para ambas fechas de siembra. Tiene una excelente combinación de rendimiento y agronomía con ciclo corto y se adapta a todas las regiones maiceras del país. Además, el NK 842 VIPTERA3, NK 870 VIPTERA3 y NK 855 VIPTERA3: tres híbridos con ciclo intermedio-corto y recomendados para fechas de siembra temprana y tardía incorporando la tecnología Agrisure Viptera3 para el control de lepidópteros.



Qseeds presenta en esta campaña la nueva línea **Evolution**. "Sumamos a nuestro porfolio EQS 75-03 EVO, la evolución que ofrece la mejor combinación de estabilidad de rendimiento con máxima resistencia a lepidópteros. Tolerante a glifosato y glufosinato de amonio como alternativas en el control de malezas. Un híbrido versátil para cubrir una amplia variedad de condiciones y fechas de siembra."

También ofrece EQS 72-03 con tecnología para el control de lepidópteros a las alternativas de control de malezas que ofrecen los maíces Qseeds. Este otorga estabilidad y potencial de rendimiento con control de Cogollero (*Spodóptera Frugiperda*) y *Diatraea* (*D. Sacharalis*) que se suman a la tolerancia a glifosato y glufosinato de amonio. "El EQS 72-03 es un híbrido para seguir creciendo junto al productor."

El catálogo presenta además QS 72-01, tolerante a glufosinato de amonio y a glifosato con altísimo potencial de

rinde, estable y prolífico, recomendado tanto para grano como para silo; QS 73-01, potencial de rinde y excelente perfil para planteos de alta tecnología, tolerante a glufosinato de amonio y control total de *Diatraea*; QS 75-01, con excelente comportamiento en planteos defensivos, prolífico y estable, también tolerante a glufosinato de amonio y con control total de *Diatraea*; y el QS 86-01, con gran aptitud silera, con gran capacidad para producir biomasa, con grano dentado amarillo/anaranjado y muy buena sanidad de espiga.



La gente de STINE viene trabajando con sus tres híbridos a los que recomiendan con gran seguridad para cubrir las distintas variantes de suelos.

- **La Bestia ST 9939 vip3:** Excelente potencial de rendimiento para siembras tempranas y tardías. Lídero las redes CREA y otras. Excelente calidad de grano y perfil sanitario, con un grano semi anaranjado duro. Compensación por su prolificidad.
- **El Petiso ST 9820 vip3:** Híbrido desarrollado para siembras tardías, especialmente para el Centro y Norte de Córdoba. Excelente sanidad de planta y grano. Última campaña tuvo un buen comportamiento frente a la principal problemática. Compensación por espiga flex.
- **El Corto ST 9741 vip3:** Híbrido corto, de MR 114, el cual supero por su potencial de rendimiento a híbridos de ciclo completo con gran recorrido en el mercado. Por eso lo conocen como "El rey del Sur". Posicionado para siembras temprana y tardía en el Centro y Sur de Bs As. Y Sur de Santa Fe. Excelente comportamiento ante Roya. Compensa por espiga flex. ●



Llenas de vida

Desde ahora, embolsar también va ser sinónimo de ayudar. Cada vez que compres una IpesaSilo Rosa donaremos 10 dólares a la Campaña "El Abrazo Solidario del Campo Argentino" compuesta por Fundaleu y el Hospital Ramón Santamarina de la ciudad de Tandil. Estas bolsas llenas de granos, también estarán llenas de vida.



HOSPITAL MUNICIPAL
RAMON SANTAMARINA



IpesaSilo® *ii*

La bolsa **solidaria**

0800 222 7456 / www.ipesasilo.com.ar





EL INTA logró secuenciar el genoma de la chicharrita del maíz

Un hito científico que permitirá diseñar estrategias más eficientes para el control del insecto y facilitar el desarrollo de variedades de maíz más resistentes a las enfermedades transmitidas por este insecto.

Fuente: INTA Informa

Se trata de un hito científico para entender la biología del insecto vector que afecta al cereal. Esto posibilitará diseñar estrategias más eficientes para su control. Un trabajo que lleva adelante un equipo de especialistas del Centro de Investigaciones Agropecuarias del INTA de la Secretaría de Bioeconomía del Ministerio de Economía de la Nación, que logró la secuenciación, ensamblado y anotación del genoma de *Dalbulus maidis*.

Este avance global -es el primero registrado hasta la fecha- se logró a partir de haber detectado que las condiciones de altas temperaturas y abundantes precipitaciones, junto con el escalonamiento en las fechas de siembra fueron las principales causas de la rápida reproducción y migración -del norte del país a la zona núcleo de producción- de esta plaga que afecta al maíz.

Además del impacto en el control de la chicharrita del maíz, esta investigación proporcionará información para entender la biología, distribución y evolución del insecto, lo que ayudará a predecir y mitigar futuros brotes y epidemias. Además, posibilitará el desarrollo de enfoques más precisos y dirigidos para el control de esta plaga, mediante la re-

ducción en el uso de productos fitosanitarios.

También podría ser utilizado en la mejora genética del maíz, facilitando el desarrollo de variedades más resistentes a las enfermedades transmitidas por este insecto. En este sentido, se podría llegar a comprender aspectos como los genes de inmunidad del insecto, identificar blancos potenciales para el desarrollo de mejores insecticidas, así como genes asociados a su interacción con las plantas infectadas y los agentes patógenos.

Primer borrador

“Este es un primer borrador sobre el mapa genético de *Dalbulus maidis*”, indicó Humberto Debat -virólogo del Instituto de Patología Vegetal (IPAVE) del CIAP, ubicado en Córdoba, Argentina- y agregó: “El genoma es como el manual de instrucciones del insecto; allí está guardada toda la información que hace que la chicharrita sea el vector de enfermedades que afectan al maíz”.

“Conocer cómo vive el insecto, cómo se multiplica, cómo se dispersa, qué lo hace resistente o susceptible y cómo se convirtió en un ‘supervector’, nos va a

permitir diseñar estrategias más precisas y dirigidas para controlarlo”, expresó Debat quien desde hace 10 años se enfoca en el estudio de la interrelación que se da entre patógenos y cultivos.

“Comprender aspectos sobre la inmunidad del insecto, nos permitirá identificar cuáles son los genes blanco para el desarrollo de mejores insecticidas, por ejemplo”, indicó Debat y aseguró que esta investigación proporcionará información crucial para entender su biología, distribución y evolución.

Contar con la información del código genético de la chicharrita es importante y necesario para comprender y afrontar el patosistema asociado a la cadena de maíz, que generó un gran impacto en el sector. “Esta es la primera versión del genoma, que se actualizará regularmente como un ‘genoma viviente’”, detalló Debat.

“Esta iniciativa representa la capacidad de respuesta del INTA frente a emergencias sanitarias en el sector agropecuario y demuestra cómo se pueden enfrentar las demandas del sector con una visión a largo plazo, utilizando tecnologías de vanguardia para abordar problemas urgentes”, puntualizó el investigador del INTA. ●



La chicharrita

Es un súper vector de cuatro patógenos: dos mollicutes -bacterias- (*Spiroplasma kunkelii* y *Maize bushy stunt phytoplasma*) y dos virus (*Maize rayado fino virus* y *Maize striate mosaic virus*), que generan la enfermedad "achaparramiento del maíz".

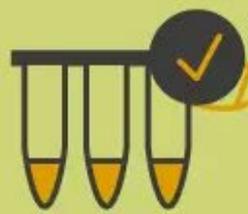
Secuenciamos el genoma de la chicharrita del maíz

Los investigadores leen, analizan y descifran los resultados del análisis bioinformático para comprender mejor la biología del insecto.



Colonia de insectos

Separamos 20 ejemplares machos obtenidos de una colonia sana de nuestro Instituto de Patología Vegetal.



Extracción de ADN

Mediante el uso de técnicas de biología molecular construimos la librería, que es como un primer reservorio de la información genética y sirve para procesar los datos.



Secuenciación

Tomamos las moléculas de ADN y las pasamos por nanoporos que detectan y determinan el orden exacto de las bases adenina, citosina, guanina y timina (A, C, G y T).



Análisis de datos

Una vez que ensamblamos el genoma, realizamos un análisis bioinformático para identificar genes, regiones reguladoras y otras características genómicas.



Para qué se hizo

- Puede ayudar a identificar genes asociados con características específicas, como resistencia a insecticidas o adaptaciones a diferentes hábitats.
- El conocimiento podría ser utilizado en la mejora genética del maíz, facilitando el desarrollo de variedades más resistentes a las enfermedades transmitidas por este insecto.

La información será fundamental para comprender los genes de inmunidad del insecto, identificar blancos potenciales para el desarrollo de mejores insecticidas, así como genes asociados a su interacción con las plantas infectadas y los agentes patógenos.



1.º Registro

Es la primera secuenciación del genoma registrada hasta la fecha en todo el mundo.



48 h

El ensamblado del genoma de *Dalbulus maidis* se hizo en 48 horas.



Genoma viviente

Es el primer borrador draft v0.1 y se actualizará regularmente como un "genoma viviente".



Acceso abierto

El genoma será compartido públicamente a través del repositorio digital del INTA y en el Sequence Read Archive (SRA) de NCBI, un repositorio mundial de acceso abierto.



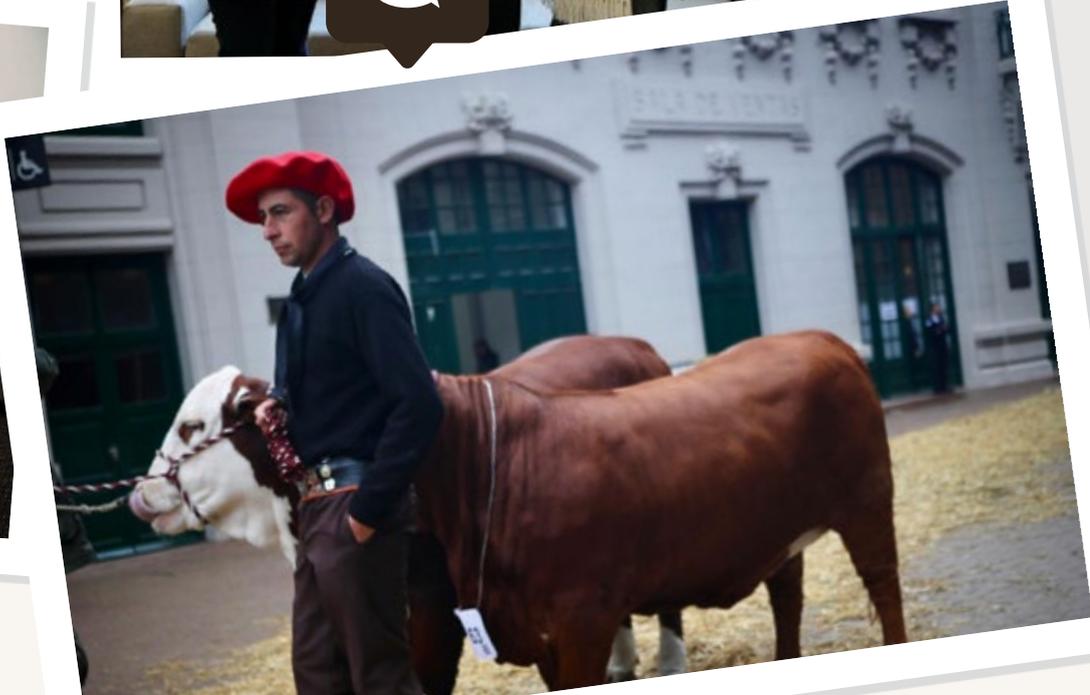
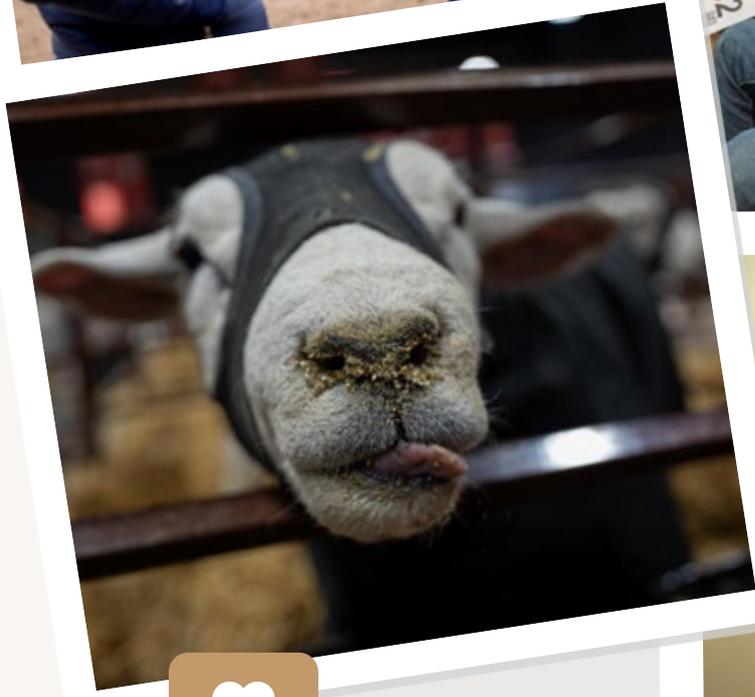
Acompañamos al agro
con **seguros pensados
a su medida.**

#VIDRIERA HA

20 años

82 7 3







BASF presentó sus nuevas innovaciones para la protección de cultivos

La División de Soluciones para la Agricultura de BASF llevó adelante el lanzamiento de tres flamantes innovaciones para el productor: se trata del herbicida Voraxor®, el fungicida Melyra® y el inoculante sólido HiCoat® Dry.

Mediante un evento realizado en el Centro de Convenciones de Córdoba, y con el lema “Decisiones con peso: 3 razones para potenciar tus toneladas”, se presentaron estas novedades que conectan la innovación que ofrece BASF con las necesidades de los productores locales.

De esta manera, la compañía continúa ampliando el portfolio de soluciones para los productores, quienes buscan obtener mejores niveles de productividad cuidando el medio ambiente y atendiendo las necesidades de la sociedad. BASF presentó, así, tres innovadoras soluciones para contribuir con los productores a concretar dichos objetivos.

“Es un orgullo presentar tres soluciones que van a estar a disposición de los productores para resolver parte de los desafíos con los que se encuentran a lo largo de la campaña. Es una señal más de cómo en BASF impulsamos la innovación, mediante la investigación y el desarrollo, dos áreas en las que invertimos 2.5 millones de eu-

ros por día a nivel global” sostuvo Gustavo Portis, director de la División de Soluciones para la Agricultura de BASF para Argentina, Paraguay, Uruguay y Bolivia.

Voraxor® es un nuevo herbicida para pre-siembra con alta eficacia en la desecación de las malezas de hoja ancha brinda gran velocidad y contundencia de control, y con persistencia comprobada, lo que retrasa la necesidad de aplicaciones post-emergentes. En su composición presenta un ingrediente activo novedoso, con aportes positivos para el manejo-antiresistencia en malezas de hoja ancha en soja, maíz, trigo, cebada, y maní.

Por su parte, Melyra® es un fungicida que combina Revysol (mefentrifluconazol), una nueva molécula innovadora, con F500® (pyraclostrobin), y se destaca por brindar mayor productividad y control de enfermedades menos sensibles a otros triazoles o mezclas como en Cercopora kikuchii. Su uso se traduce en más kilos por hectárea para el productor. Melyra® se destaca por combinar una nueva generación de triazol, cuya molécula flexible optimiza el rendimiento del producto. Cuenta ya con su registro para soja y a futuro se ampliará a Maíz, Trigo, Cebada, Maní, Citrus, Algodón y Vid.

Por último, HiCoat® Dry es un nuevo inoculante sólido de BASF para aplicar en soja. Resulta una importante innovación en inoculación, desarrollada en Argentina, y que trae beneficios tanto para el productor como para el aplicador; se trata del primer inoculante en formato sólido, de larga vida y de alta concentración para el cultivo de soja. Gracias a su innovador formato (sólido vs. los líquidos o turbas del mercado) generará ahorros de espacio, costo e impactos ambientales en la logística del inoculante. Al ser sólido, HiCoat® Dry requiere menor volumen de flete y almacenamiento comparado con los productos líquidos existentes actualmente, lo que implica una disminución en el caldo de aplicación y menores impactos del transporte en el medio ambiente. El formato sólido también permite una mejor manipulación para los usuarios, menos desperdicios, mayor vida útil y días de preinoculado.

De esta manera, BASF continúa comprometida con ofrecer soluciones innovadoras y sustentables para acompañar a todos los productores en las distintas etapas del ciclo productivo, con un portfolio completo de soluciones en protección de cultivos, tratamiento de semillas, semillas y soluciones digitales, a través de su plataforma xarvio®. ●



PERIODISMO QUE PICA



Bichos de campo



Contenido exclusivo en
bichosdecampo.com

LEY DE BASES Y PUNTOS DE PARTIDA PARA LA LIBERTAD DE LOS ARGENTINOS

El Régimen de Incentivos para Grandes Inversiones



Por Héctor Tristán
Tristán & Asociados
Consultor impositivo

Luego de largas discusiones legislativas y mutuas concesiones entre el oficialismo y la oposición, se acaba de aprobar y promulgar la denominada “**Ley de Bases y Puntos de partida para la libertad de los argentinos**”.

La citada ley contiene un capítulo dedicado a “**El Régimen de Incentivos para Grandes Inversiones**” (RIGI), herramienta clave dentro de la Ley, diseñado para atraer y fomentar inversiones significativas en sectores estratégicos de la economía argentina. Este régimen tiene como objetivo principal promover el desarrollo económico, aumentar la competitividad y crear un ambiente favorable para la inversión tanto nacional como extranjera.

Objetivos del RIGI

- 1. Incentivar Grandes Inversiones:** Fomentar la llegada de inversiones nacionales y extranjeras que superen los USD 200 millones.
- 2. Desarrollo Económico:** Promover el crecimiento económico y la prosperidad del país.
- 3. Competitividad:** Fortalecer la competitividad de los diversos sectores económicos.
- 4. Exportaciones:** Incrementar las exportaciones de bienes y servicios.
- 5. Creación de Empleo:** Generar nuevas oportunidades de empleo a través de inversiones sostenibles.
- 6. Estabilidad y Previsibilidad:** Proporcionar un marco legal y económico estable que atraiga inversiones a largo plazo.

Características Principales del RIGI

- **Sectores Elegibles:** *Originalmente Incluidos:* Infraestructura, energía, tecnología, forestal y minería. *Recientemente Añadidos:* Petróleo, gas, siderurgia y turismo.
- **Beneficios para Proveedores Locales:** *Descripción:* Las empresas extranjeras que participen en proyectos aprobados bajo el RIGI deben contratar proveedores locales para al menos el 20% del monto total de inversión destinado al pago de proveedores. *Condiciones:* Este beneficio es aplicable siempre y cuando la oferta local esté disponible y cumpla con las condiciones de mercado en términos de precio y calidad. *Impacto:* Esta medida busca impulsar la economía local, fortalecer las cadenas de valor y fomentar el desarrollo de pequeñas y medianas empresas en Argentina.
- **Incentivos Cambiarios:** *Descripción:* Los incentivos cambiarios permiten a las empresas extranjeras exceptuar un porcentaje creciente de los ingresos por exportaciones de la obligación de ingreso y liquidación en el mercado de cambios argentino. *Estructura Progresiva:* 20%: Al cabo de dos años de iniciada la inversión. 40%: Después de tres años. 100%: A partir de los cuatro años. *Impacto:* Estos incentivos buscan mejorar la rentabilidad de las inversiones y hacer más atractiva la inversión extranjera directa, facilitando la reinversión de utilidades y promoviendo un entorno de negocios más favorable.
- » **Protección Legal:** La ley incluye una cláusula para proteger al Estado argentino frente a posibles litigios internacionales. La autoridad



de aplicación tiene un plazo de 45 días para decidir sobre la aprobación de solicitudes de adhesión al régimen.

» **Requisitos de Inversión:** El régimen está dirigido a proyectos de inversión superiores a USD 200 millones, enfocados en los sectores específicos mencionados.

» **Desarrollo de Proveedores Locales:** Se establece que las empresas extranjeras inscritas en el RIGI deben contratar a proveedores locales por un 20% del total del monto destinado al pago de proveedores, siempre que la oferta local esté disponible y cumpla con las condiciones de mercado.-

» **Estabilidad tributaria, aduanera y cambiaria:** los inversores gozarán en lo que respecta a sus proyectos, de estabilidad normativa en materia tributaria, aduanera y cambiaria, y no podrán ser afectados ni por la derogación de la presente ley ni por la creación de normativa tributaria, aduanera o cambiaria.

No obstante, podrán beneficiarse de la eliminación de tributos o reducción de alícuotas que pudieran establecerse en el futuro. Dicha estabilidad tributaria, aduanera y cambiaria tendrá vigencia durante los 30 años siguientes de la fecha de adhesión por parte del VPU.

En el caso de proyectos de Exportación Estratégica de Largo Plazo y que se ejecuten en etapas sucesivas, se extiende la estabilidad hasta los 30 años posteriores a la fecha estimada de puesta en marcha de cada etapa del Proyecto, siempre que la primera etapa cumpla con los compromisos mínimos de inversión.

Se trata de un marco legal muy adecuado para generar la protección de estas grandes inversiones referido a la normativa nacional, al que, además, se invita a adherir a las provincias y municipios.

Los Estados provinciales y municipales deberán ponderar las ventajas que se pueden generar a partir de este tipo de inversiones tanto en el nivel de em-

pleo como en la generación de riqueza de las zonas en las que se instalen. Deberá contemplarse la gravabilidad en ingresos brutos, impuesto de sellos, tasas de seguridad e higiene y tasa de combustibles, entre otros impuestos, y los marcos legales que ampararían tales beneficios.

Las expectativas sobre los efectos del RIGI estarán puestas a partir de ahora en la reglamentación del Poder Ejecutivo Nacional y las adhesiones provinciales y municipales. Recién tras esa instancia podrían dar comienzo los planes de inversiones.

Es indudable que estamos ante un potencial realmente significativo para transformar favorablemente la economía de la Argentina, mediante la generación de puestos de trabajo para las pymes y ocupación para la población, probablemente sea una herramienta eficaz para generar el círculo virtuoso, el cual ha sido esquivo y los gobernantes pocos propicios a generar las condiciones estructurales para acceder al mismo. ●

Es indudable que estamos ante un potencial realmente significativo para transformar favorablemente la economía de la Argentina

Pinceladas de Palermo 2024

Del 18 al 28 de julio se realizó la 136° Exposición de Ganadería, Agricultura e Industria Internacional. Palermo 2024 llegó con novedades. Aquí un compilado de datos y fotos que nos llevan a pasear por la rural.



Un "Místico" ingresó a la Expo Rural

El martes 16 de julio se realizó el tradicional ingreso del primer animal a la 136° Exposición de Ganadería, Agricultura e Industria Internacional. **"Místico" es un toro de la raza Hereford, que pesa 1100 kg y tiene casi 3 años.**

Fue recibido por autoridades de la SRA, La Rural S.A y de la Asociación de Hereford. También estuvo presente el nuevo secretario de Agricultura, Ganadería y Pesca de la Nación, Sergio Iraeta.

"Acá estamos empezando una nueva Exposición con el privilegio de recibir una de las razas emblemáticas, que pone hoy a Argentina como un país con la mejor genética del mundo", dijo el presidente de la Sociedad Rural Argentina, Nicolás Pino.

Por otro lado, este evento pone en valor el trabajo que realizan los productores ganaderos. Se destacó, además, que para hacer posible la Exposición, que da casi 10.000 puestos de trabajo, convoca más de 400 expositores comerciales y 14 provincias estarán presentes.

"Así que empezamos una exposición que realmente nos llena de orgullo, de expectativa y de responsabilidad", sostuvo Pino.

Luego, Sergio Iraeta, aseguró que "la impronta de la gestión va a ser estar realmente al lado de los productores, entendiendo su problemática y la dinámica del campo".

Por su parte, Jorge Collinet, presidente de la Asociación Argentina de Criadores de Hereford - que este año celebra sus 100 años - expresó su agradecimiento porque el primer animal sea de esta raza. "La Asociación este año cumple 100 años de vida y lo vamos a celebrar, en el marco de la Expo Rural, con productores de todo el país", indicó Collinet.

¿Quién es Místico?

Místico llegó desde Saldungaray, en el sudoeste de la provincia de Buenos Aires; y pertenece a la Cabaña Don Benjamín, de la Estancia Santo Tomás de la Sierra.

"Fue bautizado al nacer como "Místico" en agosto de 2021, en un homenaje al seleccionado argentino de fútbol, que un mes antes había ganado la final de la Copa América a Brasil, en el "mítico" estadio Maracanã. Lo llamamos así, porque siempre tuvo mística, como la selección", contó Javier de Ezcurra, preparador de la Cabaña.

Tecnología para transformar y potenciar al sector agropecuario



Una de las novedades que ofrece la Expo Rural 2024 es el Salón Agtech, un espacio en el Pabellón Rojo destinado a mostrar la tecnología aplicada al agro.

Organizado conjuntamente entre la Sociedad Rural Argentina (SRA) y la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR), durante las jornadas del jueves 18 y del viernes 19 de julio, se llevan a cabo presentaciones y ponencias de oradores de alto nivel y jerarquía internacional. Además de esos paneles, se comparten testimonios de líderes del sector con sus experiencias sobre innovación y sustentabilidad, más un sector con stands de empresas.

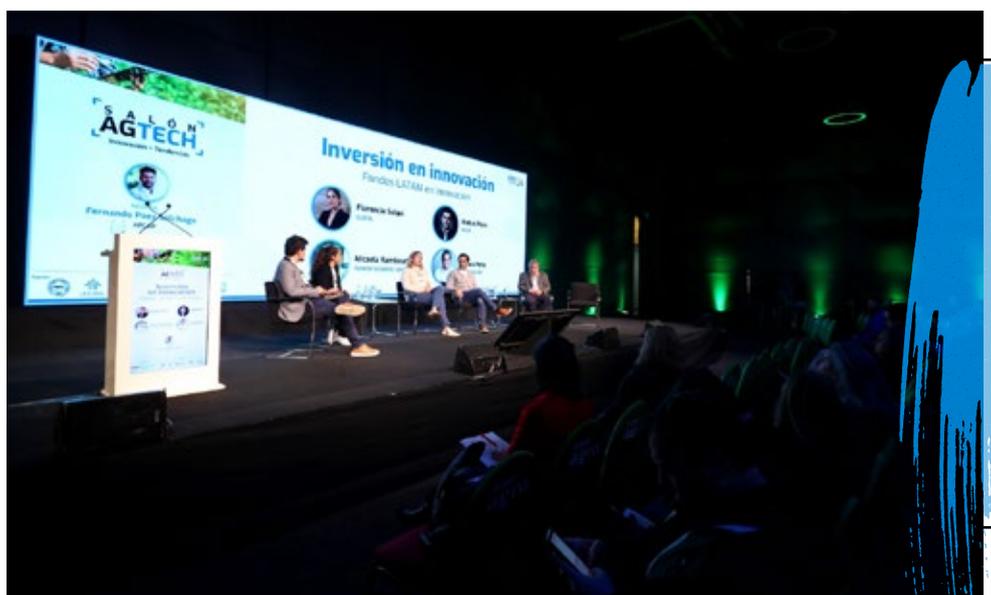
"Es un espacio que permite a los asistentes descubrir como la tecnología puede transformar y potenciar el sector agropecuario e industrial", sintetizó Arturo Tuells, analista de Comunicación y Gestión de Comunidad en BCR Innova. "Es la primera vez, una nueva propuesta para acercar el mundo de la innovación y la tecnología, con mucho contenido

acerca de sostenibilidad e innovación", añadió.

"El propósito de la Bolsa y del área de Innovación es acercar la cultura innovadora a la comunidad y generar el desarrollo de ecosistemas, que los actores se conecten, interrelacionen, dando lugar al networking, al mercado de innovación, como lo llamamos. Ese es nuestro compromiso", expresó.

Para la BCR "esta una oportunidad para desarrollar mucho del aspecto técnico, sostenibilidad, tecnología acerca del cambio climático, agricultura de precisión, ganadería, ganadería regenerativa, por citar algunas. Hay mucho que aprender y mucha temática que están en tendencia", según Tuells.

El analista de Comunicación y Gestión de Comunidad en BCR Innova indicó que "el productor está predispuesto a incorporar tecnología y debemos apro-



vechar esa iniciativa que tienen hacia lo que ofrece el mercado”, sustentando su apreciación en las startups que conectan al campo con la sociedad, billeteras virtuales que tecnifican al productor, y otras herramientas que se exhiben en el Salón Rojo de la Expo Rural.

Para los organizadores es notable cómo el productor se viene adaptando a las nuevas tecnologías que le abren las puertas a mayor productividad, además es algo que ya está instalado y fue una de las razones que definió la concreción del Salón AgTech.

El campo, mosaico de religiones y creencias

Por segundo año consecutivo se realizó en la Expo Rural el encuentro interreligioso “en función de unir a los argentinos y demostrar que el campo es un mosaico de todas las religiones y creencias”, definió en la apertura el presidente de la SRA, Nicolás Pino.

“Esta es la casa del campo en la ciudad y nos parece interesante y provechoso que podamos compartir estas oraciones y bendiciones en el primer día de la Exposición”, completó.

Pino agradeció a los referentes de la entidad que organizaron el encuentro y valoró la colaboración del Coro de Cámara de la Municipalidad de Tres de Febrero, responsable de la musicalización.

El segundo encuentro interreligioso estuvo signado por el 30° aniversario de la voladura de la sede de la AMIA, razón por la cual hubo un minuto de silencio y un trompa del Regimiento de Granaderos a Caballos General San Martín ejecutó el toque de silencio en memoria de este atentado contra la vida.

“Nos reúne la esperanza de poder avan-



zar unidos, respetando y conservando nuestra diversidad de pensamiento, filosofía y religión hacia la nación que soñaron y forjaron nuestros mayores”, se dijo en la apertura, remarcando que “esta es nuestra Patria y a ella pertenecemos, nos da cobijo, la amamos y muchas veces nos duele. Pero tenemos la esperanza interminable que la podamos llegar a ver una patria justa, libre y soberana”.

La cita fue en la Sala Ceibo con la presencia y participación de la comunidad judía, cuya invocación estuvo a cargo del Rabí Ioni Shalón; la grey católica, que fue acompañada por el P. Carlos White, párroco de Santa Julia y encargado de ecumenismo de la Arquidiócesis de Buenos Aires; en nombre de la comunidad islámica tuvo la palabra el Sheij Muhammad Ahmad Galal Muhammad; en nombre de las comunidades cristianas reformadas reflexionó el pastor Leonardo Schindler;

y por los nuevos movimientos religiosos cristianos hizo lo propio el pastor Cristian Hooft, sumándose a la vez el pastor Jorge Ibarbalz.

Los alumnos de AAAEPAD mostraron la mansedumbre de sus caballos en la Pista Central de Palermo

En el año 1978 comenzó a funcionar la Asociación Argentina de Actividades Equestres para Discapacitados (AAAEPAD), y este viernes por la mañana desembarcó un grupo de sus alumnos con sus caballos al predio de la SRA para participar de las nuevas Olimpiadas Especiales de la Asociación.

La prueba que se desarrolló en la Pista Central de la Expo Rural 2024 tuvo como fin principal mostrar la mansedumbre de los equinos para trabajar con los chicos de la AAAEPAD.

“Con esta prueba, y a través de los ejercicios y trabajos que hacemos en nuestra escuela, estamos buscando cuál es el caballo más apto para equinoterapia. Venimos a la Expo a mostrar eso”, señaló la directora de la Asociación, Alejandra Valenti.

Pisaron la pista de Palermo 16 alumnos de la institución, de los más de cien con que cuenta, para lo cual se hizo una selección por méritos.

La escuela de la AAAEPAD funciona dentro del predio del Hipódromo de Palermo, y cuenta con animales propios, y “todo lo mantenemos a pulmón porque no contamos con ningún tipo de subsidio”, reconoció Valenti.

Dando veracidad al lema de la entidad: “Al lomo de un caballo para volver a sonreír”, la Directora afirmó: “Para nosotros lo más importante es la sonrisa de



MITRE

Y EL CAMPO

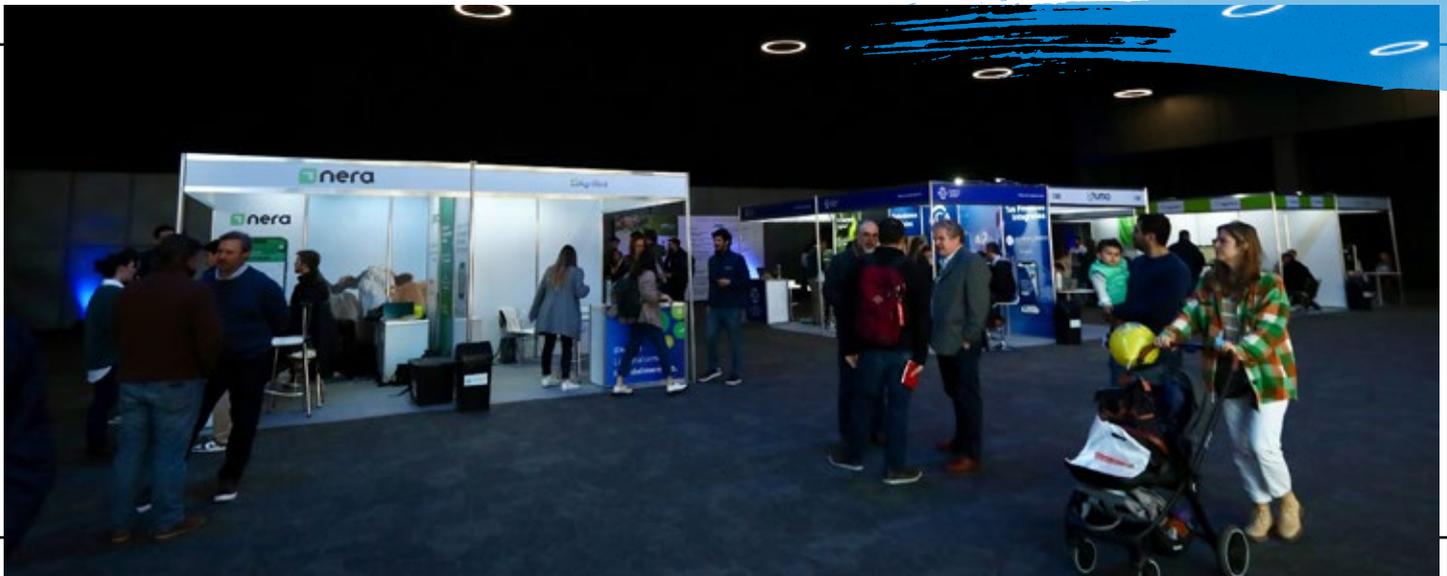


Domingos de 7 a 9h.

Con Carlos Lencina, Martín Steeman y Gustavo Mathieu



@mitreyelcampo
mitreyelcampo.com.ar



un niño, o un adulto, sea cual fuere su discapacidad. La sonrisa refleja paz interior, por eso nuestro equipo trabaja en lograr, a través del amor al caballo, que el jinete y su familia se sientan contenidos y felices, a pesar de las circunstancias que les toca vivir”.

El impacto ambiental y la baja huella como premisa de la producción argentina

En el Salón AgTech de la Expo Rural 2024 se mostró y demostró todo el potencial y la realidad tecnológica de alto nivel que tiene Argentina para la cadena productiva global, enmarcado en una serie de charlas y stands empresariales.

Una de las presentes es una plataforma de monitoreo ambiental, Puma. Tobías de Marco, co-fundador y director de Operaciones, explicó: “Desarrollamos tecnología para la medición del impacto ambiental de la producción agropecuaria y, en ese sentido, acompañamos a los productores y a las empresas de toda la cadena de valor, tanto en el origen, en los insumos, en los servicios, en el transporte, como en la transformación y exportación de productos. Lo mismo hacemos en la medición de su impacto ambiental que puede darse desde distintas perspectivas”.

Entre las novedades incluyen una calculadora de huellas de carbono. “Es un desarrollo propio, la única en Latinoamérica, que permite escalar y medir a gran escala justamente la huella de carbono y la cantidad de carbono orgánico que está quedando capturándose en los suelos”, destacó.

“Desarrollamos indicadores de deforestación o de presencia de la biodiversidad, uso de agroquímicos, eficiencia en el uso de agua; en fin, todos indicadores que ayudan a las empresas a entender si están siendo eficientes, tanto desde el punto de vista económico como desde el punto de vista productivo y ambien-

tal”, explicó Tobías de Marco, y agregó que actualmente trabajan en varios países de Latinoamérica: Argentina, Uruguay, Paraguay, Chile, Brasil y México, con distintos segmentos de clientes”.

Hay corporaciones que trabajan con PUMA, como por ejemplo Bayer, Biterra o Bimbo, “que quieren conocer el impacto ambiental de toda su cadena de valor, desde el origen en el trigo hasta para compartirlo en un pan, cuál es el impacto de ese trigo en los campos. Y también con productores agropecuarios que tienden a la eficiencia y solicitan, desde el punto de vista productivo y económico-financiero, también entender la eficiencia ambiental. Porque, al final, eficiencia significa hacer más con menos y seguramente ser más armoniosos en la relación con el medio ambiente y con el entorno en el que estamos trabajando”, dijo.

“Las corporaciones con las que trabajamos en Latinoamérica, lo que están queriendo hacer es llegar a la góndola con sus productos, e informarles a los consumidores, también a otros stakeholders, que pueden ser sus accionistas, sus inversores, sus colaboradores, e incluso sus empleados, que están haciendo bien las cosas, que están siendo responsables”, remarcó de Marco.

A modo de conclusión sostuvo: “Estamos todos cuidando el planeta para las próximas generaciones y, en ese sentido, los ayudamos en el camino de medir el impacto ambiental, reportarlo, generar reportes de sustentabilidad y eventualmente certificar ante un organismo internacional para que tenga más confiabilidad el reporte que están generando”.

“Vale recordar que los productos que salgan de Argentina a la Unión Europea, y particularmente en biocombustibles y en ganadería, no van a poder provenir de áreas deforestadas y van a tener que tener su huella de carbono medida. En

ese sentido, nuestra plataforma ya está adaptada y lista, tenemos alianzas con organismos de certificación europeos. Ellos confían en la información que, bajo nuestros estándares y usando nuestra tecnología, les dan las empresas y los productores; y van a poder acceder a esos mercados”, completó de Marco.

La Jornada AgTech que se llevó a cabo durante los dos primeros días de la Expo Rural fue calificada exitosamente por la Sociedad Rural Argentina, la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR) y Chacra, organizadores del acontecimiento. “Nos parece muy importante poder compartir conocimientos de las nuevas tecnologías para el agro, interactuando con distintos sectores y acompañando el crecimiento de toda la cadena”, sostuvo al respecto Miguel Simioni, presidente de la BCR.

San Ignacio, una nueva raza carnífera desarrollada en la Universidad Católica de Córdoba

Uno de los hechos salientes de la Expo Rural 2024 es el debut de la raza San Ignacio, de la Cabaña Santa Julia de la Universidad Católica de Córdoba (UCC), que se luce en uno de los boxes del Pabellón Ocre, aguardando el momento de la jura clasificatoria.

El Ing. Agr. Franco Martino, del equipo de gestión de los establecimientos agropecuarios de la UCC, habló de la presencia de dos toros y explicó que “es una raza carnífera, desarrollada en la Universidad Católica de Córdoba y se creó a partir del cruzamiento de cuatro razas (Tuli, Aberdeen Angus, Hereford y Simmental) buscando resaltar las cualidades de cada una de ellas para lograr un animal muy carnívero, de muy buena actitud, con mayor rusticidad”.

Respecto del trabajo de investigación y desarrollo que fructificó en la raza San Ignacio, Martino destacó: “sin duda que el logro más festejado es comprobar que



Junto a Franco Martino, al cuidado de los dos toros San Ignacio, está también Ignacio Tomás, ambos del equipo de trabajo de la UCC, ambos satisfechos “por el revuelo que armó la presencia de los toritos”.

La firma Gangoni Hnos. representante de los tractores Kioti de Corea

Gangoni Hnos. e Importrade dieron a conocer la noticia. Los nuevos tractores, pertenecientes a la multinacional coreana, se podrán conocer en el Pabellón Azul de la Expo Rural hasta el próximo domingo 28.

El Ing. Nicolás Gangoni, de Importrade, dijo durante la presentación: “comenzamos a trabajar con Kioti en 2019. Después por diversos motivos se interrumpió, pero la relación quedó, la fuimos consolidando cada vez más, y hoy podemos decir con orgullo que somos representantes oficiales de todos sus productos y maquinarias”.

“Es un gran desafío y una apuesta importante. Pero tenemos mucha confianza. Kioti es una gran marca, con excelentes productos, y pondremos a disposición del nuevo proyecto los 50 años de experiencia de Gangoni para su desarrollo en todo el país”, agregó.

Por último, resaltó que después de medio siglo en el mercado Gangoni Hnos. es una “marca registrada” y “los productos que elegimos es lo que creemos que es lo mejor para el cliente”.

“Somos una empresa que hace foco en el cliente, por eso elegimos ser representantes de esta nueva marca, que no tenemos duda, también crea y produce pensando en sus clientes”, remarcó. ●

esta raza es una herramienta más para producir, que pueden tener accesibilidad los productores a utilizarla para cruzar con sus propios animales o para criar de forma pura, apuntando justamente a mejorar la productividad de la ganadería del país”.

Vale señalar que la UCC exhibe estos animales y, además, desembarcó con otros para participar en el campeonato de novillos y block test, con buen suceso.

Martino demostró las características de los San Ignacio observando a ‘Caldén’, un toro de tres años de edad. “Tiene orejas más bien pequeñas, posicionadas de una forma perpendicular a la dirección de la cabeza. Su cogote es musculado, no tiene una presencia de giva. Posee un gran

desarrollo muscular, bien característico de un macho. Tiene un gran arco costal; es un toro muy profundo y podemos ver en su cuarto posterior el desarrollo de musculatura. Ahí está su gran valor carnicero”, concluyó.

También indicó que esa raza taurina “no desarrolla prepucio pendular, está bien pegado al abdomen, que es una característica muy importante porque en sectores donde hay mucho monte o ramas agresivas suelen tener algún problema los animales con prepucios pendulares. Es algo que preserva la masculinidad de los toros y, además, son toros que se rompen muy poco, se adaptan muy bien a condiciones adversas y se van desarrollando conforme van dando sus servicios”.





agrositio

24 horas de información y negocios
para el campo y la cadena agroindustrial

**22 AÑOS COMUNICANDO A LOS DECISORES
DEL CAMPO Y LA AGROINDUSTRIA**

Entrevistas
DE Actualidad

MANEJO, MERCADO Y NEGOCIOS
GanaderíaTV
PARA UNA NUEVA GANADERIA

3 ONLINE

clínica DE
granos

NUEVA
OLA 

Mujeres
DE campo 

agro 
maquinarias

agtech^{TV}

URUGUAY^{TV}

 AM 910
la red rural

video 
conferencias



radio la red
AM 910

LA RED RURAL



| Fernando
Bertello

| Marcos
Lopez Arriazu

| Cecilia
Vignau

EL AGRO EN MOVIMIENTO

SÁBADOS 6 HS.

**5 MICROS DIARIOS
DE LUNES A VIERNES**

X @redruraloficial

f @laredrural

IG @laredrural

WA 11.6974.9431

PRODUCCIÓN INTEGRAL
PAMPA
COMUNICACIÓN PARA EL AGRO



CONGRESO INTERNACIONAL DE MAÍZ

International Maize Congress



28 Y 29
DE AGOSTO



**C.C.C | Centro de
Convenciones Córdoba**
Córdoba Capital, Argentina

MÁS DE 100 ORADORES **NACIONALES E INTERNACIONALES**

INSCRIBITE HOY EN

www.congresointernacionaldemaiz.com.ar



ENTRADA GRATUITA
CUPOS LIMITADOS